

ÇERÇEVE

YIL:3 SAYI:1 OCAK-ŞUBAT 1994 ÜCRETSİZDİR



Müsiad Afrika'yı keşfetti

**Hükümetin
vergi paketi
eleştiriliyor**



MÜSİAD
MÜSTAKİL SANAYİCİ
VE İŞADAMLARI
DERNEĞİ

'94

KAMPANYA
FİYATLARINDAN
İSTİFADE EDİN !

Yılda ortalama yüzbin oto
çalınmakta veya hasara uğramaktadır.
Bosch Bloctronic, alarm sistemi ve
ateşlemeyi bloke eden elektronik
sistem ile aracı bu tür
müdahalelerden korur

Bosch Bloctronic, oto hırsızlarının araba kullanmasını engeller.

BLOCTRONIC ALARM IR US : 4.000.000.-TL
BLOCTRONIC ALARM IM US 1 : 3.250.000.-TL
BLOCTRONIC ALARM IM US 2 : 2.900.000.-TL
(K.D.V. FİYATLARIN DIŞINDADIR)



BOSCH
YETKİLİ
BAŞBAYİİ

BAYRAKMOĞLU

Otomotiv Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi
Taksim Caddesi 111 (80080) Taksim-İSTANBUL
Telefon: 254 72 00/10 PBX Fax: 254 72 04



BOSCH
VERTRAGS-
GROSSHANDLER

Şirketimiz bir



MUSİAD

üyesidir.

ÇERÇEVE



MÜSIAD

MÜSTAKİL SANAYİCİ ve İŞADAMLARI DERNEĞİ

MÜSIAD adına sahibi **EROL YARAR**

Yayın Kurulu: Mehmet Yıldız • A. Hamdi Pınarcık
Hayati Bayraktar • İ. Hasip Mengi

Editör ve Sorumlu Yazışmaları Md. **MEHMET YILDIZ**

Genel Yayın Yönetmeni **A. HAMDİ PINARCIK**

Yayın Koordinasyonu **MEMDUH EFENDİOĞLU**

Dış Haberler **KAHRAMAN EMMİOĞLU**

Dizgi ve Sayfa Düzeni **BİRİM 532 51 79**

M. EMİN ÖZTÜRK

Ofset Hazırlık **PRESTİJ MATBAACILIK LTD. ŞTİ.**

Baskı ve Cilt **Tel: 577 09 17 İSTANBUL**

Bu dergi MÜSIAD Basın ve Halkla İlişkiler Komisyonu tarafından hazırlanıp basılmıştır.

DANIŞMANLAR

Prof. Dr. Salmaz Ayarşan

Prof. Dr. Hikmet Üçışık

Doç. Dr. Murat Mercan

B. Ali Bayramoğlu

Mustafa Açıklan

Ahmet Kazakoğlu

MERKEZ:

Mecidiye Cad. No:7/50

Mecidiyeköy/İSTANBUL

Tel: 267 40 37 - 38

Fax: 267 49 41

EGE BÖLGESİ:

903. Sk. No: 12

İpek Pazarı/İZMİR

Tel: 0.232.421 48 52

ANKARA:

Kumrular, Adem Yavuz Sk.

No:17 Kızılay-ANKARA

Tel:0.312.418 77 62

KOCAELİ:

Vilayet Yarı

Kuryapı İşhanı

Tel: 0.262.325 99 57

KONYA:

Nalçacı Cad.

Babür Sk. No:28

KONYA

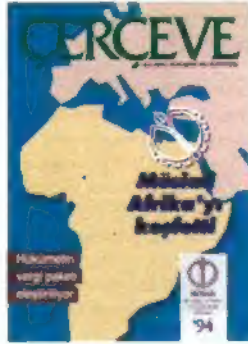
Tel:0.332.236 42 18

ALMANYA İRTİBAT:

Melaten Gürtel 111

DW 5000 KÖLN 30

Tel: 00.49.221 54 33 46



Dergide yayımlanan yazılardaki görüşler yazarlarına aittir. MÜSIAD'ı bağlamaz.

Dergimiz ücretsizdir. Üyelerimize, Basın Komisyonunca belirlenen protokol adreslerine gönderilir. Dergimize abone olmak isteyenlerin yazı ile dergi adresine başvurmaları gerekir.

Yurtdışından, üyedeşi abone taleplerinizde posta ücreti istenebilir.

Abone için başvurularda, adresle birlikte, abone olmak isteyen kişi ya da kurumlar ilgili bilgi ve dokümanların ve varsa abone olmak isteyen kuruluşun yayınlarının MÜSIAD'a abone yapılması gerekir.

İLAN

MÜSIAD, "Çerçeve" ve "Bülten" için reklam alınmaktadır. Yayın ilkelerine aykırı olmayan reklam ücretleri ile ilgili olarak yayın kurulundan bilgi almak gerekir.



MÜSIAD Afrika'ya Kesketti: Cumhuriyet Tarihinde İlk kez 50 kişilik bir işadamları heyeti Mısır-Sudan seferi yaptı.



Prof. Akgündüz: Devletleri ve imparatorlukları yıkan Rüşvet ve Fuhuştur.



Halk Özel Finans Kurumlarını benimsedi



Dost ve Kardeş bir Cumhuriyet: AZERBAYCAN

İçindekiler

2 EDITÖRDEN
Mehmet Yıldız

3 SUNUŞ
Erol Yarar

4 AVRUPA TOPLULUĞU'NDA ÇİFTE STANDART
Dr. Ömer Bolat

6 NİÇİN AFRİKADA OLMAYALIM?
Natık Akyol

7 KAPAK
Mısır-Sudan İş Gezisi

18 VERGİ TASARISINA REFORM DENİLEMEZ

21 ÖZEL FİNANS KURUMLARI HALK TARAFINDAN BENİMSENDİ

22 FFK GENEL MÜDÜRÜ HİKMET GÜLER İLE
Memduh Efendioğlu

26 RÜŞVET VE YOLSUZLUK ÜZERİNE
AHMET AKGÜNDÜZ İLE

31 TÜRKİYE'DE OTOMOTİV SEKTÖRÜ NEREYE GİDİYOR?
Cihangir Bayramoğlu

33 BİN LOKMA BİN HIRKA
Abdülkadir Karaman

36 KİT'LERDE SOSYAL ÖZELLEŞTİRME POLİTİKASI
Dr. Yavuz Kır

38 EKONOMİ

44 DOST VE KARDEŞ ÜLKE: AZERBAYCAN
Muzaffer Özdağ

Bir Kez Daha Merhaba

ÇERÇEVE'nin bu sayısı da ilginç konularla dolu. Tabiidir ki ülke gündeminde, yaşanan bunca çeşitli olayların yanında dünyada da enteresan gelişmelerin yaşanması eklenince her zaman zengin bir menüyle karşınızda bulabılıyorsunuz. İtiraf edelim ki konu sıkıntısı çekmemek bir yana hangi haberi, olayı daha önce kamuoyuna sunalım endişesi ve karan bizi meşgul ediyor? Zira her biri diğerlerinden ilginç ve önemli.

Ekonomiden başlayalım. Bilindiği üzere Körfez krizindeki hatalı kararlarımız nedeniyle uğradığımız kayıp 25-30 milyar \$'la ifade olunuyor. Bizce bu çok daha fazladır ve ekonomistler bunun hesaplamasını daha iyi yaparlar. İslam dünyasında kaybettiğimiz itibar ve pazanın tekrar kazanılması konusunda çok acil, akıllı ve isabetli kararlar almak zorundayız. Aldığımız haberlere göre Bağdat'ta lüks otellerde o ülkeye ambargo koyan Batı'nın yanı sıra ABD, Almanya, İngiltere, Fransa ve diğerlerinin işadamları cirit atıyor ve iş yapıyorlarmış. Bu demek oluyor ki gerçek ambargo IRAK'a değil Türkiye'ye konmuştur. Bu haksızlığı bir tarafından düzeltmek lazım. İşte MÜSİAD'ın yapmış olduğu MISIR ve SUDAN iş gezisi bu amacı gütmekteydi. Yani İslam ve Arap alemiyle ticari ilişkilerin yeni bir dönemini başlatmak. Mısır, büyük nüfus potansiyeli, zengin yeraltı ve yerüstü kaynaklarıyla ilgi alanımıza girmesi gerekli bir İslam ülkesi. Sudan ise İstanbul'u yani Türkiye'yi hilafet merkezi olarak algılayan, bize çok dost ve samimi, aynı zamanda petrol başta olmak üzere zengin yeraltı kaynaklarına sahip bir ülke. Neresinden bakarsanız bakın ihmal edemeyeceğimiz hatta birçok bakımdan önemle üzerinde durulması gereken ülkeler bunlar: Buralarla ilgili çok geniş izlenimleri bulabileceksiniz. Ekonomi deyince yelpaze alabildiğine geniş. AT'nin Gümrük Birliği hususundaki spekülasyonlara bir açıklık kazandırmak için iyi bir ekonomist ve aynı zamanda iyi bir AT uzmanı olan Genel Sekreterimiz Sayın Dr. Ömer BOLAT'ın yazısını dikkatle okumakta fayda var. Ayrıca para politikaları, özelleştirmenin sosyal boyutu, Finans Kurumları ile ilgili haberler, mülakatlar da derginizin konuları içerisinde bulunmaktadır.

Son yıllarda maalesef salgın hastalıklar gibi artan ve alınan hiçbir tedbirin para etmediği rüşvet ve yolsuzluk meselesi bizce Türkiye'nin en büyük meselesidir ve ülkenin uğradığı ahlak erozyonunun. İnanc, sevgi, saygı, merhamet, hasılı tüm güzel hasletlerin artık antika misali müzelerde kaldındığının acı bir göstergesidir. Örnek aldıklarını iddia ettikleri Batı da bir bürokrat, bırakın haklarında rüşvet veya yolsuzluk iddialarını, hanımından başka biriyle arasında duygusal yakınlık olduğuna dair basında bir haber çıksa derhal görevinden istifa eder.

İşte bunlar Batılının yok olmaya yüz tutmuş, nadir asil davranışlarından bir örnek ve işte Batıdan örnek alınması gereken bunlardır. Bizdekiler ise bırakın böyle bir durumda istifa etmeyi, yüzleri kızarmadan, utanmadan, milletin gözlerinin içine baka baka hâlâ "ben dürüstlük abidesiyim" gibi yanlarından geçemeyecekleri o mefhumları ağızlarına almaktadırlar. Ne yazık ki ülkeyi yöneten hükümet ise bu bürokratları yerlerinden oynatmayı düşünmemekle, milletin nazarında "acaba bunların da.." istifhamını celbetmektedirler.

İşte bu hayatı konuyla ilgili değerli ilim adamlarımızdan Prof. Dr. Ahmet AKGÜNDÜZ, Prof. Dr. Hayrettin KARAMAN ve Prof. Dr. Ali ÖZEK beyefendilerin görüş ve yorumlarını da bu vesileyle okumuş olacaksınız.

Yıllardır "vergi" meselesi bir türlü vuzuha kavuşmuş değildir. Her gelen iktidar vergi meselesini halledeceğini söyleyerek icraate başlamış ancak hiçbir radikal çözümlere ulaşamamış aksine toplum huzurunu giderek bozan bir adaletsizliğe dönüşmüştür. Bu itibarla konuyu irdelleyen bir yazıyı acizane önemine binaen bu sayıda taktım ediyorum.

Değerli Çerçeve okurları, sizlerle daha yakın olmayı amaçlıyoruz. Derginizde yayınlamamızı istediğiniz önemli konular bilgi ve belgeleri iletmek lütfunda bulunursanız severek değerlendirebiliriz. Memleketimizin gerçek sahipleri olarak bu olumsuzlukları tedavi etmek elbette ki bize düşmektedir. İmama kızıp Camiyi terketmek çözüm değildir. Biz her konuda enforme ediniz.

ÇERÇEVE bir prestij dergisidir. Prestijinizin artması sizin elindedir. Bize reklam, haber fotoğraf, belge v.s. gibi vereceğiniz destekler yine size artı olarak dönecektir. Sadece hatırlatmış oluyoruz.

Rüşvetsiz, yolsuzluksuz, terörsüz, zulümsüz, kayırmaz, hasılı bütün eksilerden arındırılmış olumlu çerçeveler çizmek dilek ve temennilerimizle saygılar sunarız.

Mehmet YILDIZ



Mısır ve Sudan Gezisinin Ardından

İstanbul-Kahire veya İstanbul-Berlin!... acaba hangi mesafe zihnimize daha yakın geliyor?

Yıllardır, Bahya çok sık uçtuğumuzdan dolayı birçok ülkenin bize ne kadar yakın olduğunu unutmamışız. 1 saat 50 dakika süren bir uçak yolculuğundan sonra **Kahire'nin, Berlin'den çok daha yakın olduğunu** keşfettik!

MÜSIAD olarak amacımız yurtdışı gezileriyle ül kemiz dışında varolan ekonomik potansiyellerin değerlendirilmesi ve kültürel ilişkilerin tesisi yoluyla; hem ülkemize, hem de işadamlarımıza katkıda bulunmaktadır. Bu maksatla, **Mısır ve Sudan'a** yapmış olduğumuz 42 işadamları ve 4 gazeteciyi içeren grubun, şu ana kadar **Mısır ve Sudan'a** gitmiş olan en büyük işadamları grubu olduğunu öğrenmek de, **Kahire'nin Berlin'den daha yakın olduğunu** tespit etmek kadar düşündürücüydü.

Ekibimizin, yolculuk öncesi basın ilanları ve işadamlarını mektupla bilgilendirme yoluyla, Kahire Sheraton Oteli'nin Balo Salonu'nda Mısırlı işadamlarını beklerken, şahsen ben Mısırlı işadamlarının ilgisinin ne olacağını tam olarak tespit edemiyordum.

Ama üç gün boyunca 300'e yakın işadamlarının yoğun ilgisi ve hatta Türkiye'den gelen işadamlarıyla görüşebilmek için birbirleriyle yapmış oldukları tartışmalar, "zihinsel uzaklık" ile yüksek ekonomik beklentiler birbiri ile tezat teşkil ediyordu.

Fakat Türkiye'nin son yıllarda dış dünyaya yönelik kalkınma propagandası neticesinde, Mısırlı işadamlarının Türkiye ile iş yapma hevesi gerçekten büyük bir potansiyeli müjdeleyen, hükümetimizin ve işadamlarımızın bu ülkeye yönelik faaliyetlerinin yoğunlaşmasına işaret eden önemli bir sinyaldir.

1985'lerdeki **Türk-Irak ticaretini** andıran ve belki de bunun da üstünde bir ticaret hacminin karşılıklı olarak **1 milyar Dolar'a** çıkarılması 55 milyonluk bir Mısır ile 60 milyonluk bir Türkiye için zor olmasa gerektir.

Gerek deniz ulaşımının çok yakın, telefon ve fax haberleşmesinin hızlı olması ve uçakla 2 saatten az bir zamanda ulaşım imkanı bir işadamları için gerekli altyapının da var olduğunu göstermektedir.

Mısır'ın sahip olduğu 17 milyar Dolar döviz rezervi de gözönüne alınırsa, **Türkiye-Mısır ticareti** işadamlarımız açısından bir cazibe merkezi haline gelmelidir!

Mısırdan ayrılırken aklımızda kalan tatlı bir hatıroda da: **MÜSIAD** heyetini havaalanında karşılayan turizm şirketinin, heyetimize "**hoşgeldiniz**" demek maksadıyla hazırlanmış olduğu pankartı açmasıyla birlikte, havaalanında bulunan polislerin koşturmaya başlaması idi. Bizleri biraz heyecanlandıran ve daha sonra polislerin, **MÜSIAD** yazısı ile **MOSSAD (İsrail Gizli Haber Alma Örgütü)** arasındaki farkı kavramalarıyla gerilimin, tatlı tebessümlere dönüşmesiyle aklımızdan çıkmayacak bir şekil aldı!

Sudan'daki gezimiz ise yan resmi bir ziyaret olması dolayısıyla, daha ziyade **Sudan** işadamları ve üst yönetimleriyle yaptığımız genel görüşmeler ve ikili temaslar çerçevesinde geçti.

ABD Kongresi'nin "**16 dakikalık**" bir görüşme neticesinde "**terörist ülke**" olarak ilan ettiği Sudan, dünya siyasi arenasında eski Amerika Cumhurbaşkanı **Jimmy Carter**'in bu kararı protestosu ve delilsiz bir karar olmasını savunmasıyla değişik bir boyut almış gözüküyordu!

Türkiye'den gelenlere "**Osmanlı'nın torunları**" olarak muhabbetle bakan, **İstanbul'u** da bir başkent olarak yorumlayan **Sudan** halkının sıcak ilgisi ve samimiyeti bizi şaşırtacak boyuttaydı.



2.200.000 km²'yi aşan büyüklüğüyle **Sudan**; zengin **petrol** kaynakları, **madenleri, ormanları**, 70 milyona yakın küçük ve büyükbaş hayvanıyla 25.000.000'lük bir ülke için gelecek vaad eden ekonomik imkanlar yanında, Afrika'da saygın bir ülke olarak siyasi alanda ve Türkiye'nin yanında dost bir ülke olacağını gösteren işaretleri taşıyor.

Sudan liman şehri ile direkt **Türkiye** bağlantısını kurmanın çok kolay olması, 4,5 saatlik bir uçak seyahati ile (Kahire üzerinden) erişilebilen **Sudan**; İngilizce bilen yetişkin insanları ile Türk Cumhuriyetleri'nin içerdiği potansiyelleri benzer şekilde bünyesinde barındıran bir ülkedir. Ama üzülerek, Sudan Türkiye ilişkilerinin çok zayıf olduğunu görmek bizleri ümitsizlikten ziyade daha ziyade aktif bir çalışmaya yöneltti.

Enerji eksikliğini gidermek için hızla baraj ve petrole ihtiyaç duyan Sudan'a **Amerikan CHEVRON** şirketinin açmış olduğu 160 kuyu, yatırmış olduğu 1,2 milyar Dolar sermaye üzerine **Türkiye Petrolleri Anonim Ortaklığı**'nın devreye girerek bu kaynakların değerlendirilmesi gereken konular arasındadır. Tankerlerle petrolün Türkiye'ye taşınması, petrol sahalarının limana boru hattı ile bağlanması projelerinin gerçekleştirilmesi, Nil nehri üzerinde yapılabilecek baraj, Atatürk Barajı gibi bir çok süper projeyi başaran Türkiye açısından da cazip bir yatırım alanı olarak gözükmektedir.

Sudan'da telefon idaresinin **özelleştirilmesini** Hollanda'lının almış olması, **Kore**'lilerin **mezbahe** projesi üzerinde çalışmalar, **Çin**'lilerin yapmış olduğu **iplik** yatırımı, ülkenin dış dünya tarafından hala bir cazibe merkezi olduğunu gösteren önemli örneklerdir.

Ülkenin güneyinde "**hristiyan gerillalar**"la yapılan savaş rağmen son üç yılda tarım ürünleri ithal eder konumdan, ihraç eden konuma gelmesi, sanayileşme yönünden tamamen özelleştirmeyi benimsemesi **Sudan'ın Türk sanayici ve işadamları** açısından "**Türk Cumhuriyetleri kadar önemli**" bir ülke olduğuna işaret etmektedir.

Ama ne yazık ki, bazı fabrikalara düzenlemiş olduğumuz gezilerde makina ve teçhizatın **İtalyan**'lar tarafından temin edilmesi, benzer makinelerin **Türkiye'de** üretilmesi rağmen ihraç edilememesi, **Çin dahil olmak üzere birçok ülkenin üye olduğu "Afrika Kalkınma Fonu"**na **Türkiye'nin henüz üye olmamasından kaynaklanması, Ülkemizin bir Afrika politikası olmadığını gösteren önemli bir vesikaydı.**

Bütün bu genel yorumlar çerçevesinde **Mısır ve Sudan** gezisi Türkiye'nin ekonomik alanda dış dünyaya yeterli açılmadığını, sığ düşüncelerden kurtulamadığını, plan ve program yönünden çok eksik olduğunu işaret eden tespitlerle dolu bir gezi olarak **MÜSIAD**'ın 3,5 yıllık tarihine geçti.

İşadamlarımız yönünden ise ticari neticelerle dolu, iyi ilişkilerin ve dostlukların kurulduğu bir seyahat olarak gönülümüzde farklı kokuma sahip oldu.

MÜSIAD, 1994 dönemi çalışma programında dünyanın birçok önemli ticaret merkezlerine yapılacak geziler ve birçok uluslararası fuar organizasyonuna katılım için temaslarını sürdürmekte, ve üyeleri ile birlikte Mısır-Sudan gezisindeki tesbitleri ve potansiyelleri bütün işadamlarımızla paylaşmayı görev kabul etmektedir.

Erol YARAR

Avrupa Topluluğu'nda Çifte Standart

Dr. Ömer BOLAT

MÜSIAD Genel Sekreteri



Çifte standart konusunu incelerken Avrupa Topluluğu (AT) gibi bir oluşumun bu konuda verdiği somut örnekleri ortaya koymamak büyük bir eksiklik olacaktır.

AT, milli gelir bazında dünyanın ikinci, ihracat bazında dünyanın birinci

gücü konumundadır. Mart 1957'de Roma Anlaşmasını imzalayan altı ülkenin başladığı bütünleşme süreci, yeni ülkelerin katılımı ile bugün oniki ülkenin üye olduğu dünyanın üç önemli ekonomi gücünden biri (diğerleri ABD ve Japonya'dır) konumuna ulaşmıştır. Ekonomik güç AT'nun dünya siyaset sahnesinde giderek daha fazla rol almasına giden yolu açmıştır.

Avrupa Topluluğu, tıpkı diğer batılı ülkeler gibi çifte standart konusunda pek çok örnekler sergilemektedir. Bunlar gerek ekonomik konularda, gerekse siyasi konularda olmaktadır. Bununla beraber, AT'nun kendi içinde hukuk kurallarının büyük ölçüde geçerli olduğu, Topluluğun işleyişinde sisteme, kurallara aykırı uygulamalara muafiyet ve istisna hakkı adları altında başvurulduğu gerçeğini belirtmek gerekir. Tabii bu durum, o ülkelerin insanlarını ve bu insanların oluşturduğu yönetimlerin yapısından kaynaklanmaktadır. Bu ülkelerin ve insanların çifte standart örnekleri, "Güçlü olmanın haklı olmaktan daha önemli olduğu" prensibi ile Hristiyan-Yahudi inançlarının daima şuur altında olmasının uygulamaya yansımalarından kaynaklanmaktadır.

Bu arada, 1989 sonbaharında Doğu blokunun yıkılmasından sonra oluşan ve "Yeni Dünya Düzeni" olarak adlandırılan, gerçekte ise tam bir başıboşluk ve düzensizlik ortamının hakim olduğu bu dönemde, genelde batılı ülkelerin ve AT'nun pek çok çifte standart örnekleri sergilediklerine ne yazık ki şahit olunmaktadır.

Burada bazı somut örnekler vermek istiyorum:

- Avrupalı ülkeler, 150 yıllık sanayileşme alt yapıları ve teknolojileri ile sömürgecilikten kazandıkları sermaye birikimlerinin ortaklaşa sağladığı rekabet gücüne sahipken sorun

yoktur. Ancak gelişmekte olan ülkelerin çok zor şartlar altında bazı sektörlerde hızla gelişerek rekabet gücü kazanıp, AT pazarlarına ihracat yapmaya başladıkları zaman AT hermen gümrük vergileri, anti-damping vergileri, kotalar, vs. her türlü kısıtlama tedbirini uygulamaktan çekinmez. Nerede kaldı kendilerinin anlattığı serbest piyasa ekonomisinin faziletleri, tam rekabetin faydaları? Bakıyorsanız, bu ülkelerin yöneticileri çevre vergisi, sosyal şartlar vergisi (sosyal dumping önlemek için) gibi birçok yeni ithalat engelleri icat ediyorlar.

- Uluslararası siyasi sorunlarla ilgili olarak da çifte standart örnekleri sergiliyorlar; Irak'ın Kuveyt'i işgaline güç kullanmak yoluyla son vermek haklıdır! Ama Bosna-Hersek'te yüzbinlerce Müslümanın öldürülmesine, kadınların zulmedilmesine güç kullanmak suretiyle son vermeye seyirci kalınır. Hirvatlar, Slovenler Sırp saldırılarından korunur, ama Müslümanlara silah ambargosu uygulanmasına göz yumulur!

- Sovyet ordusu 1990'da Litvanya'da güç kullanmaya kalkışınca, AT ambargo tehdidinde bulunur, ama Rusya'daki ayaklanmanın güç kullanılarak bastırılmasına ses çıkarmaz.

- Türkiye müslüman soydaşlarını korumak ve garantörlük hakkını kullanarak Kıbrıs'ta askeri operasyon yapınca ekonomik ve siyasi ambargoya maruz kalır, ama Azerbaycan'ın % 20'sini işgal eden Ermenistan'ın saldırılarını engellemek için ambargo konulmadığı gibi, her türlü silah ve mühimmat yardımı yollar.

Türk hükümetleri yıllardır AT'a girmek için büyük bir istek ve kararlılıkla mücadele ederlerken, AT Türkiye'yi değişik argümanlarla mütemadiyen oyalamaktadır.

1959'dan bu yana AT'na tam üye olmaya can atıp ve bunu temel dış politika hedefi olarak benimseyen Türkiye'nin AT ile 1963'de imzaladığı Ortaklık Anlaşması ile resmîleşen ilişkileri de çifte standart örnekleri ile doludur.

- Türkiye'nin AT'na ihracatı, 1980'li yıllarda artmaya başlayınca AT Türkiye'nin ihracatına anlaşma hükümlerine aykırı olarak kotalar, anti-damping vergileri, fark giderici vergiler uygulamaya başlamıştır.

- Bakıyorsunuz, Ankara-Ortaklık anlaşması gereği AT'nun Türkiye'den sanayi ürünleri ithalatında gümrük vergileri ve kotaları uygulamama taahhüdüne rağmen Avrupa pazarında tekstilde %6,84'lük ve giyimde %8,83'lük piyasaya sahip Türk ihracat ürünlerine pazarı bozduğu gerekçesiyle kotalar uygulamaktan çekinmemektedir. Halbuki Avrupa pazarında tekstilde Hindistan'ın payı %6,66 ve giyimde Çin'in payı %12,32'dir.

- Yine Türkiye ile AT arasında işgücünün serbest dolaşımı 1 Aralık 1986'da sağlanacak iken, AT tek taraflı bir kararla bu serbestiyi uygulamamaktadır. AT'nun yargı sistemini oluşturan Adalet Divanı da tarafsız (I) bir kararlar AT'nun hareketini onaylamıştır (Bkz. Meryem Demirel davası).

- Türk hükümetleri yıllardır AT'a girmek için büyük bir istek ve kararlılıkla mücadele ederlerken, AT Türkiye'yi değişik argümanlarla mütemadiyen oyalamaktadır. EFTA (Avrupa Serbest Ticaret Bölgesi) ülkeleri ile Polonya, Macaristan, Çek Cumhuriyeti ve Slovakya gibi eski komünist ülkeler AT'a üyelik sıralamasında 30 yıldır bekleyen Türkiye'nin önüne geçirilmektedirler.

- Türk yetkililer bu acı gerçeği ekonomik gerekçelerle açıklıyorlar. Ekonomik gerekçeler, daha 4 yıl öncesine kadar komünist sistemle yönetiminin oluşturduğu alt yapıya sahip ülkelerin tam üyelik yarışında Türkiye'nin önüne geçirilmesini açıklamada yetersiz kalmaktadır. Gerçek neden Avrupalıların şuuratında daima yer alan İslam faktörüdür, Türkler ile Avrupalıların tarihsel mücadelelerinin izlerinin hala yer almasıdır. Bu gerçeği kavrayamamak Türkiye'nin oyalanmasına, zaman kaybetmesine ve ortaya çıkan imkanları değerlendirememesine yol açmaktadır.

Görüldüğü gibi, Avrupa Topluluğu çifte standartlar için zengin bir kaynaktır!

BÜYÜK PROJELERİN HEYECANINDA GENCALLAR'ın RAHATLIĞI

DİNAMİK, AKTİF, ENERJİ DOLU
GENÇ İŞADAMLARIMIZ, HEM KLASİK,
HEM GENÇ ÇİZGİLERİN HAKİMİYETİNDE ELBİSELER,
UZUN YORUCU ÇALIŞMALARIN, İŞ TOPLANTILARININ
PROJELERİN YOĞUN ORTAMINDA
RAHATLIK VEREN MODELLER,
YİNE GENCALLAR'IN
TİTİZLİĞİNDE, ÖZENİNDE,
KALİTESİNDE ÜRÜNLER



Gencallar

TOPRAK:

Dere Sk. No 21, ÖSMANBEY
Tel.: 240 17 17 - 230 68 30
Fax: 230 81 56

FABRİKA:

UFA Sk. No 2, ÜMRANİYE
Tel.: 335 75 76 - 329 19 15

KADIKÖY:

Yasa Cd. No 20
Tel.: 345 16 85 - 336 01 34

BAKIRKÖY:

İstanbul Cd. No 20
Tel.: 363 82 05 - 583 50 82

ÜMRANİYE:

Rıdvan Cd. No 73
Tel.: 329 15 51 - 316 55 65

Niçin Afrika'da Olmayalım?

Ticaretimizde senelerin verdiği içe kapanıklığımızı atmak için Üyelerimizin AFRİKA ülkelerine yaptığı ziyaret MÜSIAD çalışmalarına yeni bir boyut getirdi. Üç yıl gibi kısa bir sürede gelişen MÜSIAD Doğu Avrupa BDT ve özellikle Orta Asya Cumhuriyetleri'nden sonra MISIR ve SUDAN ziyaretleri ile Üyelerinin ufkunu genişletmeye devam ediyor.

Sunu unutmamak gerekir ki, coğrafi sınırların iletişime ve ulaşımına kısalttığı, siyasi gelişmelerle ekonomik ihtiyaçların geliştiği veya değiştiği, ticari sınırların neredeyse kalktığı dünyamızda, artık milletimizin hiç değilse bu yüzyılın sonunda ekonomik zenginliğini değerlendirme fırsatını kaçırmamalıyız.

MÜSIAD, Türkiye'de bunun farkında ve bilincinde olan işadamları ve sanayicilerin birleştiği genç bir oluşum; hele bu ihtiyacı hissetmek, belli bir takım dinamiklere sahip olmakla tarifi edilebilir. Hele son 30 yılda KORE, TAYVAN, HONG KONG gibi Uzakdoğu ülkelerinin sınırlı doğal kaynakları ile üretim ve dış ticarete büyüdükleri, dış ticaret dengelerinin artı değerler gösterdiği bir ortamda bunlarla kıyaslanamayacak imkanları elinde tutan Türkiye'nin daha da fazlasına sahip olduğu değerlerini de düşüncecek olursak hakkettiği yerde olmamasını kavramak mümkün değildir.

Evet son seyahatimizde de gördük ki, ulaştığımız ülke, insanların sıcaklığı ve yaklaşımları da bu hedeflere yaklaşmakta bize büyük bir ivme kazandırmıştır.

Bu yılın başında şimdi Sudan Yatırım Bakanı olan, Ticaret ve Sanayi eski Bakanı Sn. İbrahim Ubeydullah beyin daveti bize bu noktada çok cesaret vermiştir. Daha sonra Sn. Büyükelçi ÖMER SHOUNA'nın MÜSIAD'ı ziyareti ve gayretleri ile anlamlı ve faydalı Sudan seyahatimiz gerçekleşmiştir. Sn. Mısır Başkonsolosu FATHİ HAS-SAN'ın MÜSIAD'ı ziyareti ile ilave olan Mısır etabı da bu çalışmaya ayrı bir zenginlik katmıştır. İlk durağımız Mısır'da 42 Üyemiz ve 4 gazeteci ile gerçekleştirdiğimiz ticari buluşma hayret verici idi, 300'den fazla sanayici ve tüccarın ilgi gösterdiği 2 gün süren toplantılarda Mısırlı işadamlarının görüşmeler esnasında Türk işadamlarını hevesle beklediklerini gördüm. Üyelerimizle daha sonra yaptığımız görüşmelerde bu derece ilgiyi ummadıklarını ve faydalı somut görüşmelerde



NATIK AKYOL Genel Başkan Yardımcısı ve Dış İlişkiler Komisyonu Başkanı

bulunduklarını belirttiler. Bu esnada 1 milyon tirajlı El-Ahram ve El-Ahbar gazetelerinin ilgi-si de oldukça büyüktü. El-Ahram gazetesi-nin bizleri gazeteye daveti de ilgi çekici idi.

Sudan'a ulaştığımızda karşılaştığımız farklı ve bambaşka bir ilgi bizi fazlasıyla memnun etti. Milletlerarası Dostluk ve Yardımlaşma Bakanı Sn. Mustafa Osman tarafından havaalanında karşılandık. Heyetimiz VIP muamelesi gördü. Daha sonra işadamlarımız, Sanayi ve Ticaret Bakanı Tacei Sir El-Mustafa ve Yatırım Bakanı Dr. İbrahim Ubeydullah tarafından Sudan ekonomisi hakkında briefing verildi. Adı geçen bakanlar ve Sudan'ın Ankara Büyükelçilik Müsteşarı Ali Muhtar bey 3 gün boyunca ekibimizi hiç yalnız bırakmadı. Bu da bizim için olağanüstü bir olay idi. Ayrıca Devlet Başkanı Sn. Ömer el-Besir'in bizleri kabul etmesi sayesinde faydalı görüş alışverişinde bulunma fırsatı elde ettik. İşadamlarımız Sudanlı işadamlarıyla köklü ilişkilerin temellerini attılar.

Orta Asya Cumhuriyetleri'nde kaçırdığımız fırsatları mutlaka bu ülkelerde değerlendirmeli, hiç değilse yakın geçmişte uluslararası arenada yaşadığımız acı tecrübeyi tekrar yaşamayalım.

Bu arada MÜSIAD ekibimize gösterilen büyük ilgi ve yardımlardan dolayı Mısır Büyükelçimiz Sn. Metin Mekik, Sudan Büyükelçimiz Sn. Erdi'nin Erdün ve diğer Elçilik görevlilerine teşekkür etmek istiyorum. Yedi günlük seyahatimizi anlatmak, hissettiklerimizi sahralara sığdırmak mümkün değil. Burada söylemek istediğim iki husus şudur; açılan bu iki kapiya siz Üyelerimizin dikkatini çekmek istiyorum. Gerçekten dost ve kardeş iki ülke bizimle çok şeylerini paylaşmak ve bunu ticaret ile de pekiştirmek istiyorlar. Bu bakımdan ilgi odakla-

nmızı üretimlerimizle, imkanlarımızla bu ülkelere çevirmenizi diliyorum, gerçekten ilişkilerimiz uzun süre ihmal edilmiş, fakat bu başlangıç ile gelecek için çok şey vaad ediyor. Bir diğer husus ise; Devletimizin ihracat konusunda sanayicimiz ve işadamlarımızın önünde duran bazı engelleri kaldırmak için tedbirler almasıdır. İhracatımızın ihalatımızı karşılamadığı bir ortamda devletin fiilen işlemecilik sahasından çekilmeye karar verdiği şu günlerde bazı köklü tedbirlerle ihracatımızın önü açılmalıdır. Özellikle SUDAN ile olan ilişkilerde para transferi, telekomünikasyon ve ulaşım problemleri vardır. Bu konulara kısa vadeli çözümler getirilebileceği gibi, orta vade de SUDAN'da petrol ve hidroelektrik gibi yatırımlar için Türk yatırımcılarını sahip olduğu bilgi ve tecrübe ile teşvik etmelidir. Orta Asya Cumhuriyetleri'nde kaçırdığımız fırsatları mutlaka bu ülkelerde değerlendirmeli, hiç değilse yakın geçmişte uluslararası arenada yaşadığımız acı tecrübeyi tekrar yaşamayalım. Mısır'da birkaç yıldır başlayan özelleştirme süreci ise bizleri bu ülke üzerinde motive etmelidir.

Sunu söylemek gerekirse, devletimizin iyi yönetim, kaynaklarını değerlendirme ve birşeyleri isteme arzusu, işadamlarımıza büyük moral desteği vererek, dünya rekabetine hazır edilen işadamlarımızda mutlaka dış açılmada başarılı olacak, bu başarı da tüm işadamları katmanlarına yayılacaktır.

Özetleyecek olursak, biz MÜSIAD üyelerini Türkiye'nin ticari öncülerini olarak görüyoruz. Devletin kendine düşen sorumlulukları ile desteklenen iş adamları sabır isteyen dış ticarete başarılı olacaklardır. Özellikle şunu belirtmeliyim ki, dış ticaret hedefimizi, ekonomik bakımdan bize yakın ve gelişmekte olan ülkelere yoğunlaştırmalıyız.

Cumhuriyet Tarihinde İlk Kez 50 Kişilik Bir İşadamı Heyeti Mısır-Sudan Seferi Yaptı

MÜSIAD AFRİKA'YI KEŞFETTİ

Tayfun ERGİN

Dış İlişkiler Koordinatörü

1

Ekim 1993 günü 42 işadamı ve 4 gazeteciden oluşan MÜSIAD işadamları heyeti MÜSIAD Genel Başkanı Sayın Erol Yazar başkanlığında, Genel Başkan Yardımcısı Sayın Natik Akyol ve Yönetim kurulundan oluşan heyetle Mısır Hava Yolları ile Mısır'ın başşehri Kahire'ye saat 19.00'da varıldı. Heyet Sheraton Kahire Otelinde konakladı. Daha önce Dış İlişkiler Komisyonu tarafından yapılan yoğun çalışmalar neticesinde MÜSIAD heyetinin ziyareti için gerekli zemin hazırlandı. Devlet daireleri, Ticaret Odaları, Özel Sektör ve Basın ile görüşmeler, ikili temaslara MÜSIAD heyetinin 1-4 Ekim 1993 tarihlerinde Mısır'ın başşehri Kahire'de olacağı tüm Mısırlı işadamlarına ve ilgili mercilere iletildi. İstedığımız ilgiyi yeterince uyandırmıştık artık. Heyetimiz 2. gün Sheraton Hotel'i Saladin salonunda T.C. Büyükelçi-

si Sn. Metin Mekik bey Mısır basınının ve çok sayıda işadamlarının katıldığı açış konuşmalarından sonra Mısır'lı işadamlarıyla MÜSIAD heyeti arasındaki görüşmelere geçildi. Beklenenin üstünde bir alakanın gösterildiği görüşmelere çok sayıda Mısır'lı işadamı katıldı. Karşılıklı olarak yapılan görüşmeler neticesinde çok sayıda MÜSIAD üyesi karşılıklı iş bağlantıları yapmış olup, Türk mallarına talebin oldukça yüksek olduğu gözlemlendi. Bilindiği gibi Mısır büyük bir dışa açılma sürecinin başındadır. Ülkenin 17 milyar döviz rezervi olup, büyük bir ithalat potansiyeli vardır. Mısır'ın en fazla ithalat talebi olduğu ürünler: tekstil, pamuk ipliği, kumaş, otomotiv yedek parçaları, zirai makineler ve parçaları, tüketim malzemeleri, özel çelik ürünleri, bazı gıda maddeleri ve pirinç.

İşadamları için her türlü alt ya-

pı mevcut olup, Mısır'da orta ve küçük ölçekli işletmelerimiz daha çok iş yapma imkanına sahipler. Yıllık enflasyonun % 9 olduğu Mısır'da gayet iyi bir ticari iş ortamının olması MÜSIAD üyelerini gayet memnun etmiş, heyet olarak ve ilk defa tertiplenen bu gezinin

MÜSIAD üyeleri tarafından gayet olumlu ve yararlı geçtiği belirtmekte yarar vardır. Bazı üyeleri-miz Mısırlı işadamlarının işyerleri ve fabrikalarına giderek bazı iş anlaşmaları yaptı. Karşılıklı mü-messillik ve acentalık verme gibi iş ilişkileri içine girildiği de göz-

lendi. İkinci gün görüşmeler saat 10.00 da başlamış olup ikinci gün-kü ilginin birinci günden daha fazla olduğu görüldü. İş görüşme-leri, işyeri ve fabrika ziyaretleri 3 Ekim 1993 günü de devam etti, 60 milyonluk bir nüfusa sahip olan Mısır, Türkiye ve MÜSIAD açısın-dan gayet büyük bir pazardır. Bu pazarda Türk ihraç mallarının gayet büyük bir talebi bulunmaktadır. Nitekim Mısır 2 senedir ser-best ekonomiye geçmiş bulun-makta ve Türkiye'deki gibi özel-leştirme kapsamına giren bazı te-sisleri elden çıkarmaktadır. Türk işadamları için iyi bir pazar niteli-gindedir. Görüşmelerin daha sık ve düzenli yapılması halinde işa-damlarımız için gayet iyi bir pazar olacaktır.

Basının MÜSIAD işadamları heyetine ilgisi gayet iyi idi. Mısır'ın en büyük tirajlı gazetesi olan resmi Al Ahram ile Heyet arasında iyi bir diyalog kurulmuş olup Al Ahram yetkilisi Sn. M. Youssef Habib bey 15 kişiden oluşan bir MÜSIAD heyetini gazeteye davet etti. Öğle yemeği esnasında karşı-lıklı görüşmeler yapıldı. Böylece sekiz bin kişinin çalıştığı Al Ah-ram'ı ziyaret etmiş olduk. Mısır basının ikinci büyük tirajlı gazetesi Al Ahbar ile Al Yevm ve diğer ga-zeteler MÜSIAD Başkanı Sn. Erol Yarar Bey ile ve Yönetim kurulu üyeleri ile de görüşmelerde bu-lundular.

Basın MÜSIAD işadamları he-yetine gayet sıcak bir ilgi gösterdi ve konunun Mısırlı işadamlarına duyurulmasında gayet yardımcı oldular.

Kısacası Mısır, Türk işadamları için gayet iyi bir pazar görün-ümündedir. MÜSIAD Heyeti yaptık-ları görüşmelerden memnun ve umutlu döndüler.

3 Ekim 1993 gecesi T.C. Sefiri Metin Mekik beyin Sefaret konu-tunda verdiği resepsiyona katıldı. Mısırlı işadamları ile karşılıklı gö-rüşmeler olumlu bir hava içinde Büyükelçilikte de devam etti.



Mısır'ın Kısa Kimliği

Coğrafi Yeri	: Kuzeydoğu Afrika Ülkesi
Yüzölçümü	: 997 738 km ² (Çoğunluğu % 90'ı çöl)
Tarihçesi	: M.Ö. 4 bininci yılda büyük bir krallık. Büyük medeniyetlere (Peygamberler, Firavunlar mücadelelerine) beşiklik etmiş. Habeşliler Makedonlar (M.Ö. 332-30). Romalılar, Arablar, Memluklar, Türkler, İngilizler'in idarelerinde kaldı. 1922 yılında bağımsız oldu.
Nüfus	: 60 milyon kadar (1993 tahmini) % 40'ı kırsal alanda tanımla uğraşır. Nüfus yoğunluğu km ² ye ~60 kişi Artış oranı % 2.93
Ortalama Yaş	: 45-50
Çalışan Nüfus	: 16-17 milyon civarında
Gayri Safi Milli Gelir	: 35 Milyar ABD Dolan. Fert başına 600 \$/yıl, Artış % 2.5
Enflasyon	: % 9 civarında (1992)
Başkent	: Kahire
Önemli Şehirleri	: İskenderiye, El Giza, Hayma, Kubra, Port Said, Tanta El Mansura
Komşuları	: Kuzeyinde Akdeniz, güneyinde Sudan, batısında Libya, doğusunda Kızıldeniz ve İsrail.
Dini, Dini	: Arabça % 85-90 Müslüman % 10-12 Kıpti Hristiyan.
Para Birimi	: Mısır Lirası (Poundu)
Önemli Nehri	: Nil
İklim	: Kurak, yazın ancak (43 °C), kışın ılıman (18 °C)
Doğal Kaynakları	: Petrol, Doğal Gaz, Fosfat, Uranyum, Alçı, Kömür, Demir Cevheri, Altın, Hidroelektrik
Temel Tarım Ürünleri	: Buğday, pirinç, mısır, şeker kamışı, pamuk, hayvancılık
Temel Sanayi Dalları	: Petrol ürünleri, lastik tekerler, gübreler, çimento, TV, un
İhracat ve Malları (1988)	: 5,7 milyar ABD Dolan, Gıda ve Canlı hayvanlar, mineral yakıtlar, kimyasallar, tekstil, petrol ürünleri
İthalat ve Malları (1988)	: 23,3 milyar ABD Dolan, Gıda ve Canlı hayvanlar, kimyasallar, kağıt mamulleri, makineler, İnşaat malzemeleri
Türkiye'nin İhr. (1992)	: 173,5 Milyon ABD Dolan, Kırmızı mercimek, fındık, birçok kimyasallar, sabun, taşıt lastikleri, camlar, demir çelik mamulleri, binek otoları, yedek parçalar, makineler ve birçok sanayi malları.
Türkiye'nin İth. (1992)	: 59 milyon ABD Dolan, pirinç, kok, petrol ürünleri, mineral yağlar, nafta, ipilek, pamuk, alüminyum.
Yönetim	: Başkanlık Sistemi, Halk Meclisi (454 üyeli) ve İstişare Meclisi (210 üyeli)
İstekleri	: Çeşitli konularda yatırım, teknoloji



İşadamlı Gözüyle

Ülkemizi Temsil Ettik

Mustafa Yücel

MÜSİAD'ın yurtdışı iş gezileri ile ilgili olarak

Mısır ve Sudan'a yapmış olduğumuz iş seyahatini şirketim için fevkalade yararlı olmuştur. Herşeyden önce 50 kişilik Türk iş heyeti kendi arasında da daha yakından tanışma imkanı bulmuştur.

Mısır'da yapmış olduğumuz iş toplantıları beklenenin aksine daha hareketli ve de bereketli geçmiştir. Özellikle uluslararası ticaretin teorikten pratiğe geçişine, yapılan iş görüşmelerinde ve özellikle iş heyetinin Türk Büyük Elçisinin davetinde diğer yabancı iş heyetleri ile yapmış olduğu iş toplantılarında ülkemizi temsil etme imkanı bulunmuştur. Bu çalışmalar benim ve şirketlerim için orta vadede fevkalade yararlı intibalar bırakmıştır.

Sudan'da yapılan temaslarımız daha da olumlu geçmiş, özellikle hükümetin bizlere vermiş olduğu değer, iş adamlarından beklentileri şahsen benim kafamda iz bırakmıştır. "Yatırım karşılıklı ticaret" diyen hükümet benim ufkumda bu ülkeye yatırımı gündeme getirmiştir. Özellikle uluslararası ticarette bu ülke ile iş yapılabilir. Ancak yaptığımız araştırmada bürokrasinin çokluğundan şikayet vardır.

Bu iş gezilerinin en güzel tarafı ülkemizin dıştan görünüşü ve kıyafetinin bilinmesidir. MÜSİAD'ın büyüklüğü, dışardaki inancı, Türk işadamlarının tamamıyla temsil etmesi genç ve dinamik yöneticilerinin başınsı en büyük gururumuz olmuştur.

1 Ekim 1993 günü sabahı Heyetimizle toplu halde Sudan'ın başkenti Hartum'a saat 08.00 de vardık. Sudan'da Devlet Bakanı Sn. Osman Mustafa tarafından karşılandık. VIP salonuna alındıktan sonra sayın Bakanla 30 dakikalık bir görüşmeden sonra kalınacak Hilton Oteli'ne gittik. Gayet sıcak ve dostane bir havada karşılanan MÜSİAD heyetine Sudan'da Devlet erkânı ve işadamları tarafından büyük bir ilgi gösterildi. İlk gün saat 12.30'dan sonra ilk fabrika gezisine gıdıldı, daha önce Devlet sektörüne ait olan, sonra özelleştirme neticesinde bir banka tarafından satın alınan Hartum'da deri ve konserve fabrikalarını ziyaret edildi. Sudan'da geniş bir hayvancılık sektörü olup, bu ülkeden de deri, susam ve yem imalinde kullanılan sorgun ithal edilebilir. Sudan ise Türkiye'den her türlü sanayi ürünleri ithal etmeye hazır. Ülkenin döviz rezervlerinin kısıtlı olması karşısında, bu ülkenin 200 milyon ton dolayındaki petrol rezervleri takas edilebilir. Chevron petrol şirketinin bulunduğu ve sonradan siyasi nedenlerle kapattıkları petrol kuyuları TPAO tarafından işletilirse çok elverişli imkanlarla bu ülkeye ihracat yapmak mümkün olacaktır. Unutulma-



İşadamlı Gözüyle

İşbirliği İstiyorlar

Mehmet Bayrak

1-8 Ekim 1993 günleri arasında Kahire ve

Hartum'u ziyaret ettik. Kahire'de tüccarların, Hartum'da ise hem devletin hem de halkın ılgısını gördük.

Mısır'da 2 gün sabah 10'dan akşam 7'ye aralıksız işadamları ile konuştuk. Bize özellikle mal satmaya çalışılar, bazıları ise takas ticareti ile ilgilendi.

Mısır'da serbest ticaretin mazisi son 10 seneye nihısar etmekte. Devletin üst kademesinde görev yapmış kişiler şimdi çok büyük şirketler haline gelmişler. Bunlar bir elin parmakları kadar. Bunun dışında hem devlet kamu iktisadi teşekkülleri hem de şahısların birçok ithalat ve ihracat şirketleri var.

Bir fikir vermek açısından ithal etmek istediklerimin bir listesini veriyorum.

Canlı hayvan, dondurulmuş et, tavuk, balık, meyvalar, konserve balık ve et, süttozu, tütün, çay, kahve, kakao, susam, mercimek, jüt ve jüt mamulleri, soya, fasulye, baharatlar, yem hammaddeleri, buğday, un, mısır, şeker, yemeklik yağ, içyağlar, kimyevi gübreler, haşarat öldürücüler, kimyevi maddeler, boyalı hammaddeleri, kauçuk, kağıt hamuru, ilaçlar, plastik hammaddeleri, kömür, her tür demir ürünleri, kalay, kurşun külçeleri, el ve makina aletleri, sentetik elyaf, deri ve mamulleri, ağaçlar, keresteler, kağıt, arabalar, traktör parçaları, trafolar, jeneratörler, çeşitli elektrik malzemeleri.

Şunlar da ihraç etmek istedikleri:

Pamuk, pamuk ipliği, pamuklu kumaşlar, hazır giyim, keten elyaf, havlular, yatak örtüleri, perdeler, halı ve kilimler, pamuk ve ip atıkları, pirinç, patates, taze meyve ve sebzeler, turuncgiller, bal, soya fasulyesi, baharatlar, yer fıstığı, tuz, tatlı tütün, fosfat, manganez, traktörler, demiryolu vagonları, kozmetikler, lastikler, deterjanlar, naftalin, gliserin, aküler v.s.

Sudan sakin, sevgi dolu, işlerini çok yavaş yapan, fakir ama onurlu, mütebessim insanların ülkesi. İdari olarak, 3'ü hristiyan, 6'sı ise şeriatle idare edilen 9 eyalete ayrılmış, etrafındaki 9 komşu ülkeden gelenlere vize istemiyor. 1990 da yayınlanan yabancı yatırımları teşvik kanunu ile 10 yıla kadar vergi muafiyeti getirilmiş. Petrol çıkarımı ve rafinajı için çok acil işbirliğine ihtiyaçları var. Ziraat ve hayvancılık yatırımları istikbal vad ediyor.

Sudan kendi kendine yeterli olmayı hedef seçmiş. "Ektiğimizi yeriz, ürettiğimizi giyeriz" parolaları

Susam, akdan (sorgum), yer fıstığı, pamuk, şeker, ayçiçeği yağı, bunların küspeleri, melaş, canlı hayvan, yarı işlenmiş deriler Sudan'ın başlıca ihraç kalemleri. Bunları ihraç eden tüccarlara ithalat için döviz tahsis ediyor.

Kısacası Sudan bizim yatırım ve teknoloji açısından işbirliğimizi bekliyor. Bizden duyurması.

MÜSİAD WORKSHOP



MÜSİAD Başkanı Erol YARAR, Genel Başkan Yardımcısı ve Dış İlişkiler Komisyonu Başkanı Mısırlı yetkililerle beraber iş görüşmelerini anlatıyor.

malıdır ki, Sudan'da gümrük vergileri ve kontrollerinin olmaması bu ülke üzerinden komşu Afrika ülkelerine ihracat yapma imkanlarını da artırmaktadır. MÜSİAD'ın Sudan Hükümetine yaptığı diğer öneriler de şunlardır:

• **Sudan ile Türkiye arasında uydu aracılığı ile direkt telefon hattı kurulması,**

• **Bir Sudan Bankasının Türkiye'de şube açması, böylece ticarette ödemelerin çabuklaştırılması,**

• **Sudan Hava Yollarının Frankfurt'a yaptıkları direkt**

uçuşların İstanbul üzerinden yapılması.

• **Ayrıca Sudan Hükümeti'nin ülkenin kuzeyinde inşa ettirmek istediği Dev Barajı, GAP'ı başarıyla inşa eden Türk İnşaat firmaları üstlenebilir.**

Aksam saat 19.00'da Sudan Ticaret ve Sanayi Bakanı Sn. Tacel sir Mustafa, Yatırım Bakanı Sn. İbrahim Übeydullah ve Ticaret Bakanı mustesarının hazır bulunduğu Milletler arası konferans salonunda bir brifing verildi. Saat 21.00'de Heyet Sudan Ticaret Bakanı Sn. Tacel sir Mustafa bevin

Grand Hotel'deki akşam yemeğine davet edildi. Gayet olumlu geçen brifing ve yemekte Sudan ekonomisi, yatırım ve karşılıklı iş imkanları konuları görüşüldü. Sudan'da MÜSİAD Heyeti olağanüstü bir ilgi ve hoşgörüyle karşılandı. Gösterilen dostluk ve sıcak alaka tüm MÜSİAD üyeleri tarafından takdirle izlendi.

5 Ekim 1993 Sudan'da heyetin 2. gününde sabah saat 10.00'da Ticaret Bakanı Sn. Tacel sir Mustafa Bevin, Yatırım Bakanı Sn. İbrahim Übeydullah bevin, Ticaret Bakanı Mustesarı, T.C. Büyükelçisi ve Sayın MÜSİAD Genel Başkanı Erol Yazar Sn. Başkan Yardımcısı Nanki Akyol bevin tüm heyet üyelerinin Sudan'lı isadamları ve davetlilerin hazır bulunduğu Hilton'daki Khartum Salonu'nda acis konuşmaları yapıldı ve heyetin Sudan'da bulunma gayesi isadamlarının sebebi ziyaretleri anlatıldı. Kardeş ve dost ülke Sudan ile karşılıklı bağların kurulması amacıyla Sudan'lı isadamları ile karşılıklı iş görüşmelerine geçildi.

Gayet dostane ve sıcak bir ilginin bulunduğu iş görüşmelerinde bazı isadamlarının fabrika ve iş yeri ziyaretleri yaptı. Sudan hükümetinin gayet geniş bir yatırım proje programı mevcuttur. Bu ko-

İşadamı Gözüyle



Böyle geziler her zaman olsun

Mahmut ÖNÜGÖREN

Mısır ve Sudan gezisi, programın yoğunluğunun verdiği yorgunluğun yanında, çok sıcak, dostça, keyifli ve bitmesini istemediğimiz bir gezi oldu. Grubumuz basınla beraber yaklaşık 50 kişi idi. Çoğu ilk kez bir araya gelen işadamları, Türkiye'nin dört bir yanından bu geziye katılıyordu. İş gezisi verimli temastanın yanında yeni dostluklara da vesile oldu.

Heyetin içinde her branştan işadamlarımız vardı. İş görüşmelerimiz Kahire'de çok yoğun olduğu için hiç gezme fırsatı bulamadık. Sadece Nil üzerinde bir gemi-restorantta akşam yemeği yiyebedik. Afrika'da Nil Nehri'nin Mısırlılar daha doğrusu batılklar öyle bir turizm merkezi haline getirmişler ki,

görünce şaşırımdım. Bizim Boğaziçi'mizi onların yaptığını onda bir kadar değerlendirememiş olduğumuzu orada gördük.

Kahire'de kaldığımız süre içinde yaklaşık 350 işadamı ile görüşmeler yaptık. 48 saate sığdırılan bu görüşmelere sadece Mısırlı işadamları değil, ziyaretimizle ilgili olarak Mısır basınında yer alan ilan ve haberler dolayısı ile ziyaretimizden haberdar olan, Mısır'da bulunan yabancı işadamları da katıldı.

Heyetimizle görüşme talebinde bulunanlar arasında, çeşitli sosyal cemiyetlerin temsilcileri, diplomatlar ve bürokratlar, politikacılar, basın mensupları yanında Yunanistan, Tanzanya, Meksika, ABD, Eritre ve Lübnan gibi

Gayet dostane ve sıcak bir ilginin bulunduğu iş görüşmelerinde bazı işadamları fabrika ve iş yeri ziyaretleri yaptı. Sudan hükümetinin gayet geniş bir yatırım proje programı

mevcuttur. Bu konuda

karşılıklı görüşmelerde

bulunuldu. Sudan'da

yatırıma öncelikli yerler

ve bölgeler konusunda

öncelikle yatırımı gerekli

projeler görüşüldü.



MÜSIAD'lı işadamları Sheraton Oteli'nde sık sık toplantı yaptılar. Bu toplantılara ilgi beklenilenin üstündeydi.

nuda karşılıklı görüşmelerde bulunuldu. Sudan'da yatırıma öncelikli yerler ve bölgeler konusunda öncelikle yatırımı gerekli projeler görüşüldü. MÜSIAD Genel Başkanı Sn. Erol Yazar, Başkan Yardımcısı Sn. Natiğ Akyol, Yönetim Kurulu Üyesi Sn. Mahmut Önügören ve Basından iki gazetecinin bulunduğu beş kişilik bir heyet daha sonra Sudan'ın en yetkili kişisi Sn. Hasan Al Turabi Beyi ziyaret ettiler ve görüşmelerde bulundular. İşadamları ile görüşmeler akşam saat

19.00 kadar devam etti. 5 Ekim 1993 akşamı Sudan Ticaret ve Sanayi Bakanı Sn. Taci Sir Mustafa Bey, Yatırım Bakanı Sn. İbrahim Ubeydullah hey tarafından Heyet üyelerine Green Villiage'de bir akşam yemeği verildi. Yemekte heyet üyeleri ile Sudan'lı işadamları arasındaki görüşmeler de devam etti.

6 Ekim 1993 günü sabah 10.00 dan itibaren bir taraftan üyeler ile Sudanlı işadamları arasındaki görüşmeler devam ederken Sn

ülkelerden gelen işadamları da bulunuyordu.

Gezimizin ilk gününde böyle bir yoğunlukla karşılaşacağımızı hiç kimse tahmin etmiyordu. Ben şahsen iş potansiyelini araştırmak ve biraz da turistik seyahat için geziye katılmıştım. Ancak gerek MÜSIAD'ın mükemmel organizasyonu ve gerekse heyetimize gösterilen yoğun ilgiden dolayı bütün görüşmelerimiz hep ticari noktada gerçekleşti.

Sudan'ın başkenti Hartum'a indiğimiz zaman Kahire'den daha farklı bir manzara ile karşılaştık. Şartlar orada çok daha zor, ancak Sudan halkının o cana yakınlığı, tebessümleri ve simsiyah yüzlerde inci gibi dizilen bembeyaz dişleri bu zorlukların hepsini unutturuyor. Türklere duydukları sempati ve sıcaklık bizleri doğrusu çok duygulandırdı. Sudan'ı çok sevdik. Fakir olan Sudan'la iş yapma imkanları da zor olmasına rağmen ümit vaat ediyor.

Tabii Sudan'ın şu avantajını da unutmamak gerekir; Doğu Afrika'da 15'e yakın ülke ortak pazar kurma aşamalarında ve bu ortak pazarın merkezi konumunda 30 milyonluk Sudan geliyor. Önümüzdeki üç yıl içinde bu ülkeler birbirleri ile gümrük engellerini kaldıracaklar ve böylece 200 milyonluk bir Afrika Ortak Pazarı doğabilecek. Netice itibarıyla Hartum'da iş bağlantıları yapmanın, ileride dönük bir yatırım olacağı kanaati hasıl oldu. Bir de Afrika Kalkınma Bankası'na Türkiye'nin üye olması bizim için çok büyük bir deza-

vantaj durumunda. Afrika Kalkınma Bankasına İtalya, Çin, Tayvan gibi ülkeler üye olduğu halde biz daha henüz üye değiliz. Başlıkların tespit ettikleri kadar Sudan'daki petrol rezervleri de 200 milyon tonun üzerinde. Kuyular açılmış, sonradan siyasi ambargo nedeniyle batılı şirketler kuyulara beton döküp gitmişler. Bu kuyular şu anda Sudan Devletinin elinde, fakat henüz kuyular tekrar açmak için teknolojiye sahip değiller.

Sudan'da bir başka izlenimim de, kadınların ve kızların ellerine ve ayaklarına yapışkları, bizim Anadolu insanının yaptığı kınadan çok farklı olan değişik motif ve desenlerdeki kınalar. Tabii şunu da belirtmekte fayda var. El ve ayaklarda yapılan bu kınaları gördüğümüz zaman, o bayan muhakkak evlidir. Bekar kızlar sadece ellerine yapabiliyorlarmış, ayaklarına yapmaları öfde normal karşılanmıyor. Onun için bir bayan görünce evli mi, bekar mı diye pırmakta yüzük aramaya gerek yok, ayakları kınalı ise tamam, evlidir. Tabii bu da işin biraz katifi.

Bir daha MÜSIAD bu ülkelere gezi düzenleyecek olursa tabii ki ben katılacağım (Allah ömür verirse). Ama zannediyorum ki MÜSIAD'dan önce davranıp, bu ülkelere iş yapıp, gezileri kendim de yapabilirim. Cenabı Hak İnşallah bizlere bu ülkelere büyük çapta işler yapmayı ve bu işlerin neticelerinin de inanana büyük faydalar sağlanmasını nasip eder.

Başkan Erol Yazar, Başkan Yardımcısı Natiq Akyol, Yönetim Kurulu Üyesi Sn. M. Onugoren ve gazeteciler ile T.C. Büyükelçisi Sn. Erdiñç Erdun ziyaret edildi. Daha sonra Heyet Khartum valisi Sn. Muhammed Osman beyin verdiği öğlen yemeğine katıldı. Bu esnada Heyet üyeleri için Nil nehri

üzerinde bir Nil turu düzenlendi.

Saat 16.30'da Sanayiciler Birliğinin tertiplemiş olduğu Heyet üyeleri ile Sudan'lı isadamları bir çay partisinde Sanayiciler Birliğinde bir araya geldiler. Karşılıklı görüşmelerin yapıldığı çay partisi gayet verimli iş görüşmelerinin yapıldığı bir toplantı oldu. Akşam

saat 20.30'da heyet akşam yemeği için Muazzama El Dava El Islamiye adlı teskilatın yemeğine davet edildi. Heyete El Dava'nın faaliyetleri

nı içeren bir film gösterildi ve El Dava başkanı tarafından üyelere bir konuşma yapılarak Tüm Afrika'daki faaliyetleri konusunda bilgi verildi.

Daha sonra heyet saat 10.00'da burdan ayrılarak Hartum'a 15 dakika uzaklıkta Omdurman'a geldi burada Sudan'ın sayılı ahimmlerinden Seyh Hasan el Fatih Hoca Flendi'nin davetine katıldı ve tanışma toplantısı yapıldı. Ertesi gün Sudan Devletinin VIP'ten uğurlanmasıyla Khartum'dan heyet Kahire'ye doğru hareket etti.

Aynı gün heyet üyeleri Mısır'ın meşhur piramitleri, Slenks, Kahire Müzesi ile Slenks ve piramitlerde yapılan ses ve ışık gösterisine katıldı. 8 Ekim 1993 günü Cuma namazının kılınmasından sonra Mısır'ın başkenti Kahire'den ayrıldık.



Sudan'ın Kısa Kimliği

Coğrafi Yeri	: Kuzeydoğu Afrika Ölkesi
Yüzölçümü	: 2.505.813 km ² çoğunluğu çöbi
Tarihçesi	: M.Ö. 1000 yıllarında devletler. 1.1.1956 tarihinde bağımsız cumhuriyet aldı. 1993 tahmini 30 milyon = 65-70 kişi başı aranda tarımda. Nüfus yoğunluğu km ² ye 10-11 kişi artış oranı % 2,88
Nüfus	: 45-50 civarında
Ortalama Yaş	: 7 milyon civarında
Çalışan Nüfus	: 12-13 milyon A.B.D. Dolan. Fart başına 400 \$'ya, Maaşlar 15-60 \$'ya
Gayri Safi Millî Gelir	: % 125 civarında
Enflasyon	: % 125 civarında
Başkent	: Hartum
Önemli Şehirleri	: Omdurman, Port Sudan, Vadi Medeni, Loobeyd, Atbare
Komşuları	: Kuzeyde Mısır, Doğuda Etiyopya, Eritre, Kızıldeniz, Batıda Orta Afrika Cumhuriyeti, Çad ve Libya, Güneyde Kenya, Uganda, Zaire
Din, Dini	: Arapça, İslâm
Para Birimi	: Cüneyh, Diner
Önemli Nehirleri	: Mavi Nil, Beyaz Nil
İklimi	: Kuzeyde çöbi iklimi, güneyde ekvatorial yağış iklimine sahip
Doğal Kaynakları	: Orman, Bakır, Petrol, mevcut fakat çıkarma imkânı yok. Memer, Mika, Altın
Temel Tarım Ürünleri	: Şeker kamışı, Sorgum, Susam, Pamuk, Mango, Hayvanlık
Temel Sanayi Dalları	: İplik Üretimi, Deri
Toplam İt. ve mallar (1989)	: 543 milyon ABD \$ Koyun, kuzu, keçi, dan, sorgum, deriler, pamuk, zamlık, araba
Toplam İt. ve mallar (1989)	: 1.051 milyon ABD \$ Her türlü gerekli makina, teçhizat, naçlar, taşıma yedek parçaları
Türkiye'nin ihracatı (1992)	: 8,6 milyon \$
Türkiye'nin ihracatı (1992)	: 6,0 milyon \$
Yönetim İstekleri	: 9 eyalete bölünmüş, islami kanunlar hakim, inşaat malzemeleri, hayvancılık, dericilik, et işleme, turizm, nehir nakliyeciliği, çimento, şeker, enerji, iplik ve dokuma yatırımları



Bilal Başar: MÜSİAD ile Afrika yollarında

MÜSİAD ile iştirak ettiğim MISIR SUDAN gezisi şirketim ve şahsım için fevkalade yararlı oldu.

Mısır'da iki gün boyunca hep isadamları ile görüşmelerimiz oldu. Nefes alamadık. Birkaç yeriinde Mısır dış ticareti tamamen özel şirketlere devredilecek daha iyi ve pratik iş yapma imkanı doğacak. İş görüşmesi yapan Mısırlıların çoğunun hristiyan olması dikkat çeken husus!

Kahire'de El Ahram Gazetesi'ni ziyaret ettik. Sekizbin kişi çalışıyor ve günlük tirajı 1,5 milyon MÜSİAD'ın bu gazetede ilanı ve haberleri çıktı.

Mısır'da evlenme, boşanma, miras hukuku olarak İslam Hukuku tatbik ediliyor. Ayrıca devlette çalışan kadınlara baskıya hukümet karışmıyor. Devlet davalarında gumrukta pekrok basortulu kadın gördük. Kurban ve Ramazan bayramlarında tatil olarak 2 gün. Darısı başımıza!

Sudan Afrika ortasında Afrika şağında hiç kıs olmıyan yapıtların hiç dokulmediği, bir ülke. Türkiye-İstanbul deyince insanların gözünün kı gultuyor.

Sudan'da İslam kanunları tatbik ediliyor. A.B.D. tarafından terarist ülke ilân edilmiş. Ekonomik ambargo var. Mısır kuzeyden 50 km toprak ısgal etmiş. Güneyde hristiyanlar ayaklandırılmış. 8 zıdık gibi devlet butcesinin % 30'u buraya (terarist) gidiyor. Enflasyon yıllık % 120, bunun için halk memnun değil.

Sudanlılar bızden petrol, baraj, mezbahe, deri konusunda yatırım istiyor. Burasara yatırım yapmak ve onurlu birer musulman olan bu insanların hayat seviyesini yükseltmek için çalışmamız gerekiyor. Fakaralık olmasına rağmen Mısır'daki gibi hiç dilenciyse rastlamadık.

Geziye iştirak eden 50 MÜSİAD üyesinin sekiz gün boyunca hiç munakasa etmeden seyahat bitirmesi benim için büyük değer taşıyor. İstikbal için çok mümin!

Güzel organizasyon için yönetim kurulunu ve emeği geçenleri hararetle kutluyorum.



MÜSİAD keşif yolunda

Engin ŞENOL

Türkiye Gazetesi Ekonomi Servisi Müdürü

GAZETECİ
GÖZÜYLE

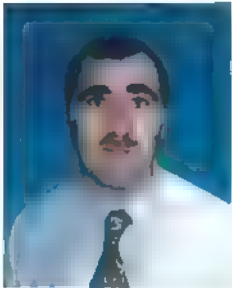
Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD)'nin Mısır ve Sudan'a gerçekleştirdiği gezi, misyonunu yenne getiren bir organizasyondur. Gezi, mevcut duruma, ekonomik ve sosyal açıdan çok olumlu katkılar sağladı. Bir başka deyişle MÜSİAD, Mısır ve Sudan'ı yeniden keşfetti.

Çağın değişen ve gelişen şartlarında dünyada olsun, Türkiye'de olsun işadamlarının rolü, önemi ve ağırlığı giderek artıyor. Globalleşen dünyada hanşın elçileri görülüyor bu sınıf. Yani artık fetih; tanklarla, topraklarla değil

elinde kaynağı ve teknolojisi olan insanlarla yapılıyor. MÜSİAD üyeleri de bu fetih yolundaki insanlar topluluğu olmalı. Mısır ve Sudan'da bunun anlamı çok daha iyi anlaşıldı zannediyorum. Aynı düşüncede olmaları bunu kolaylaştırdığı gibi, bu yoldaki çabaları da daha anlamlı kılıyor.

MÜSİAD, ihmal edilmişliğin farkına varmış olmalı ki; Afrika'ya yöneldi. Bu kararın ne kadar isabetli olduğu sonuçlar alındıkça daha iyi anlaşılacak. Görüldü ki; Mısır'da da, Sudan'da da Türk işadamları için büyük imkanlar var. Zannedildiği kadar rekabette zorlanılacak ülkeler değil.

Türkiye, Mısır ve Sudan'daki insanların gelecekte beklenenleri, aynı noktaya yönelmiş durumda. Bu büyük bir avantaj. Artı, ziyaret edilen her iki ülkede de önemli bir ekonomik potansiyel mevcut. Kahire ve Hartum'da bulunduğumuz sürede; "Neden Afrika hep uzak, ulaşılması zor, cılıza saldıran kaplan, yelelerini uçuşturan aslan, kameradan ürkererek kaçan zebra sürüsüyle tanıtılıyor?" diye düşündüm, durdum. Oysa oradaki insanlar; dost... Gördük ki; onlar sıcak, çok sıcak... Bizleri; Osmanlı'nın torunlarını kucaklıyorlar hâlâ...



MÜSİAD doğru yolda

Osman SÖNMEZ

Zaman Gazetesi Ekonomi Servisi Şefi

GAZETECİ
GÖZÜYLE

Mısır ve Sudan seyahatine buzi davet ettiği için öncelikle MÜSİAD yöneticilerine ve jüryesine teşekkür etmek istiyorum. Bu gibi iş seyahatlerinin hele hele İslam ülkelerine yönelik olmasının elzem olduğunu düşünüyorum. Bunun yanı sıra Türkiye'de ilk defa 50 kişiye yakın bir işadamları grubunun Mısır ve Sudan'a yattığını ve ticaret konularını görüşmek üzere gitmesini, Türkiye adına sevindimci bir gelişme olarak niteliyorum.

Bildiğimiz gibi 1990 yılından bu yana ihracatımızda ciddi bir gelişme olmadı. Kanaatimce rahmetli Özal'ın başlatmış olduğu ihracat atığı bugüne kadar aynı tempoda devam etseydi, toplam ihracatımız 25 milyar doların üstüne çıkacaktı. Bugünkü rakamlar çok kötümser olmasa da 15 milyar dolarlık ihracat gelirler Türkiye'deki potansiyel için devede kulak gibi kalıyor. İhracatını Türkiye için ne kadar elzem olduğunu idrak eden şu andaki hükümet, zaman zaman iyi kollar ederek ihracatçıya destek vereceklerinden, ihracatı kolaylaştırma kanunları çıkaracaklarından bahsedip duruyor. Görüyoruz ki, kıranın başı Sayın Başbakan Tansu Çiller, şu anda kadar ihracatı kolaylaştırma ciddi bir düzenleme getirmemiş. Hatta, şu anda bazı ülkelere ciddi olarak bir ticaret anlaşmazlığı yok. Bunun yanında ihracatçıların yönel-

mesine sebep olan Eximbank dahi bazı Afrika ülkelerine kredi vermiyor. Tabii ki bunlar ihracatı destekleyen sebepler olarak önümüze çıkıyor.

Şimdi, MÜSİAD üyelerinin üretim potansiyeline bakalım. Eğer ki, şu anda herhangi bir destek almadan ve sadece kendi imkanlarıyla dış dünyaya yaklaşık 500 milyon doların üzerinde bir ihracat gerçekleştiriyor. Halbuki, geniş bir potansiyel yelpazesine sahip olan MÜSİAD üyeleri, değil 500 milyon dolar en az 2 milyar dolarlık ihracat yapması gerektiğine inanıyorum. Bu kanaate, Mısır ve Sudan gezisinde, imtihalardan sonra sahip oldum.

MÜSİAD'ın ciddi bir organizasyonu sonucu, Mısırlı işadamların Türkiye'den gelen işadamları heyetine göstermiş olduğu yoğun ilgiyi görmemizden gelmek mümkün değil. Sanırım sadece Mısır'da 300 işadamlıyla görüşüldü ve bir çoğuyla da tekstil, yedek parça, hazır giyim, şifalı tıbbi ve gıda maddeleri konularında anlaşma sağlandı. Bu Türkiye'nin ihracat potansiyeli konusunda olumlu bir gelişme.

Öte yandan görüşüğün kadıyla, bizim işadamlarımız, meselelere vakıf değil iş yapma ve ödemeler konusunda şüphelen seyahat sürecince devam etti. Halbuki, Mı-

sır'la çok iyi bir ticaret yapılır. Çünkü, 16 milyar dolarlık döviz rezervinin olması, dış ticaret dengesi açısından bir güvencedir. Zaten Mısır ile ticaretimiz devam etmektedir. Hatta Sabancı Kurdu'yu da araya kurdur ve kard bezi örüyor. Bana göre, beraber seyahat ettiğimiz işadamlarımızın Mısır konusunda tereddütlü olmamaları gerekir.

Sudan'a gelince; kendine göre bir dönüm noktasında. Bütün sömürüye rağmen hâlâ dımdık ayakta. Çeşitli baskılar gözününe olmadan sanayi ve enerji üretimi için bütün çabalarını sarfediyor. Üretim yok denemek kadar az. Sanayisi gelişmemiş. İnsan gücünün var olduğunu görüldü. Buna rağmen, hızlı bir büyüme için gerekli, dünya standartlarının üstüne çıkıp yüzde 13'lere ulaşılır. Öğrendiğim kadarıyla hızlı büyüme için kaynaklarının bir çoğunu eğitim ve sanayiye kaydırmışlar. Bu gelişmenin önümüzdeki birkaç yıl içinde Sudan'ın gen kalımsızlığından çıkaracağı inanındayım.

Şimdi, Sudan'a yatırım veya a ülke ile ticaret yapacak olan işadamlarımız, diğer ülkelere göre biraz daha riskin olduğunu gözününe almaları gerekir. Risk çok büyük değil, ancak uluşum ve enerji gibi problemlerden doğan riskler olarak karşımıza çıkıyor.

Her şeyi rağmen inanan işadamlarımız Sudan'ın bu gelişmesine yardımcı olmak için mutlaka orada yatırım yapması gerekir. Sudan'ın tabii zengin kaynaklarının bol olduğunu bütün dünya biliyor. Bu yüzden Sudan pazarına ilk olarak fesat Çinliler girmiş. Bu İslam pazarını kaybetmemek için çok geç olmadan bir an önce gidip her şeyimizle satın çıkmalıyız.

GEZİYE KATILANLAR

Ne Dedi?



M. Salim Alaybeyi
Molins Mak. San. ve Tic. A.Ş.

Öncelikle sayın MUSIAD Başkanı ve yöneticilere çok teşekkür ederim, fevkalâde bir organ zasyon, çok rahat ve huzurlu bir gezi oldu.

Mısır ile ilişkilerimiz otelden beri devam ediyordu fakat bu seferki görüşmelerimizde çok olumlu gelişmeler oldu. Kahire'de bir temsilcilik kurduk ve ilerideki aşamalarda ortak yatırım için prensip kararı aldık. Bizim konumuzda yanı sıra Un fab. sektöründe herşey devlet tekelinde olduğu için şimdiye kadar oldukça zorlanıyorduk. Fakat bu sefer çok somut neticeler aldık. Türkiye'ye döner dönmez derhal aldığımız kararları uygulamaya geçireceğiz.

Mısır'da böyle bir temas ve işbirliğini sağlamanızda en büyük sebebi MUSIAD idi.

Sudan konusunda Mısır'dan daha aktif çalışmalarımız devam etmekteydi. Daha önceki seferlerimizde Khartum'da temsilcilik kurmuştuk ve bazı projelerde prensipte mutabık kalmıştık fakat Sudan finansman problemi Türkiye Eximbank kredisinin kesilmesi, İslam Bankası kredisinin kesilmesi, dış yardımların askıya alınması (Korfez Savaşında Irak'ı desteklediği için) nedeniyle prensipte anlaşılan konuları realize edemiyoruz. En önemli problem Türkiye'nin AFRIKA KALKINMA BANKASI'na üye olması konusudur. Maalesef bu yüzden mal satamıyoruz. İtalya, Çin gibi musliman olmayan ve Afrika ile ilgili olmayan ülkeler bu bankaya üye olması nedeniyle mallarını satmaktadırlar. Yetkili ve ilgili mercilerin konuya ilgi ve alakalarını rica ediyorum.



Saadettin Çevik
Burçak Ltd. Şti.

Mısır'da sayıları 6-7 dolayında gıda ithalatçısı ve ihracatçısı ile temas etme imkânım oldu. Bunların içerisinde 2 tonesi Mısırlı olup ta A.B.D.'ye de mal ithal etmek isteyen firmaların temsilcileri idi. Özellikle mercimek ve kayısı ve kuruyemiş almak istediklerini ifade ettiler. Biz pirinç ve susam üzerinde (almak için) durduk. Onlar bızdan onlardan numüne ve en son alabilecek fiyatları göndericeğiz.

SUDAN'da susam ve deri üzerinde daha çok temas etme imkânımız oldu. Özellikle İstanbul'da burası olan bir firma ile görüşmelerimiz devam etmesini karar laştırdık. Ayrıca çok konut açıkları olduğunu ifade eden ve bu sahaya ilgilenen bir bankanın genel müdürü, ısrarla ortak olup konut yapmayı teklif etti. Firma yetkililerimizle görüşüp musbet veya menfi düşüncelerimizi bildiriceğiz.

Genel olarak dış temas tecrübelerimizin artması sonucu, uhuklarımızın açılması demek üyelerinin kaynaşması, bakişimden faydalı olduğu kanaatindeyim. Yaptığımız temasların devamı orta ve uzun vadede yararlı işbirliklerinin gerçekleştirileceğini umid etmekteyim.



Recai Şahin
Şahin Tic. İnş. Matz.

Sudan'da demir ve çimento satmak ve hurda demir almak istedik. Ayrıca Sudan'da bir banka ile beraber konut yapabilme konusunda görüşmelerde bulunduk.

Her iki ülkede gördüğüm beiki de diğer ülkeler de var olduğunu tahmin ettiğim elçiliklerin Türk vatandaşlarından korkup kaçıkları ihtibası var bende. Eğer elçilerimiz tüccar isadamlı kadar gayret göstermezse ticaretimizin gelişmesi çok zor.

Ayrıca Sudan ve Mısır ziyaretlerinden çok istifade ettim. İhracat ve İthalat konusunda bazı şeyleri öğrenmiş oldum. Zamanla bu gibi ülkelere ticaret yapılabileceği kanısındayım.



Mehmet Üzalp
Sezer Ayakkabı

Sudan'da bağlan- rlı bir iş görüşmesi yaptım. Yalnız şifafen deri vereceklerini ve kendilerinin de

plastik olacaklarını söylediler. Türkiye'ye gelecekler. Numunelere bakacaklar. Dini yonde bizi çok bilgi sahibi yapti ve bizi çok etkilediler.

Mısır'da da iş görüşmeleri kart a iş verisi ile şifafen konuştuk. Kesin anlaşma yapmadık.

Bu gezi benim için çok iyi oldu. MUSIAD'a teşekkürler.

Saadettin Dinçer
Güntaş İplik Fabrikası

Sudan'da yaptığım iş görüşmesi pamuk pliginden numuneler ve hatlarını aldım. Türkiye'de laboratuvar değerlerini tesbit etmekten sonra Sudan'daki firmaya telexle teklif yapacağım. İthal musade ve şartlar uygun olduğunda çok miktarda iplik ithal edebiliriz. Mısır'da da aynı Sudan'da olduğu gibi iplik numuneleri ve ayrıca Mısır pamuğu teklifi aldım. Mısır'daki durum daha uygun görünüyor.

MUSIAD başkan ve üyelerine teşekkür eder, memnuniyetimi bildirir, Allah'tan başarılar dilerim.



Süleyman Çakışkan
Adana Yem Sanayi

Sudan'da konumuzla alakalı olarak yem fabrikası civciv üretimi gerçekleştirebileceğimizi düşünüyorum. 2-3 firmadan işbirliği teklifi aldık. Değerlendireceğiz.

İlk planda 100.000 dolarlık bir yatırımla işe başlanabileceğini düşünüyorum.

Mısır'dan da ithal etmek üzere bazı malların araştırmasını yaptık. Bilgi bekliyoruz.

Birbirimizle tanışmamız dışında iş yapmaya kapı aralaması. Müslümanlar arasında dostluk bağlarının artmasına sebep olması gibi çok faydaları olan dış gezilerin devam ettirilmesi gerektiğini bu gezi ile iyice anladım. Devamı dieği ile.

MÜSİAD AFRIKA RAPORU

* Türkiye'nin dost ve kardeş iki ülke olan Mısır ve Sudan ile ekonomik ve ticari ilişkileri maalesef düşük seviyededir. Ülkemizin iki ülke ile ticaret hacmi (1992 yılı) aşağıda verilmektedir.

Türkiye'nin	İhracatı (Milyon \$)	İthalatı (Milyon \$)	Dış Ticaret Dengesi (Milyon \$)
MISIR	173,50	114,65	58,85
SUDAN	8,56	6,56	2,0

* MÜSİAD üyesi işadamlarının gezisi, bu güne kadar Türkiye'den Mısır ve Sudan'a yapılan en büyük işadamları gezisi olmuştur.

* Esas itibarıyla, Türkiye ihracata ve genel ekonomik gelişmede geleceğini yalnızca Avrupa'da, A.B.D.'de aramak gibi tek yönlü bir politika izlemekte, çevresindeki pazarlar için bir stratejiye sahip bulunmamaktadır. Acilen dost ve komşu ülkelerdeki pazarlar için de birer strateji belirlenmelidir. Güney Afrika'da yapılabilecek başarılı olamayan, çok düşük ticaret hacmimiz olan İsrail'e siyasi motiflerle yapılmakta olan ihracat seferlerinin büyük bir ilgi ve ekonomik-ticari potansiyel gördüğümüz Mısır ve Sudan gibi ülkelere de yapılması büyük bir önem taşımaktadır. Bu ülkeler Türkiye'yi sanayileşmiş bir ülke olarak görmekte ve Türk ihracat ürünlerine büyük bir ilgi göstermektedirler. İyi bir tanıtım, ciddi ve güvenilir bir ihracat hamlesi ve ulaşım imkanlarının kolaylaştırılması halinde Mısır ve Sudan Türkiye'nin dış ticaretinde üst sıralara rahatlıkla çıkabilecektir.

Mısır Gezisi

* Mısır halkı ve işadamları Türk işadamlarına umulmadık bir sevgi ve ilgi göstermişlerdir. İki gün içinde Türk işadamları 350 kadar Mısırlı işadamı ile görüşmüşler ve birçok işadamlarımız so-

mut ticaret ve yatırım bağlantıları kurmuşlardır. Kahire Büyükelçimiz Metin MEKİK Bey de bu tablo karşısında memnuniyet ve takdirlerini ifade etmişlerdir.

* Mısır özellikle özel müteahhüslerimiz için önemli bir pazar olabilir. Bu ülkenin şu anda 17 milyar dolar düzeyinde döviz rezervleri mevcut olup, her türlü ticaret, haberleşme ve turizm altyapıları mevcuttur.

* Büyük ölçekli işletmelerimizin Mısırlı işadamlarının taleplerine ilgisiz kalmış oldukları cihetle, Mısır'da daha çok orta ölçekli işletmelerimiz için ticaret ve ortak yatırım imkanları mevcuttur. 1980'li yıllarda Türkiye-İran ve Türkiye-İrak ticaretlerinde olduğu gibi Mısır ile de yılda 1 milyar dolar seviyesinde ticaret yapma imkanları ve potansiyeli bulunmaktadır.

* Türk yetkililer ve işadamları Mısır'la ticaret yapmada ilgisiz ve bihaber davranırken, İngilizler ve Yunanlıların bu pazarda çok aktif ve egemen bir konumda oldukları görülmektedir.

* Mısırlı işadamlarının en fazla talebi olduğu ürünler; otomotiv yedek parçaları, ziraat makineleri ve parçaları, tüketim malzemeleri, özel çelik ürünleri, bazı gıda ürünleri (bakliyat), plastik hammadde ve stabilizantlar, elektrik malzemeleri, kağıt ve işlenmiş altın ziynet eşyaları.

* MÜSİAD Heyeti, kendilerini ilgiyle takip eden 1 Milyon tıraş El-Ahram Gazetesi'ni ziyaret etti, yetkililerle görüştü.



Sudan Gezisi

* Türk isadamları heveti Sudan'da devlet yönetimi halk ve isadamları tarafından çok sıcak bir şekilde karşılanmışlardır

* Sudan pazarında İngilizler, Çinliler, Hollandalılar ve Güney Koreli'lerin çok aktif oldukları gözlenmiştir. Ancak bu ülkelerden isadamlarının aynı mamuller için Türk isadamlarının fiyat teklifine kıyasla 3-4 katı fazla fiyatla Mısırlı ithalatçılara mal sattıkları vak'aları (traktor parçası silindirde Türk ihracatçısının 6 sterlinlik teklifine karşın, İngilizler 22 sterline satış yapmaktadırlar) müşahade etmek

* Sudan'da geniş bir hayvancılık sektörü olup, bu ülkeden ham deri, susam ve yem üretiminde kullanılan sorgum ithal edilebilir. Sudan ise Türkiye'den her türlü sanayi ürünleri ithal etmeye hazır

* Sudanlı isadamları Türkiye'yi sanayileşmiş bir ülke olarak görmekteler ve Türk

mamullerine büyük bir ilgi göstermişlerdir

* Sudan'da gümrük vergileri ve kontrollerinin olmaması ve Sudan'ın 18 üyeli Doğu ve Güney Afrika Ortak Pazarı'nın merkezi durumunda olması, bu ülke üzerinden komşu Afrika ülkelerine ihracat yapma imkanlarını da artırmaktadır

* Ülkenin döviz rezervleri olmakla beraber, iki ülke arasındaki ekonomik ve ticari ilişkilerin geliştirilmesi için MÜSİAD olarak aşağıdaki önerileri yapıyoruz

Sudan'ın döviz kaynakları kısıtlı olmakla beraber, bu ülkenin zengin petrol rezervleri vardır. ABD'nin Chevron ve İtalyan Apig firmaları Sudan'daki petrol yataklarını işletmek için 1.1 milyar dolar yatırım yapıp 160 kuyu açmışlar. Ancak Batılı petrol şirketleri sonradan siyasi nedenlerle bu petrol kuyularını kapatmışlar. Türk Petrolleri Anonim Ortaklığı (T.P.A.O.)

mevcut teknolojik ve bilgi birikimi ile betonla kapatılmış zengin petrol kuyularını işlettiği takdirde Türkiye'nin Sudan'a ihracatı hızla artabilecektir. Sudan Cumhurbaşkanı Sn. Omer el Besir bize TPAO'ya her türlü kolaylığı ve işbirliğini sağlayabileceklerini bizzatlı ifade etmiştir

- Yetersiz olan haberleşme imkanlarını geliştirmek için Sudan ile Türkiye arasında uydu aracılığıyla direkt telefon hattı kurulmalıdır. Hollandalı haberleşme şirketi Sudan'da haberleşme sektörünün özelleştirilmesinde çok aktif ve telefon sistemini işletme hakkını elde etmiştir

Sudan hükümetinin ülkenin kuzeyinde inşa ettirmeyi planladığı dev baraj inşaatını GAP'ı hasarıyla inşa etmekte olan Türk mütahhathlık firmaları mevcut makine parkları ile rahatlıkla inşa edebilirler, ve bu konuda Sudan Hükümeti her türlü teknik işbirliğine hazırdır

Türkiye de Afrika Kalkınma Bankası'na üye olmalıdır. Çünkü Çin bile bu bankaya üye olup, kredi imkanlarından yararlanarak Sudan'da muhtelif ticaret ve yatırım projelerine girişmiş durumdadır

- Sudan Havayolları'nın Frankfurt'a yaptıkları direkt uçuşların İstanbul üzerinden yapılması sağlanmalıdır. Böylece Sudan ile iş yapmak isteyen isadamlarımız için ulaşım imkanları kolaylaşır

Bir Sudan bankasının Türkiye'de şube açması, böylece ticarete ödemelerin cabuklaştırılması

- Deniz Nakliyat A.Ş.'nin Port Sudan'a yaptığı taşımalara sübvansiyon sağlanarak ticaretin artırılmasına çalışılmalıdır



MÜSİAD Heyeti Sudan'da çok sıcak temaslara fırsatını buldu.

Yoksa Siz Hâlâ MÜSİAD'ın 1993 Yılı Tanıtım Kataloğuna Reklam Vermediniz mi?

Sayın Üyemiz,

Yaşanan geniş çaplı toplumsal, ekonomik, siyasal, sosyal ve teknoloji değişiklikler karşısında MÜSİAD olarak üstlendiğimiz tarihsel ve toplumsal sorumluluk, kısa zamanda Türkiye insanının geniş ilgisine mazhar oldu.

Bu ilgi ve teveccüh biz MÜSİAD ailesini daha etkin, bilinçli ve yoğun gayret göstermeye mecbur ediyor.

Bu düşünceyle etkinliklerimizi artırmak ve sizlere daha güzel hizmetler sunmanın gayreti içerisindeyiz. Bu yıl çıkaracağımız "MÜSİAD TANITIM KATALOĞUNU" bir önceki yıla kıyasla daha profesyonel, geniş çevreye hitap edebilen, kullanımı pratik, beğeneceğinizi umduğumuz bir anlayışla sizin de görüşlerini alarak projelendirmeyi düşünüyoruz.

Katalog, MÜSİAD üyelerini birbirine bağlayan, aramızdaki iletişimi, bilgilendirmeyi, ticari alışverişi sağlamada çok önemli bir araç olacaktır. İki cilt halinde tasarladığımız çalışmanın birinci cildinde MÜSİAD üyelerinin sahibi ve sorumlusu olduğu firmalar tanıtılacaktır. Ayrıca tanıtımı yapılan firmalar bu katalogta reklam verebileceklerdir. Reklam araçlarıyla kıyaslandığı takdirde MÜSİAD katalogu kalıcı MEDYA özelliği taşımaktadır. Bu açıdan çalışmamızın geniş ve kalıcı tesirler uyandıracığı kanısındayız.

Çalışmamızın amacına ulaşması için, bu yıl MÜSİAD tanıtım katalogunu üyelerimizin yanı sıra, aşağıda belirtildiği şekilde Türkiye içinde ve dışında oldukça geniş bir çevreye dağıtmayı planladık.

MÜSİAD KATALOĞ'UNUN DAĞITILACAĞI YERLER

MÜSİAD'ın tüm üyeleri • İslam ülkeleri • Türki Cumhuriyetler • Avrupa ülkeleri ABD, Kanada ve Güney Amerika ülkeleri • Güneydoğu Asya ve Uzakdoğu ülkeleri • Japonya • Balkan Ülkeleri • Bütün bu ülkelerle ilgili ekonomik kuruluşlar ve resmi merciler • Türkiye'de elçilikleri bulunan yabancı ülke ticaret ateşelikleri • Bakanlıklar • Musteşarlıklar • İlgili bürokrat kesimi • Yurtiçi ve dışında bulunan ilgili vakıf ve dernekler • Türkiye'deki tüm ekonomik kuruluşlar • Ticaret ve sanayi odaları • Basın • Üniversiteler • Ayrıca Katalog basıldığı tarihten itibaren istek formuyla birlikte gazetelerde duyurulacaktır.

Bu kadar geniş bir çevreye dağıtılacak ve 1994 yılı boyunca üyelerimizi ve firmalarının gündemde olmasını sağlayacak MÜSİAD Katalogu'na 5 milyon TL + KDV gibi çok cüz'î bir ücret karşılığında REKLAM verebilirsiniz.

EĞER SİZ MÜSİAD KATALOĞUNA HÂLÂ REKLAM VERMEDİYSENİZ, GEÇ KALMAYINIZ.

Reklam vermek için son tarih **31 Ocak 1994**'tür.
MÜSİAD'ın tüm üyelerine Cenab-ı Allah'tan hayırlı işler dilerim.

Saygılarımla,

CIHANGİR BAYRAMOĞLU

MÜSİAD Yönetim Kurulu Üyesi,
Toplantı Organizasyonu ve Katalog Komisyonu Başkanı

MÜSİAD hükümet tarafından açıklanan vergi paketi ile ilgili görüşünü açıkladı:

Vergi Paketine 'Reform' Denilemez

MÜSİAD, hükümetin açıkladığı Vergi Tasarısı Paketi'nin "reform" olarak değerlendirilmeyeceğini, butçe açıklarını kapatmak için özel tüketim vergileri getirerek tüketicilere ve üreticilere yeni yükler getireceğini bildirdi. MÜSİAD, Vergi Paketi ile ilgili olarak açıkladığı görüş ve önerilerini başlıca iki bölümde topladı.

1- Genel Olarak :

a) Tasarıya "reform" demek bu kelimenin anlamını çok hafife almaktır. Bu nevi değişikliklere "reform" adı verilmesi, gerçek bir "vergi reformu" yapılması hususundaki ümitleri azaltmaktadır.

b) Vergi ile ilgili en önemli karar, vergi sistemi dışında alınacak olanıdır. Bu da devletin vergi alma ihtiyacının asgariye indirilmesidir. Bu bir anlamda genel ve katma bütçe idarelerce yerine getirilen hizmetlerden devletin elini çekmesi, bunlar için standartlar tesbit ederek hizmetin özel kuruluşlarla rekabet ortamı içerisinde

yerine getirilmesine imkan verecek şartları oluşturmaya ve bu kuruluşları sadece denetlemesi gereğidir.

c) Mevcut vergi sistemi kaygan bir zemin üzerine kuruludur. Bu zemin sağlamlaştırılmadan getirilecek her zorlayıcı tedbir, vergileri değil rüşveti ve vergi kaçırmanın maliyetini arttıracaktır.

Sağlam zemin ile kastedilen kısaca; şahıs ve sermaye şirketlerinin belgelenebilen büyük ölçülü her türlü masrafının gider kabul edilmesiyle, gelir ve kurumlar vergisi oranlarının aşağıya çekilmesidir.

d) Vergi İdaresi'ne işlerlik ve vergi yargısına hız kazandırılmalıdır. Vergi İdaresi'nin her mükellefe vergi kaçakçısı nazarıyla bakışını ortadan kaldıran bir memur ve bürokrat tipi yetiştirilmeli ve bu kişilere inisiyatif verilmelidir.

e) Vergi hasılatının yapısı tüketim ağırlıklı (KDV) olmaya başlamıştır. Bu dolaylı vergiler; lüks harcamaları farklı oranlarda vergilendirmesi vesaire suretlerle adaleti hale getirilmeye çalışılsa da, esas itibarıyla gayri adildir. Gelir ve düşük oranlı bir servet vergisi

esas benimsenmelidir.

f) Geçmiş 15 yıla bakıldığında, hemen her yıl bir veya birkaç vergi konusunda bir çok madde ve hükümlerde değişiklik yapıldığı gözlenmektedir. Oysa vergi kanunlarının çok sık değiştirilmesi sisteme olan güveni ve mükellefin vergi ödeme arzusunı kıran bir uygulamadır.

g) Vergi oranları indirildiği istisna ve muafiyetler ile tarife dışı limneleri genişletildiği takdirde vergi hasılatının düşeceği endişesi maliye bürokrasisinde hakimdir. Oysa mükellef bütün bunlardan bağımsız olarak ödemeye razı olduğu vergiyi ödemekte, mali idarenin de bundan daha yüksek durumda gerçek ekonomik faaliyetler ve vergi harıcı bırakılan işlemlerin kavranabilmesi için belirli bir süre boyunca vergi oranları oldukça aşağıya (% 15 gibi) çekilmelidir. Bu yapılsa ödemeye razı olunan vergi dolayısıyla bütçe gelirleri azalmayacak, fakat yeraltı ekonomisi denilen kayıtdışı iktisadi faaliyetler resmîyet kazanacaktır. Bugün vergilendirilecek en büyük rezerv de bu kaynaktır. Oysa mevcut sistemde, kavranan eko-

TISK'in vergi tasarısına bakışı

- Tasarı istihdama yönelik değil
- Kayıt dışı ekonomiyi büyütücü vergi kaçakçı teşvik edici hükümler içeriyor
- Kayıt dışı ekonomiyi devlet neden oluyor Öncelikle kamu harcamaları, sıkı denetim altına alınmalı
- Geçmesi gereken üniter sisteme ters düşen hükümler var. Geluru vergilendirme ve ziraat kazançlarındaki muafiyet sistemin üniter olmasını engelliyor
- Hapis cezalarının ertelenmesi ve para cezasına çevrilmesi imkanının ortadan kaldırılması yanlış. Dünyanın hiçbir yerinde ekonomik suç için hapis cezası yok
- Üretim cezalandırırken, faiz gelirleri ile mali sektör işlemleri teşvik ediyor
- Kurumlar vergisinde yapılan indirim yetersiz
- Kaynak kullanım ve istihdam vergilerinin kaldırılması hata
- Fonlar, yatırım ayrılabilecek kaynak miktarının azalmasına yol açarak, istihdamı olumsuz etkiliyor
- Enflasyon muhasebesi uygulanmaması, ciddi bir eksiklik
- Normal amortisman oranlarının yüzde 20'ye indirilmesi, teknoloji yoğun işletmeleri olumsuz etkileyecek
- Yatırım indirimleri istisnasının yüzde 30-100'den yüzde 20'ye düşürülmesi, yabancı sermaye akışının ve yurtdışı yatırımlarının durmasına neden olacak

nomik faaliyetler daha fazla vergilendirilmek suretiyle tahsilatın artması arzu edilmektedir. Ancak bu uygulama ters tepmekte, resmiyet dışı faaliyetlerin cazibesi artmakta, bu ise vergi hasılatını azaltmaktadır. Bu kısır döngü kırılmadan vergi sistemi ıslah edilemez.

II-Tasarıya İlişkin Olarak

a) Vergi kanunlarından yapılmak istenen değişiklikler sistemi iyileştirilmekten ziyade, ağır baskısı hissedilen bütçe açıklarını kapamaya matuf ve gelir temini amaçına yöneliktir

b) Cezaların suçun cinsinden olması adaletle daha yakın olacağından, getirilmek istenen mali suçta hapis cezası uygulaması fevkalade yalınlıdır.

c) İşyeri kapatmadan ve gecik-

me zım ve fazlalarının yıl sonlarına vergi aslına dönüşmesi uygulamasından vazgeçilmesi geç kalmış ve bir çok haksızlıklara yol açmış bir yanlışın düzeltilmesidir. Olumlu bir karardır

d) Amortismanların yıllık yerine aylık uygulaması yerinde bir karardır. Ancak normal ve hızlandırılmış amortisman oranlarındaki 5 ve 10 puanlık indirimler işletmelerin oto-finance imkanlarını azaltacağından ve teknolojik yenilenmeleri takipte zorlayacağından yanlış bir düşüncedir.

e) Kurumlar vergisi oranının indirilmiş gibi gösterilmesi bir aldatmacadır. Kar payları dağıtılın veya dağıtılmasın, stopaja tabi tutulacak dolayısıyla vergi yükü değişmeyecektir. Esasen bu sistem daha önce denenmiş ve mahsurları görürlecek mevcut uygulamaya geçilmiştir. Bu defa yeniden eskiye dönüş yapılmaktadır.

f) İstisna ve muafiyetlerin kanunla düzenlenmesi şarttır. Siyasi otoriteye (Bakanlar Kuruluna) bir takım vergi oranlarında indirim yetkisi vermek suretiyle vergi baskıcılıkları getirilmesi fevkalade sakıncalıdır.

g) İhracatın tıkandığı bir dönemde bu konudaki sanayi ürünü ihracatı ve uluslararası taşımacılık istisnasının kaldırılmasını izah etmek zordur.

h) Bazı menkul sermaye iratlarının vergilendirilmesi isteniyorsa, bu takibi kolay olacağı ve kırtasiyeyi azaltacağı için beyan sistemi yerine stopaj vergi oranlarının art-

tırılması suretiyle yapılmalıdır.

i) Getirilmek istenen özel tüketim vergisi için AT'a uyum gerekçe gösterilmek isteniyor. Çamaşır makinasını, televizyonu, parfümü hala lüks tüketim malzemesi kabul eden zihniyet ve standartta öncelikle reform yapılması gerekir. Bu tamamen gelir temini gayesiyle getirilen bir harcama vergisidir. Harcamalar üzerinde alınan vergiler de daima adaletsizdir.

j) Vergi dilimlerinde ve ücret vergilendirmelerindeki özel indirim hadlerinin yükseltilmesi, enflasyon sebebiyle erazyona uğrayan rakamların düzeltilmesinden ibarettir. Esasen gelir ve kurumlar vergisi oranları yüksek olduğu gibi özel indirim tutarları da son derece komik deneyecek bir seviyededir.

k) Türkiye'de mukim bulunmayan Sağlık Sigorta Şirketleri'ne yapılan ödemelere indirim tanınması son derece yalınlıdır. Mevcut maddenin muhafazası gerekir. Zira bu nevi sigortalarda, sigortalıya nema belirli bir süre sonra (10-15 yıl) ödenecek, oysa bu zamanda o şirketin faaliyet ve mamelekini kontrol imkanı olmayacaktır. Bu yeni düzenleme yabancı sigorta şirketlerini himaye edici hükümleri ihtiva etmesi sebebiyle son derece mahsurludur.

Türk-İş'in vergi tasarısına bakışı

- Düzenlemelere reform demek mümkün değil
- Vergi tabanı genişlemeyecek
- Vergisini odemeyenlerin halka şikayet edilmesi aczin fadesi.
- Vergi dilimleri ve oranlarının düzenlemeleri yetersiz. Reel olarak 1986'daki oranlar bile yakalanamamış
- Vergi odememek özendiriliyor
- Vergi iadesini kaldırmaya çalışmak hata
- Lüks tüketim vergisinin temel ihtiyaç maddelerini kapsamaması kabul edilemez
- Üreticiler için yapılan düzenlemeler 'sabun kopuğu' niteliğindedir
- Üreticilere sağlanan küçük bir vergi avantajı var. Ancak enflasyon gozönüne alındığında bu avantaj hiçbir anlam taşıyor
- Kayıt dışı ekonomiyi vergilendirme önlemleri yok
- Kaçakçılık cezalarının etkinleştirilmesi olumlu bir gelişme
- Denetimler daha da sıklaştırılmalı
- Geluru vergilerinin kapsamını daraltmaya yönelik hükümler olumlu

HAK-İŞ'in vergi tasarısına bakışı

- Yeni vergi yasa tasarısı vaatlerin karşılığı değil.
- Bu tasarı ücretli kesime bir iyileştirme getiriyor
- Temel yasalarla sık sık oynamak toplumsal dengeyi ve adaleti bozar
- Türkiye'de vergi sisteminin altyapısı mevcuttur. Ancak günün ihtiyaçlarına göre küçük çaptaki düzenlemeler yapılmalı idi.
- Vergi belli bir varlığın karşılığı olmalıdır, fakir fukaradan, kazancı olmayan vergi almak zulumdur
- Lüks tüketim vergisi, lüks yaşayanlar için çok orta kesime etkileyecek
- Seçim beyannameğinde "asgari ücretli vergi dışı bırakacağız" diyenler bugün yeni tasarı ile hiçbir şey getirmediğini göz önüne serdiler

Reform mu, Deform mu?

Mehmet YILDIZ

Son aylarda iş dünyasında tartışma ve değerlendirmelere sahne olan Vergi Reformu Konun Tasarısı üzerinde durarak, meselelerin çok teknik izahları yerine daha çok felsefesi, toplumsal fayda ve zararları yani neticeleri üzerinde durmaya çalışacağız.

Zaman zaman ülkemizin özellikle ekonomik meselelerine ÇERÇEVE'nin ana görevlerinden biri olması nedeniyle temas ediyoruz. Bu defa da çok önemli gördüğümüz Vergi reformu ve vergi adaleti konusuna bir nebze olsun dokunalım dedik.

Bildiğiniz gibi son aylarda hükümet bir "vergi reformu" dur tutturdu. Ana gaye vergi tahsilatını arttırmak, iç ve dış borç yüklerini hafifletmek, memurun maaşlarını ödeyebilmek, ruhün devlet hizmetlerini sürdürmektir. Burada "reform" kelimesinin anlamında sanıyorum yanlış kullanım var. Her ne kadar reform yani yeniden şekillendirme-yapılanma-biçim verme gibi anlamlar varsa da bu genel ıstılahatı bozduğu düzeltilmek, daha olumlu hale getirmek, ıslah etmek v.b. anlamlarda kullanılmaktadır. Yoksa bozarak değiştirme, alumsuzlaştırma gibi anlamlarda kullanılmasına genellikle reform denmez, dense dense tahrip, ya da tahrip kısaca "deform" denebilir. Bizce hükümetin son olarak sunduğu ve adına "Vergi Reformu" dediği şey bu son tarife uymaktadır. Yani Vergi Reformu değil, Vergi (sistemi) Deformu'dur. Hangi iyileştirmeden bahsediliyor? Mevcut sistemin kötü olduğu doğrudur. Ancak yapılan şey kötüyu daha da berbat hale getirmekten ibarettir. Bu tasarı vergiyi adaletli bir biçimde yaymayı mı gerçekleştirecektir? Hiç vergi vermeyen ve sırf faiz geliri elde ederek ekonomiye asalak olan kesimi mi bu kez vergilendirecekler? Yoksa devletin teşvik ve kredilerinden cömertçe istifade ettirilip sonunda bunların üzerine yatanlardan mı bu vergi tahsil yoluna gidilecek? Veyahut ta repoculardan mı bir vergi beklenisi var? Beklenisi veya arzulanan yegane şey sistemi gerçekten iyileştirmekten ziyade, hükümeti cendere içine sıkıştırmış olan bütçe açıklarını giderici, geliri ne pahasına olursa olsun temin etmeye çalışmaktan başka birşey değildir.

"Çok kazananlardan çok vergi alacağız" ifadesi çok yanlış. Vergiyi kazananlardan almak mantıklı olabilir. Ancak mevzuatın reel kazançları gizlemeye bu kadar müsait olduğu bir ortamda çok kazanıp çok az vergi ödeyenle beklenen hasılat elde edile-

mez. İç borçlanma nedeniyle halktan aldığınız 250-300 Trilyonu ödediğiniz faizleri % 10-% 20 gibi bir oranda vergilendirebilseydiniz -ki bu oran çok azdır- acaba Maksizlik edilmiş mi olur? Elbette ki olmaz. Zira yatırımcı, işadamları büyük risklerle her zaman karşı karşıya olup üstelikte %50'ye yakın kârından vergi vermektedir. Devlet tahvil ve Hazine bonosu alan kimseler hem hiçbir riske girmeden %80'in üstünde kâr edecek ve hem de vergi vermeyecekler. İşte gerçek adaletsizlik buradadır. Diğer bir ifade ile riske girerek ekonomiye kalma değer kazandırmanın bedeli cezalandırılmaktır. Adil olması gereken devlet, burada çifte standart uygulamaktadır. Halbuki burada yapılması gereken bir şey varsa o da yatırımcıdan vergi almamaktır, faiz geliri elde edenden değil. Bu kadar rahat, vergisiz ve risksiz para kazanabilen bir imkân varken hangi aklı başında bir işadamlı, hemde çok istikrarlı bir ekonomik yapıda yatırım kalkar. Elbette yapması mantıklı olmayacaktır. Yapanlar varsa -ki az da olsa var- bunlar bu memleketi ecdadından aldığı gibi kendileri misali sonraki nesillere devretmeye azmeden gerçek vatanseverler ve kahramanlardır. Dünyanın birçok gelişmiş ve gelişmekte olan ülkesinde müthiş teşvikler ve vergi muafiyetleri ile sanayici yatırımcılar korunurken bizde ne garabetir ki tersine CEZALANDIRILMAKTA'DIR!

Bakın, size bir uygulamayı anlatayım. Bendeniz bebe, çocuk ve spor giyimleri ihrac eden bir firmanın sahiplerindenim yıllardır bu işi yapıyoruz. 1988'den bu yana devletin uyguladığı kur politikalarındaki yanlışlık nedeniyle her yıl ortalama % 30 ve üzerindeki rakamlarda kur farkı yani ihracatçı dilindeki söyleyişle "kur makası" kayba mahkum ediliyoruz. Ülkemize hatırı sayılabilecek dövizleri kazandırdığımız halde yılda % 70 enflasyon vergisi ödettirildiğimiz yetmiyormuş gibi % 30 kur makası vergisi, tabii % 45 kurumlar vergisi ödettiriliyoruz. Hayır bitmedi, Maliyeden KDV idareleri olarak almamız gereken paranın en az 3-4 ay geciktirilerek ödenmesi nedeniyle ödediğimiz "KDV idadesi tahsisat vergisi" (aslında böyle bir vergi yok ama biz KDV'yi peşin olarak ödediğimiz halde idare prosedürü esnasında kaybolan zamanın enflasyon maliyeti aylık minimum %6 olarak bizden gitmek te bir nevi vergi ödemekteyiz) de bunlara eklenince yatırımcının acıklı hali ve nelere

reva görüldüğünü takdirlerinize sunuyoruz. Maalesef devletin terazisi bozuk, hak ve adaleti dağıtmakta acz içerisinde. Reform diye yaptıkları öncekilerin çok kötü kopyalarından ibaret. Önceki yıl TOBB'nin bir vergi tasarısını incelemiştik. "Çok geniş bir kadro tarafından hazırlanmış" gösterilen bu çalışma maalesef bir takım eski ve yanlış uygulamalara tekrar dönülen vergiyi adil bir biçimde, alınması gerekli kesimlere yayan bir görüntüden uzak, kısacası tatminkar olmayan bir tasarı idi. Şu anda önümüze konan da bundan farklı bir şey değil.

Bunları yaşadıkça ve gördükçe umutvar olmamız mümkün değil. Bu vergi sistemleriyle yatırımları artıramazsınız. Orta ve küçük sanayicileri yeterli ve tatminkar teşviklerle desteklemeden ekonomide istikrarlı bir gelişmeyi yakalamanız mümkün değildir.

Bir benzetme yapacak olursak; vergi sistemimiz çürük ıplıkla dikilmiş yamalı bahçe gibidir. Bir tarafını tamir etseniz diğer taraftan patlıyor. Ne yaparsınız nafite. Yapılacak yegane şey bu yamalı bahçeyi atmak, sağlamlığına güvenilen bir kumaştan yenisini yapmaktır.

Yeniden dizayn edilecek adaletli vergi sisteminin çok ciddi bir şekilde, akademik, pratik, adil, yaygın, makul oranlı olarak ortaya konması için milli uzlaşma prosedürü çerçevesinde çok iyi bir kadro tarafından hazırlanmasına hemen başlanmalıdır.

Bu yeni vergi sistemi hazırlanırken de en azından aşağıdaki maddeler unutulmamalıdır.

1-Vergi makul olan düşük bir oran tesbit edilerek servet ve gelirden alınmalıdır.

2-Asgari ücretten vergi kesinlikle alınmamalıdır.

3-Teknolojik yenilikler getirip katma değeri artıran sinai ve zirai yatırımlardan ya hiç vergi alınmamalı ya da çok düşük oran belirlenmelidir.

4-Döviz kazandıran ihracatçıya sağlanan teşvikler içerisinde, tatminkar ölçülerde "vergi istisnası" mutlaka tanımalıdır. (Rekabet dünyasında kaçınılmaz bir gerçektir.)

5-Emek yoğun işletmelerde çalışan işçi adediyle orantılı bir vergi avantajı sağlanmalıdır.

Hiçbir kimsenin odemekten kaçınmayacağı "Adaletli" bir vergi sistemine kavuşmak dilek ve duaları ile, saygılar.

Özel Finans Kurumları Halk Tarafından Benimsendi

Özel finans kurumları 1992'de 7 trilyon lira mevduat topladı. Özel finans kurumları içerisinde toplanan mevduat miktarına göre birinci sırayı 3 trilyon lira mevduat toplayarak Albaraka Türk aldı.

Kuveyt Türk Evkaf Finans Kurumu Genel Müdürü Fehmi Akın: "Halkımızın yüzde 99'u müslüman olduğu için tasarruflar özel finans kurumlarına kaymaktadır."

Albaraka Türk Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Ertürk: "Özel finans kurumları Türk sanayicisine alternatif kaynak sunmaları bakımından önemli bir yere sahiptir."

İlk defa 1984 yılında faaliyete geçen özel finans kurumları, Türk halkı tarafından çok kısa zamanda benimsendi. Özel finans kurumlarının çok kısa süre içerisinde yaygınlaşarak gelişmesinin sebebi halkımızın büyük bir çoğunluğunun müslüman olması ve faizle para vermemesinin sonucu olarak görülmekte.

FAİZ DEĞİL GELİR ORTAKLIĞI

Kuveyt Türk Evkaf Finans Kurumu



Kuveyt Türk Evkaf Finans Kurumu Genel Müdürü Fehmi Akın: "En büyük problemimiz özel bir mevzuatımızın olmayışı. Devlet ihalelerinde verdiğimiz teminat mektupları kabul edilmiyor. Bu haksızlıktır."

İlk defa 1984 yılında faaliyete geçen özel finans kurumları, Türk halkı tarafından çok kısa zamanda benimsendi. Özel finans kurumlarının çok kısa süre içerisinde yaygınlaşarak gelişmesinin sebebi halkımızın büyük bir çoğunluğunun müslüman olması ve faizle para vermemesinin sonucu olarak görülmekte.

mu Genel Müdürü Fehmi Akın özel finans kurumlarının tercih sebebinin halkın faizden kaçışı olarak nitelendirerek, "Biz faiz değil gelir ortaklığı ve kâr payı veriyoruz. nüfusun yüzde 99'u müslüman olan bir ülkede elbette özel finans kurumlarına ilgi fazla olacak, bu durum normaldir" dedi. Fehmi Akın konuşmasını şöyle sürdürdü. "Yaptığımız araştırmalara göre, bankacılık sektörü içerisinde en önemli kaynağı teşkil eden mevduat kalemi 1991 yılında bir önceki yıla göre yüzde 75,11 oranında artış göstererek 169 trilyon seviyesine ulaşmıştır. Aynı dönem itibarı ile özel finans kurumlarının mevduat hacmindeki artış ise sektörün genelinden daha fazla olarak yüzde 118,67 oranında gerçekleşmiştir. Böylece 1990 yılında sektör toplamı içerisindeki payı yüzde 1,24 iken 1991 yılında bu oran yüzde 1,55'e yükselmiştir. Ancak görüldüğü gibi hala sektör içerisindeki payımız yüzde 2 altında kalmaktadır."

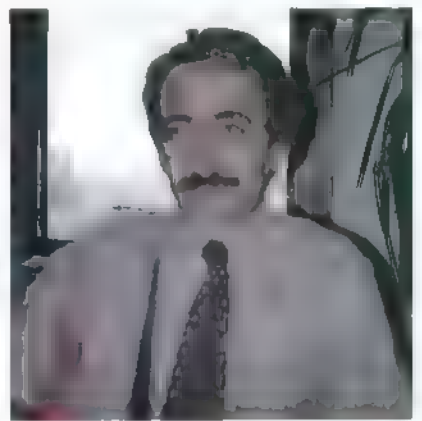
ALTERNATİF KAYNAK

Albaraka Türk Finans Kurumu Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Ertürk de özel finans kurumlarının Türk sanayicisi için büyük bir alter-

natif kaynak olduğunu ifade ederek şu açıklamalarda bulundu: "Türkiye'de faizsiz bankacılık sistemi giderek yaygınlaşıyor. Albaraka Türk 4 özel finans kurumu içerisinde birinci sırada yer almaktadır. Biz geçen yıl tek başımıza 3 trilyon liralık mevduat topladık. Kullandığımız fonların miktarı ise 3 trilyon 860 milyar liradır.. Özel finans kurumlarının faydalı fonksiyonları vardır. Bankaya gitmeyen mevduatı toplayarak ekonomiye kazandırıyoruz. Ayrıca biz üretimin ihtiyaç duyduğu malı aldığımız için bankalara göre bizim kullandığımız kredi doğrudan üretime gitmektedir."

NEDEN ÖZEL FİNANS KURUMLARI?

Türk sanayicisinin özel finans kurumlarını tercih etmesinin en büyük sebebi kredi değil üretim için gerekli olan malları direkt olarak alabilmesinin bankalara göre daha kolay olması. Bir diğer sebep ise kar -zarar ortaklığı yöntemi ile de önemli projelerin hayata geçirilmesi kolaylaşmaktadır.



Albaraka Türk Finans Kurumu Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Ertürk: "Bankalar Kanunu bir an önce değiştirilmelidir. Konut için kredi verirken biz bankalara göre yüzde 11 mükerrer vergi ödüyoruz."

Faisal Finans Kurumu Genel Müdürü Hikmet Güler:

Biz yastıkaltı parayı değerlendiriyoruz

Röportaj: M. Efendioğlu



ÇERÇEVE:
Faizsiz Bankacılık sistemi hangi ihtiyaçtan doğdu?

- Ekonomiye girmeyen bir para var. Bu para faizden kaçan paradır. Faizden kaçan bu paranın de-

ğerlendirilmesi gereği düşünülmüş. İslam Bankacılığı daha önceden de başka şekillerde vardı mutlaka. Çünkü "banka" ismi latince bir kelimedir. Osmanlı'da "Bedestenler" vardı. Bunlar bankacılık yapıyorlardı. Kefaletli banka kefaletli gibidir. Bugünkü teminat mektubunun yerinde kullanılırdı. Bedestenler itibarlı müesseselerdi. Her devirde bunlar vardır. Fakat devirle birlikte isimler değişmiş, yenilikler getirilmiştir. Bazı teknikler değiştirilmiş. Bu vasıtalar değiştiği gibi bankacılık da değişmiştir. Ama bu evvelde yoktu diyemeyiz. Evvelde bu para denemesi vardı. Bunu değerlendiren kişi ve kuruluşlar vardı. Zamanımızda faiz ve faize ait enstrümanlar olduğu için biz bunların dışındayız. Aslında biz faizle çalışan bankaların da alternatifi değiliz. Faizli müessese ile faizsiz müessese birbirinin nasıl alternatifi olur.

ÇERÇEVE: Efendim Osmanlı Dö-

nemi'ndeki Bedestenlerden biraz daha sözeder misiniz?

- Parasını toparlayamayan, değerlendiremeyenler bedesten tacirlere veriyorlardı. Mısır Çarşısı, Kapalı Çarşı gibi, diğer şehirlerde de böyle yerleşik tacirler bu tür işleri yapıyorlardı. Yerleşik tacirler bununla manufatura alıp-satıp belli esas üzerine elde ettiği karını bölüşüyordu. Bizimki de böyle. Belli bir malı alıyoruz, satıyoruz. Kar dediğimiz murabaha olayını önceden belirliyoruz. Ve ön tahakkukla bir bölüşme yapıyoruz.

ÇERÇEVE: Kar oranını önceden nasıl belirlediğinizi bir daha anlatır mısınız?

- Faizle aradaki oranlar birbirine yakın olabilir. Bir ülkede enflasyon varsa faizle kar payı arasında büyük farklar beklenemez. Gerçek karnız % 20 olur, enflasyon oranı da % 70 olursa, o zaman zararınız % 50 olur. Peki % 20'lik bir hesapla "ben kar ettim" diyebilir misiniz? O zaman piyasada yoksunuz demektir. Zaten İslamiyet'te de enflasyonun altında kâr yapacaksınız diye bir kaide yoktur. O zaman başkaları piyasaya hakim olur. Biz grubumuzda da eleştirilirse hiç bir yere varamayız. Olanlarda insafli, düşünceli ve yapıcı olmalıdır. "Faizle farkı yok" diyenler için diyorum. Çok büyük vebal altındalar. Ayet'te de Cenab-ı Allah diyor ki;

"Ticarete İnanmayan, faize İnanmayan bunun bir farkı yok der" Farkı vardır: biri faizdir, diğeri de ticarettir. Boyutlar benziyorsa bu ülkenin enflasyonundan dolaydır

Kar oranını belirlerken enflasyonu önce ele alıyoruz. Diğer şartları ele alıyoruz, böylece kar oranları ortaya çıkmış oluyor. Ticarete kar önceden belirlenir.

ÇERÇEVE: Topladığınız fonları ne gibi yerlerde değerlendiriyorsunuz?

- Bizim müşterilerimiz her türlü gruptandır. Hatta müslüman olmayanlarla da ticaretimiz mevcuttur. Müslüman olmayanlara mal satılmaz diye bir kaidemiz yoktur. İslamda olan genişliği biz kendi saplantılarımızla daraltamayız. Ecnebiye de satabiliriz Sahabe satmış biz mi satmayalım? Müslümana satarsın, yahudiye satarsın, hristiyanı satarsın. Her türlü müşteriye alım-satım ve aracı olmağa hazırız. Biz de memnunuz onlar da memnunuz.

ÇERÇEVE: Bankacılık sektöründe durumunuz nedir?

- Kurulduğundan günümüze güzel bir gelişme göstermektedir. Her yıl topladığı fonlar ikiye katlanmaktadır. Bu yıl geçtiğimiz yıllara oranla çok daha olumlu neticeler elde ettik Yatırım yapanlar da memnun. Faizden kaçan, yastık altında biriken paralar artık değerlendiriliyor. Daha önce ne yapıyor-

duk? Yakın zamana kadar dövlz de yoktu. Keşke o zamanlarda kurulsaydık.

ÇERÇEVE: Milli ekonomiye olan katkılarınız nelerdir?

- Devlete olan katkımız çok geniş aslında. Bir defa, ticaret yaptığımız her işlemde KDV veriyoruz. Yılsonu kazan-cımızdan vergi veriyoruz.

ÇERÇEVE: Basından ve çeşitli çevrelerden size bazı saldırılar oluyor. Sizce bunun sebebi nedir?

Firmamız kurulurken bu saldırılar düşünülmüştü. Bu gayet tabiidir. Hiç bir eleştiri gelmiyorsa hiç birşey yap-mıyorsunuz demektir. Bir şey yapıyor-sanız mutlaka onun karşı çıkanları ola-caktır. Fazla da rahatsız olmuyoruz Hatta reklamımızı yapıyorlar.

ÇERÇEVE: Bu sistemin dünyadaki şansı nedir?

- Asıl ihtiyaç yalnız Türkiye'de de-ğil, müslümanların yaşadığı bütün ül-kelerde var. Amerika'da, İran'da, Bah-reyn'de, Bangladeş'de ve bir çok ülke-de var. Pakistan ve İran'da da en yay-gın şekilde var. Zaten ilk şeklini de Mısır'dan almış. İyi gelişmektedir. F.F.K. faizsiz bankacılık modelidir. Faal olarak 9 kuruluşla birlikte 10 yıllık bir geçmişimiz vardır. Bu sistem Pakistan, Bangladeş ve hatta Londra'da, Ameri-ka'da kolaylık sağlanmadıysa da hızla gelişme vardır. Yeni bir enstrüman gi-bi bakılıyor. Tansu Çiller'inde son za-manlarda söz ettiği gibi direkt finans bazı firmaları yıkıyor. "Faiz söndürür" buradan gelmektedir. Halbuki bizde böyle değil. Kar-zarar ortaklığıdır. İyi projelerin riskine de katlanırsınız. Sonu-cunda da paylaşmamız var. Maalesef tam manasıyla çalıştırılmıyor. Çünkü bizim firmalar gelişmekte olan bir ülke olduğumuz için henüz buna ha-zır değillerdir. Ama bugün ge-lişmiş ülkelerde yeni yeni proje-ler mevcuttur. Proje olayı üze-rinde çok mesafe katetmişler. Yeni projeler fazla rağbet gör-memektedir. Yeni projeleri batı-dan bakarak alıyoruz. Halbuki biz böyle değildik. Osmanlılar döneminde Tophane yapıldığı zaman hisseleri satılmağa kalkıl-sa ıdlı kapışılırdı. Yeni projeler üretmekle, büyümek paraleldir. Şu an bankacılık piyasasında ye-rimiz zayıfsa biraz da bundandır. Hepimiz birbirimize paralel bü-yümeliyiz. Bilirsiniz İslam ül-kelerinde faizden kaçan bir gu-rup var. Türkiye'de de bu bir gerçek. 12 Eylül'den önce bu gerçek kabul edilmiştir. 12 Eylül hükümeti de bu gerçeği kabul

etmiştir. Faizden kaçan gurup da eko-nomiye girmiştir.

ÇERÇEVE: Sizin zarar görme ris-kiniz nedir?

- Tabii olarak zarar yapma riskimiz mevcuttur. Fakat dikkat etmek lazım, bu sistemin başında olanlar, bu siste-min fonlarını idare edenler bu olayın vebalini idrak ediyorlar ve dikkatli çalışıyorlar. Eskiye bilemem, kendi yöneti-mimde tek bir batık para yoktur. Zaten olsa bile bu kadar karın içinde pek bel-li olmaz. Biz yatırımlarımızı ve sonuç-larını bir havuzda kanştırıyoruz O ka-dar olumunun içinde az miktarda olumsuzun farkında bile olunmaz.

ÇERÇEVE: Yani çok değişik alan-lara mı gidiyor bu fonlar?

- Çok sayıda kişilerden alınan para-lar bir havuzda toplanıp değerlendiril-yor. Siz 500 projeden kar etmişsiniz, 5 projeden de zarar etmişsiniz bu, sonu-ca pek yansımaz.

ÇERÇEVE: Benim esas sormak istediğim şu: Diyelim ki siz gelen fon-ları tekstil sektöründe değerlendirdi-niz. Ekonomideki dalgalanmalar tekstil sektörünü sarstı. Bu sizin za-rarlarınızı artırır mı?

- Biz tek bir sahaya girmiyoruz. Dağıtıyoruz. Riskli sektörlerden kaç-ıyoruz. Yapabileceğimiz işe yöneliyo-ruz. Baktıklı kağıt sektörü riskli o za-man ona yönelmeyiz. Çünkü bu bir murabahadır. Canım size ne, siz enlin-de sonunda malı alıyorsunuz, adamı borçlandırılıyorsunuz senetlerle. Yeterli teminatlar da alıyorsunuz. Batarsa bat-sın, telfaı ettirirsiniz, denemez. Tamam da amaçı bağcıyı dövmek mi, üzüm yemek midir? Bağcı dövülürse, ölürse üzüm de olmaz. Bu firmalar iflas eder-se sizin batık paralarınız çoğalır. İnsa-

nın batması bizimde batmamız de-mektir. Bankalar bu gerçeğe pek dik-kat etmezler. Biz batmamamız için adeta çırpınıyoruz.

ÇERÇEVE: Peki geleceğiniz ne olur, biraz da bu konu hakkında gö-rüşelim.

- Genelde geleceğin iyi olacağını moral açısından söylerler. Ben bunun dışında, birşey söyleyeyim. Hakikaten geleceğin çok çok mükemmel olacağı kanaatindeyim. Mükemmel olmaması için hiç bir sebep yoktur. Gecikmiş bir sistem, keşke çok çok evvelden olsay-dı. Doların alınmadığı zamanlarda da keşke bu sistem olsaydı. Sadece kur değil dolara da kar veriyoruz biz. Yani parayı sırf kar artışı ile sınırlamayız biz. Çok büyüyeceğiz inancındayız. Hatta diğer bazı bankaların bu sisteme yö-ne-leceğini düşünüyoruz ve bekliyoruz. Sonu batırmayan bir sistem var ortada. Rastgele kredi isteyenlere para verilm-iyor. O parayı belki orada burada ylye-cek. Biz para vermiyoruz. Ne alacak-sın? Nereden alacaksın? Nasıl kullan-a-caksın? diye soruyoruz. Tabiri caizse kaynana gibi onun başında dikiliyoruz. Çünkü onun batması demek para öde-yememesi demektir. Evet teminatımız var ama batan şirketin neslini alacak-sın? İpotegini alırsın. Evet ama kaç yıl-da satarsın? Amacımız o değildir. Biz teminata kredi vermiyoruz ki. Biz pro-je işlesin, özümünü koparsın, satsın bi-ze de hissemizi versin istiyoruz.

ÇERÇEVE: Bir de bizim sorama-dığımız, vermek istediğiniz bir me-sajınız var mıdır?

- İşte mühim olan işlemin benzer olmaması. Rakamlar faize yakın diye olay falze benzer demek değildir. İşle-min farklı olmasına dikkat etmek la-zım. Ayrıca rakamların benzer olması çok doğaldır. Enflasyonu % 70 olan bir ülkede siz % 30 kar yapamazsınız. Ne demek enflasyon, malının değerinin artması, paranın değerinin düş-mesidir. 100 liralık malın 170 li-ra olmasıdır. Ben o zaman tica-ret yapmayıp mala bağlasam, gayri menkule bağlasam, daha iyi. Fakat bu böyle değildir. Enf-lasyon mutlaka dikkate alınma-lıdır. Enflasyonun üstünde yap-tığınız kar sizin başınızı gösterir. Yoksa diğer başan değildir.

ÇERÇEVE: Çok teşekkür ederim efendim.

Ben de teşekkür ederim. Bütün okuyuculara saygılarımı iletiyorum.

Faiz söndürür.

Halbuki bizde böyle

değil. Kâr Zarar ortaklığıdır.

İyi projelerin riskine de

katlanırsınız. Sonucunda da

paylaşmamız var.

Paranızın har

Kuveyt-Türk'le çalışan her tasarruf sahibi, tasarruflarının nasıl yatırıma dönüştüğünü bulduğunu, ihracat-ithalat gibi işlemlerde ne gibi önemli roller üstlendiğini, ülke kal

Kuveyt-Türk'te her tasarruf sahibi, bu şeffaflıktan yarar

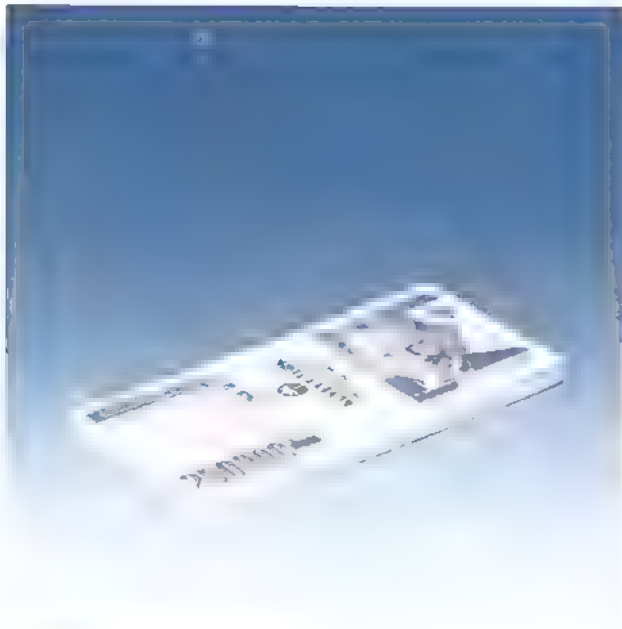
Gelin Kuveyt-Türk'e... bir hesap açtırın. Tasarruflarınızın yüksek kâr pay



KUVEYT

EVKAF FİNAN

"Huzurl



Paranız Kuveyt Türk'te...



Fabrika Kurar ...



Teknoloji Üretir ...

Paranızın hareketini izleyin

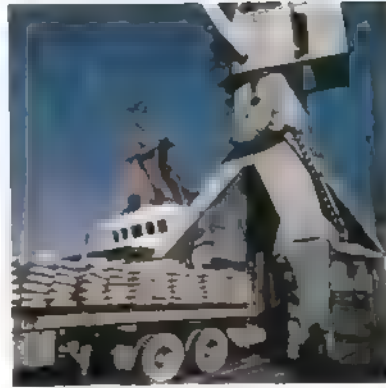
Bilir. Tasarruflarının, bir fabrikanın modern teknolojiyle donatılmasına nasıl katkı sağladığını gözleriyle görür. Faizsiz sistemin işleyişine tanık olur. Karın hakkına sahiptir. Hiçbir ayrıcalık gözetilmeksizin. Paranızın nasıl kazandığını kendi gözlerinizle görün. Paranızın hareketini izleyin.



T.C. ZİRAAT BANKASI
KURUMU A.Ş.
"kazanç"



Üretime Destek Sağlar ...



İthalat-İhracat Yapar ...



... Ve Yüksek Kar Payı Olarak Size Geri Döner

Bilecik İdari Bilimler Fakültesi Dekanı
Prof. Dr. AHMET AKGÜNDÜZ İle

RÜŞVET ve YOLSUZLUK ÜZERİNE



AHMET AKGÜNDÜZ
1955'te Malkaya'da doğdu. 1982'de İ.Ü. Hukuk Fakültesi'ni bitirdi. Aynı yıl Dicle Üniversitesi Hukuk Fakültesi'ne intisaf etti. 1987'de Selçuk Üniversitesi Hukuk Fakültesi'nde Hukuk Tarihi ve İslam Hukuku Doçenti oldu. 1993'te Profesörlük kariyerini alarak, Dumlupınar Üniversitesi Bilecik

İdari Bilimler Fakültesi Dekanı oldu

Akgündüz, 1986-88 yılları arasında Başbakanlık Osmanlı Arşivi'nde yapmış olduğu araştırmalarıyla kamuoyunda herkesin dikkatini çekti. Türk İslam Hukuku Tarihi ve Mukayeseli İslam ve Osmanlı Hukuku Kuliyahı adlı geniş çaplı araştırmalarıyla Türkiye'de ilk kez bu konularda akademik çalışma yapan akademisyen ünvanını elde etti. Bu çalışmalarıyla Türkiye'de tek otorite olarak bilinyor. Akgündüz'un Belgeler Gerçekleri Konuşuyor, Ser'iyye Sicilleri, Osmanlı Vakıf Müesseseleri gibi daha birçok ilmi çalışması mevcuttur.

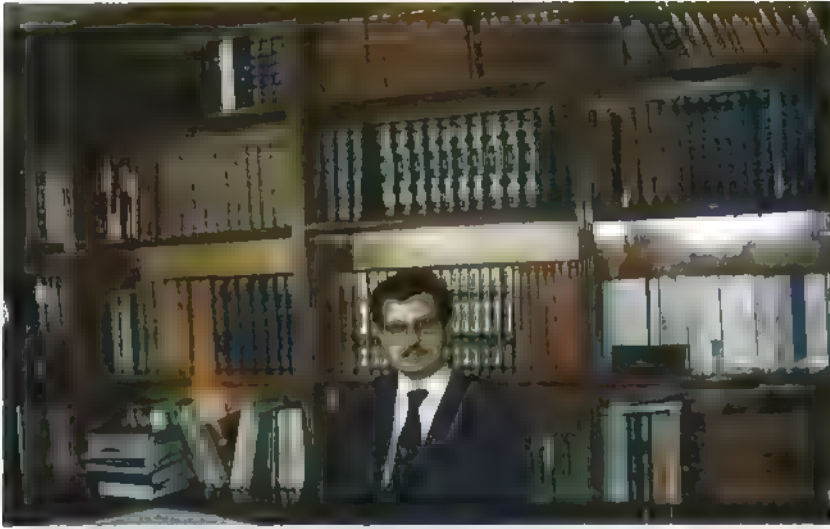
Çerçeve: Rüşveti ortaya çıkaran amiller nelerdir?

Akgündüz: Genellikle İslâm Tarihinde ve beşeriyet tarihi boyunca rüşvetin üç temel kaynağı var. Birincisi; Devlet denilen kuvveti, mekânı, rüşvetin birinci kaynağı tarih boyu artık farklı da olsa, isimlendirmede farklılık ta bulunsa kadılıktan tutun, ilmi adamına kadar en küçük memuriyetinden tutun, en yüksek askeri komutana kadar "imaret ve kaza" diye bir tabirle özetleyebileceğimiz devlet memuriyetine girebilme. Birinci rüşvet kaynağını bu oluşturuyor. Yani kadı (hakim) olabilmek askeri bir komutan olabilmek veyahutta diğer devlet memuriyetlerine girebilme. En önemli rüşvet kaynağı bu olmuş

İkinci rüşvet kaynağı da: Maalesef özellikle hakimlerin vereceği karara etki edebilme endişesiyle ortaya çıkmış

Üçüncüsü de; vatandaşın ister resmi, ister gayr-ı resmi haklı olmadığı halde, haklı görünüp menfaat temin etme, hadiseleri kendi lehine çevirme yani menfaata dayanan rüşvet olmuş. Eğer günümüzde, eğer tarihimizde rüşvetin kaynaklarını araştırırsanız. Bu üç önemli kaynak olduğunu görürsünüz

Peki bu rüşvetin kaynakları demek olan bataklık, rüşvet sineğinin üreyebileceği bataklıklar. Bu bataklıkları kurutmanın veya Allah korusun daha kötü hale gelmesinin sebepleri ve yolları... Bunun üzerinde durmak gerekiyor. Şimdi bu bataklığı kurutmanın birinci çaresi İslamiyetin yüzde doksan itibarıyla muvaffak olması. Yüzde yüz muvaffak olamaz. O zaman masumiyet söz konusu olur, günahsızlık söz konusu olur. O da ancak peygamberlere ve belli büyük evliyalara mahsustur. Bilirsiniz beşer toplumlarında daima ideal olan yüzde seksenlere ulaşabilme. Yani yüzde yüzü hedef etmek mümkün değildir. Peygamberimizin asrında da rüşvete teşebbüs edenler olmuştur. Olmuştur ki, rüşvetle ilgili hükümler ortaya çıkmıştır. Ama ideal olan yüzde sekse-



Hiz. Peygamber (S.A.S.)

**"rüşvet veren de, alanda,
aracı olan da cehennem ateşine
müstehap olur" diyor. Demek
ki, tedbir Birincisi manevi
müeyyide. Şunu ifade edeyim.
Maddi müeyyide ile rüşveti
durdurmak mümkün değildir.**

Rüşvet bataklığının

kurutmanın tek yolu manevi

**tedbirdir. O manevi tedbirin
derecesi nisbetinde muvaffak**

olunmuştur. Bu Osmanlı

Tarihinde de böyle. Abbasilerde

de, Emevilerde de, Asrı

saadette de böyle.

ne varan nisbete rüşveti önleyebilir
dir. Bu bataklığı kurutabilmektir
Onun için denilebilir ki, İslâmiyet, ta-
rîh boyunca rüşveti yüzde seksenlere
varan nisbete uzun asırlar boyunca
önleyebilen tek din olmuştur.

Peki tedbirleri nelerdir? Birinci
tedbir, manevi müeyyide olmuştur
Hz. Peygamber (S.A.S.) "rüşvet veren
de alanda, aracı olan da cehennem
ateşine müstehap olur" diyor. Demek
ki, tedbir birincisi manevi müeyyide
Şunu ifade edeyim Maddi müeyyide
ile rüşveti durdurmak mümkün de-
ğildir. Rüşvet bataklığının kurutmanın
tek yolu manevi tedbirdir. O manevi
tedbirin derecesi nisbetinde muvaffak
olunmuştur Bu Osmanlı Tarihinde de
böyle Abbasierde de, Emevilerde de

Asrı saadette de böyle Asrı Saadette
manevi terbiye zirveye vukseledikten
dolayı rüşvet denilebilir yüzde onlara
hatta sifirlara ineblmiştir Ama maale-
sef manevi terbiye azaldıkça bu nis-
bete artmıştır Onun için bir insana
hangi tedbiri koyarsanız koyunuz
"Efendim vatanperverlik, insançılık"
vesaire gibi bugün günümüzde çok
dillerde dolayan değerlerle veya hu-
kumetin kolluk kuvvetleri baskısıyla
rüşvetin alıkoyması mümkün değildir
Dolayısıyla manevi müeyyide birinci
planda önemli esastır O da rüşveti
alan veya veren, hakkı olmadığı halde
bir hakkı rüşvet voluyla almaya teşeh-
bus eden bir insan her ne kadar "kul-
lardan kurtardım, iyi kötü bir for-
mulünü buldum. Fakat beni gören



Dr. Kamil Eyyuboğlu:

Haydi Rüşvetle Savaş

Rüşvet, bir memura sırf memur
olduğu için verilen her türlü mad-
dedir.

Bakılır, eğer alan kişi memur
olmasaydı o para ona gelmeyecek-
ti ise o rüşvettir. Hayır o arkadaşı
ona o hediyeyi memur olsa da olmasada arkadaşı olduğu için
verecekti ise o bir hediyedir. Rüşvette memurun parayı veya
hediyeyi istemesi veya istememesi zorla verilmesi veya iş bitir-
meye kadar söz konusu olmadan sonradan hediye gelmesi rüş-
vet oluşunu etkilemez. Hepsî rüşvettir.

Rüşveti iki bölümde inceleyebiliriz. Birincisi devlete büyük
zararlar verecek bir işi yapmak için para veya karşılığını almak-
tır. Mesela: Devlete bir bina yapılırken ihaleyi yüksek göster-
mek için rüşvet almak veya müteahhidin teahhüdünü eksik
yaptığını gizlemek için rüşvet almak gibi. Bu tip rüşvet dünya-
nın her yerinde bilinir. Ve bütün ülkeler bunu suç sayar.

Diğer bir çeşit rüşvet daha vardır. Bu rüşvetçik o kadar kötü
değildir. Onu masum bile kabul edenler çıkar. Basit bir şeydir.
Ama tüm rüşvetlerin anasıdır.

Memur Bey biz sizin bu işi bir görev aşkıyla yaptığınızı bili-
yoruz. İlginize çok teşekkür ederiz. Yanlış anlamayacağınızı
ümit ediyoruz. Lütfen bizden bir çay ikramı olarak kabul buyu-
run." diyerek verilen, ülkemizde birçok devlet dairesinde zaru-
retten bile sayılan rüşvetçik.

Evet en büyük ve en yaygın rüşvet budur. Belki birçok dev-
let memurunun kamına giren ilk belkide tek haram lokma bu-
dur.

İnsanların birçoğu rüşvetin böyle tanımlanmasına karşı çıkar-
lar. Memurun maaşının az olduğunu ve işinin de çok olduğunu
bırkaç kuruşu teşvik için vermek gerektiğini söylerler. Böylece
memur o paranın hatınına onun işini öne alacaktır. Kendisinden
hiçbir kanunsuz talepleri olmadığı için bunun bir teşvik olduğu-
nu söylerler. "Belki biraz hoş değil ama buna rüşvet demek ol-

ve benim yaptıklarımı muhasebe altına alan Rabbim var. Her ne kadar hükümetin polisleri görünmüyorsa da, Cehennem gibi bir hepsi olan Rabbimin gizli polisleri demek olan melekler, benim bu fillimi görüyor". Anlayışının olması gerekiyor Peygamberimizin bu konuda bir hadisi şerifi var. Buyuruyor ki, "Sizden davacı ve davalı olmak üzere iki taraf bana gelirse, davalarını anlatırlar ben bir insanım Rabbimin bildirmedigi gerçek gaybı bilmem Ancak Rabbim bildirirse bilirim ki taraftan hangisi davasını daha iyi anlatırsa, kararını ona göre veririm (Bakin yüzde yüz hakkı veya haksız olana göre değil çünkü ben bilmemki davayı) Kim daha çok davasını isbat ederse, iyi anlatırsa ona göre karar veririm. Eğer verdiğim kararı gerçekten takli bir kararsa iyi Aksi takdirde sufi davasını iyi müdafaa ettiği için bir tarafın lehine, diğer tarafın aleyhine karar vermiş olursam Bilsinki O'nun lehine değil Cehennem ateşinden bir parça koparmış, O'na takdim etmiş olurum "

Bu şuur asırlarca İslâm Dünya-sında ve İslâmiyetin temessuk ettiği dönemlerde süre gelmiştir. Bakın Osmanlı'nın ilk dönemlerinde rüşvet bataklığından fazla bahsedilmiyor. Ama ne zamanki İslâmiyete bağlılık azalmış, ne zaman ki devletin merkezi otoritesi şer'i şerifin hukuklarına uygun hareket edemediğinden

kuvvetini kaybetmiş. O zaman rüşvetten bahsedilmiş. Onun için rüşvetin birinci tedbir manevi müeyyidedir

İkinci tedbir. Elbetteki mahkeme olacaktır. Kanunlar çıkarılacaktır. Bunlarda maddi müeyyidedir. Maddi müeyyede ile manevi müeyyidenin azlığı veya çokluğu birbirine ters orantılıdır. Yani cemiyet hayatında ne zaman ki inanç ahlak, manevi terbiye azalmış bakıyoruz ki rüşvet ile kanunlar çoğalmış. Siz hukuk tarihine bakın rüşvet ile ilgili ne kadar çok kanun varsa, o kadar çok rüşvet vardır demektir. Çok enteresandır. İsterseniz Osmanlı Devletinin Tazminat için Nev'i Yüksek Kanunnamesine bakın. Rüşvetle ilgili kanun ve nizamlar o dönemde yapılmıştır. Niye? Çünkü Osmanlı Devleti Tazminat Devrinde en çok

Maddi müeyyede ile manevi müeyyidenin azlığı veya çokluğu birbirine ters orantılıdır. Yani cemiyet hayatında ne zaman ki, inanç ahlak, manevi terbiye azalmış, bakıyoruz ki rüşvet ile kanunlar çoğalmış. Siz hukuk tarihine bakın rüşvet ile ilgili ne kadar çok kanun varsa, o kadar çok rüşvet vardır demektir.

rüşvet sözkonusudur. Manevi müeyyide deli tedbirlerle, maddi müeyyide deli tedbirlerin azlığı çokluğu ters orantılıdır. Eğer manevi müeyyide fazla ise, fazla kanun çıkarılmasına gerek duyulmamıştır. "Rüşveti alanda verende cehennemdedir" dediniz mi mesele bitmiştir. Ama manevi terbiye azalmış ise, ahlak çöküntüsü sözkonusu ise ve menfaat için adam hayatını yaşıyorsa böyle bir toplumda zaten rüşvetin olmamasını düşünmemek ayıptır. Ben kısaca böyle söylemek istiyorum

ÇERÇEVE: Bugünkü Hukuk Sistemimizle rüşvet olayları önenebilir mi?

Akgündüz: Ben bugünkü hukuk sistemimizle rüşvet olaylarının önenebileceği kanaatinde değilim. Zira bir taraftan medya vasıtasıyla, televizyon vasıtasıyla bu milletin ahlakını bozun.

Laf din gavesini menfaat ve şahsi hayatın temini, hayatın bir mücadele olduğunu anlatın, ondan sonra da rüşveti önleyin. Mümkün değil. İşte İSKİ hadisesi. Bakınız mesele Göknel'den başladı. Mesele Sozen'e kadar dayanıyor. Mesele İnönü'ye kadar dayanıyor. Yani devletin şu anda kanunlarını tatbik edecek Bakanlar'da rüşvet bataklığının içinde. Böyle bir cemiyetle siz ne kadar kanun çıkarırsanız çıkarın rüşveti önleyemezsiniz

ÇERÇEVE: Peki Bunun çaresi nedir? Nasıl kurtulacağız?

Akgündüz: Bunun çaresi bu millet aklını başına alır mı, almaz

maz derler. Rüşvet korkunç birşeydir. Bu ise utak bir teşviktir sonunda 'devlete zarar yok' derler

Rüşvet alan memur rüşvet verenin işini öne almakla fakltre veya rüşvet vermeyene haksızlık etmektedir. Halkda bunu bildiği için 50-100 000 liramız nereye giderse gitsin yeterli işimiz bitsin demektir. 2-3 gün bir mazeretle memur işlerini uzatırsa maddi kayıplar zaten 500-600 000 lıra olacaktır. O zaman herkes kendini memura çay parası vermeye mecbur hissediyor. Ve ne yazık ki veriyor da. İstanbul'da şahit oluyoruz ki birçok memur bunula yetinmemekte ve pazarlık yaparcasına istemektedirler. Bir arkadaşımızın tapusu bitmek üzereydi. Ama son anda birkaç saat daha uzadı. Saat 5 olmuştu. Diğer memurlar masalarını toplamaya başladılar. Arkadaş sebebini anladı. Ben ağzımdan "ihracatçı" diye kaçmışım onun için arkadaşın verdiği 50 000 TL yi beğenmemişler. Bizi de çıkardılar. Müdür, memure ve arkadaşım biraz beraber kaldılar. Arkadaşa "kaç lira rüşvet verdin" diye sormaya cesaret edemedim

Anadolu'nun bir kasabasında bu satırın okuyanlar yadırgayacaktır ama İstanbullu işadamları belki de "daha o da ne ki....." diyecekler

Bazıları da iş bittikten sonra hediye gönderiyor. Rüşvetlerin en yumuşağı olsa da bu da bir rüşvettir. Birçok memur iş bitince kimden kazın geleceğini gayet iyi hesaplayabildiği için tavuğu peşin veriyorlar. Bunun içindir ki, kıyafetimizden konuşma-

nızdan ne hediye yapacağınızı kestirip ona göre lzzet ikramda bulunuyorlar. Öncelik veriyorlar. Bu olmasa bile ikinci defa geldiğinde ilk hediye hatırlanıp ona göre lzzet ikram gösteriliyor. Böylece, sonradan gönderilmiş olsa da rüşvet yerini buluyor.

Sözün özü, bir görevliye görev dışı bir sebeple hediye vermeyi düşünmezken, görevi sebebiyle memura verilen her türlü hediye rüşvettir.

Ama, bir ayakkabıcı ağabeyim iki görevli memura parasız ayakkabı vermiş. Açıkça şunu söyledi memur oldukları için değil. O kadar dürüst ve samimi olarak kim gelip benden ayakkabı isteseydi ona hediye ederdim. Hatta kendi kendime sordum da "ben bunlara memur oldukları için mi yoksa Allah'ın izniyle için mi hediye ediyorum?" diye "Allah'ın izniyle için verdiğime inanarak hediye ettim." dedi.

Hediyenin verilmesi sebebiyle memur olmaları değil. Hayır için verilmiş. O zaman bu ayakkabıcı ifadelerinde dürüst ise o hediye rüşvet değildir. Gene bir kişi memur arkadaşına hediye verirse bu rüşvet değildir.

Toplumumuzda gayet yaygın olan ve tehlikesi küçümsenen bu rüşvetçiliklerle mücadele etmeliyiz. Bu önlenmedikçe büyük rüşvetler de önlenemez. Devlet dairelerinde hiç bir iş doğru dürüst yapılamaz.

Haydi rüşvetle savaş...

mi, bilemiyorum. Çare üç kısımdır Birincisi, Mutlak istibdatır Bu konu komünizmde görülmüştür. Ve yürümediği anlaşılmıştır. Çünkü neticede anlaşılmıştır ki, mutlak istibdat olamaz, yani rüşvete çok ağır tedbirler almaktır İdam dahil olmak üzere Fakat kimi nasıl idam edeceksiniz. Önce Bakanlarda başlamak lazım Bu komünizmde guya tedbir olarak vardır

İkincisi, Çok özür dilerim. Türkiye'de olduğu gibi mutlak rüşvettir. Şu anda Türkiye'de yaşanan hal budur Amerika'da da rüşvet vardır Biraz daha hukuk devleti olduğu için belki tedbir fazladır

Üçüncüsü; Cemiyet fertlerinin rüşvet denilen rezaletten uzak tutacak manevi tedbirlerdir Hiç dördüncüsü heşmici yoktur. Şu basın insanlara verdiği terbiye ölçülerini devam ettiği müddetçe mutlak rüşvetin içinde hıgılmaktan başka çaremiz yoktur

ÇERÇEVE: Bugünkü Türk Ceza Kanunu'na göre her türlü ahlaksızlık ve hayasızlık yapanlar üç-beş bin gıhı para cezalarıyla cezalandırılıyor Siz

bu durumu nasıl buluyorsunuz?

Akgündüz: Şunu ifade edeyim Şu anda İtalya Ceza Kanunu aynen kabul etmiş, Türk Ceza Kanunu iflas etmiştir. Sebebine gelince, vatandaş manevi değerlere ehemmiyet verdiği için tavsip edilmediği kadar, namusa tecavüz ettiğinden, veya devletin malına tecavüz ettiğinden dolayı takib edilememiştir. Yani rüşveti önleyen tedbirleri alanlar takibe maruz kalıyor Maalesef Cumhuriyet Tarihimizde böyle olmuştur. Ama rüşvet yiyenler mahkul duruma düşmüştür Bu bir zihniyet meselesidir Biraz önce sizin de söylediğiniz gibi Açıkça hayasızlık ve ahlaksızlık yapan birisi beşbin lira para cezasıyla maalesef maddi müeyyide dediğimiz yaptırımla kurtulabilmektedir. Kalbinde Allah korkusu olmadıktan sonra bugünkü hukuk düzeni içerisinde rüşvet alanların, alınması aptallık gibi görünüyor. Bakınız İSKİ Hadisesi ısrarla bunun üzerinde duruyorum Neticesinde masum çıkacaktır Şu anda Sözen görev başındadır Butun evrakları yok etmektedir

Bugün katkıda bulunan Bakanlarda görev başındadır. Evraklarda onların elindedir. Neticede ya hakimler görevden alınacaktır. Ya da onlara da rüşvet yedirecektir. Toplumda bunu bilmektedir. Böyle bir durumda rüşvetin önüne geçmek hayaldir

Mesele sadece hukuk sistemimize değil, mesele insan unsurunun yetistirilmesinde Ben bizim bir hakim arkadaşımızın bir sözünü hatırlatayım "Hocam bizim mahkememizde rüşvet almavanlar bir elin parmaklarından çok azdır." diyordu. İSKİ Hadisesinde de böyle olacaktır. Ya dürüst davranan hakimler görevden alınacaktır. Ya da görevli hakimlere rüşvet verilecektir. Bugünkü hukuk sistemi bir manevi açıdan takviye edilmeli, iki, guluç para cezalarıyla rüşvet gibi hadiseler geçirtilmemelidir. Yani Türk Ceza Kanunu yeniden gözden geçirilmelidir. Başka türlü mesele halledilemez

ÇERÇEVE: İslâmiyetle manevi müeyyideler var, bunun yanında çok sert maddi müeyyideler de var Bunu sebebi bıkmeti nedir?

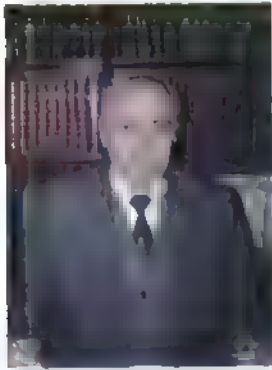
Akgündüz: İslâmiyete beş temel şeyin korunması için çok ağır tedbirler alınmıştır. Bugünkü Ceza Hukuku bu ağır tedbirlerin tamamen tersinedir Birincisi; canın korunması için kısas kabul edilmiştir. Aksi takdirde bir anarşistin veya canının canı yüzünden binlerce can kaybedilecektir. Demek ki, cana karşı kısası kabul etmiştir

İkincisi, malın korunması için, hırsızlık denilen belaya karşı el kesme cezasını kabul etmiştir. Başka türlü yürütemezsiniz Ama şunu hemen ifade edeyim Rüşvet hırsızlık sayılmamaktadır. Ama devletin başka türlü ağır bir cezası vardır. Biz buna "radil suçu" diyoruz. Rüşvet için tedbirler var. Bunlar ağır cezalardır. Rüşveti adet haline getirenlerin idam cezasıyla idam edildiklerine dair Osmanlı Kanunnameleri'nde hükümler vardır Bugün yapılamayan cezalardan teşhir cezası vardır

Üçüncüsü; aklın korunması için çok ağır tedbir alınmıştır. O da içki içilmesi vesaireye karşı, bilhusus içkinin yasaklanması ve ağır bir cezaya çarptırılması vardır

Vatanın korunması için cihad mecburiyeti getirilmiştir. Kaçanlar idam cezasıyla mahkum edilmiştir

Bir de ırz ve namusun korunması için de zina suçunun cezası ağır tutulmuştur. Biliyorsunuz evli olanlar

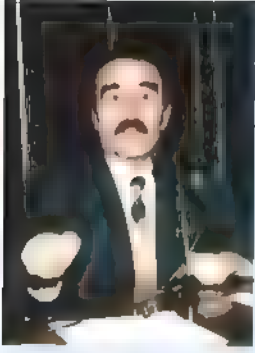


Prof. Ali Özek: Haram teşvik görüyor

Marmara Üniversitesi İlahiyat Fakültesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Ali Özek, Türkiye'de devlet işlerinin yeterli kadar dürüst yürütülmesinin asıl sebebinin, devletin aşın ideolojik yapıya sahip olmasından kaynaklandığını bildirdi. Resmi ideolojinin bazı kesimleri koruduğunu, bu ideolojili destekleyenlerin de menfaatlerini düşünen

insanlar olduğunu ve devleti düşünmediğini kaydeden Prof. Özek, "Yöneticiler dünya ile beraber hareket etmekten yanalar Eğer etmezlerse, ideolojileri ellerinden gidebilir. Türkiye'de oyun ve eğlence yerlerine büyük yatırımlar yapılıyor Oysa manevi sahalara yatırım pek yapılmıyor Bunun sebebi ideolojidir. Oyun ve eğlenceye yapılan yatırımlar üretime değil, tüketime yöneliktir" dedi.

Prof. Özek, şöyle devam etti. "Oyuna, eğlenceye dalar insandan üretim beklenemez. Siz insana oyunu, kumarı ve içkiyi tavsiye edeceksiniz. Bu adam nereden para bulacak? Mutlaka ihtiyacını karşılamak için, helal ve haram düşüncesini aklına getirmeden, para elde etmeye çalışacak Üstelik bu sahaya yapılan yatırımlar Türkiye'ye ne getirecektir? Milletten vergi toplayamıyor. Niçin? Çünkü millet devletine güvenmiyor. Türkiye'de devlet ideolojisi kaldırsa ve eğitimi halka verse, inanın eğitim meselesi 5 sene içinde çözülür. Halk bunu yapar. Türkiye'de sanayi ve ticaret gelişmişse yine halk tarafından sağlanmıştır. KİT'ler devletin parasını siyasi hesaplar yüzünden yandaşlarına peşkeş çekmektedir. Haram olan faizi teşvik ederek milleti ve devleti tamamen borçlanmaya itiyor Oysa halk devletini yükseltmek ister Devlet borçlanacağına, ilan etsin. Milletin para toplasın İnsanlarımız seve seve verecektir. Aşın derecede bürokrasi var, bu millet, her şeye rağmen âsi evlat mesebesinde olan devleti idare ediyor"



Prof. Hayreddin Karaman

Yolsuzluk İslami Eğitime Önelenebilir

M.Ü. İlahiyat Fakültesi öğretim üyelerinden Prof. Dr. Hayreddin Karaman, rüşveti hem alana hem de verene ağır ceza uygulanmasının şart olduğunu bildirerek, "Rüşvet ve yolsuzluk İslami eğitimle önenebilir" dedi.

İslam'ın temel hüküm kaynaklarının (Kitap ve Sünnet) haram olan davranış, mal, menfaat ve hizmetleri açıkladığını, makul sebeplerle açıklanmamış olanların da müctehidlerin açıklığına kavuşturduğunu belirten Prof. Karaman, şunları söyledi:

"Alimlerin haram olduğunda ittifak ettikleri kesin olarak haramdır. Bunları yemek, kullanmak, bunlardan faydalanmak caiz değildir. Allahü Teala'nın haram kıldığı nesnelerden istifade

etmenin maddi ve manevi zararları vardır. O nesneler insanları bu tür zararlardan korumak, imtihanı kazanarak ebedi saadeti elde etmelerini sağlamak için haram kılınmıştır. Haram lokma ve kazanç ile elde edilen insanlarla yapılan ibadetlerin de kişiye faydası yoktur."

Rüşvet ve yolsuzluğun önlenmesinin, alınacak tedbirlerle tamamen ortadan kalkmasa bile nisbeten azalacağını vurgulayan Prof. Karaman, "Rüşvet ve yolsuzluğun önlenimin başında İslami eğitim gelir. Eğitimin bütün kademelerinde ciddi, etkili ve sürekli din ve ahlak eğitimine yer vermek gerekir. Rüşvet alan ve başka çaresi olduğu halde rüşvet veren kimselere etkili cezalar uygulanmalıdır. Çalışanların insanca ve normal seviyede bir hayat sürdürmelerini sağlayacak ücret almalarını temin etmelidir" dedi.

belli şartlarda (müslüman olmaları gibi) recim cezasına çarptırılmıştır. Diğerleri de mutlaka milletin huzurunda teşhir edilerek ağır sopa cezasına çarptırılmıştır.

Günümüzde hukuku cemiyetin bu beş temel ruknunu koruyamadı. Dolaşısıyla beş tane temel yıkılınca cemiyet binası da yıkılmaya başladı.

CERÇEVE: Rüşveti çeşitlere ayırmamız mümkün mü?

Akgündüz: Bu çok önemli. Rüşvet üç çeşittir. Birincisi, hem rüşvet alan, hem rüşvet veren açısından dinimizin haram kıldığı rüşvettir. Bu iki gruptur; Birinci grup: başta hakimlik olmak üzere devlet memuriyetine ehil olmadığı halde girme için verilen bütün rüşvetler bu manada haramdır. Çünkü İslamiyete göre rüşvet vererek devletin önemli bir makamını veya bir memuriyetini işgal eden adaman kesinlikle doğru duruş vazife beklenemez.

CERÇEVE: Adam kayırma, torpıl konuları da buna dahil herhalde?

Akgündüz: Eğer maddi bir şey söz konusu kesinlikle. Ama tezkire ayrı. Maddi menfaat söz konusu ise, bu kesin rüşvettir, haramdır. Alan içinde veren içinde. Onun için kimsesiz "ben falan yere memur olarak gireceğim, torpıl olarak ben maddi bir menfaat götüreyim", kesinlikle İslamiyet kabul etmez. Hediveler de haramdır.

İkinci bir hâkim ya da devletin yetkili bir makamı bir karar vere-

cektir, etkilemek üzere verilen her çeşit şey hem alan için hem de veren için rüşvettir. Özellikle mahkemeleri müdde donen şu an bu tür rüşvettir. Eğer bunu iki çeşit rüşvet kabul edersek, üçüncü çeşit bir rüşvet var, O da veren helal, alan için haram olan rüşvettir. Bu ne demek bu nasıl bir rüşvettir. Özellikle SHP'li belediyeler ve şu anda bir kısım devlet müesseseleri vatandaş bu tür rüşvete mecbur etmektedirler. Nasıl? Mesela, vatandaş meşru dairede ruhsata başvuruyor. Memur sırf rüşvet alabilmek için, "ya burayı yeşil saha yapalım" diyor, ve yahu ruhsatı geciktiriyor. Şimdi 10 milyar liralık bir arsanın bir sene inşaatının gecikmesi acımaçağızı milyarlarca liralık zarara sokuyor. Meşru daire-

de olduğu halde maalesef ruhsatı vermiyor. Böyle bir durumda savet müddetler kalırsa, başka bir çare de hula maza, vatandaşın vereceği rüşvet veren açısından haram değildir. Ama alan için aynen diğerleri gibi haramdır.

Bir de dördüncü grup var ki; Bahis ettiğimiz üç gruba girmiyen tamamen muhabbet ve hürmetten kaynaklanan karşılıklı hedivelerdir bunun adına rüşvet denmez zaten. Ama ilk üç gruba giriyorsa kesinlikle haram olan rüşvet manasındadır. O'na hedive denmez. Adına ne dersiniz devin. Mesela bir hakim "hane köylü bir sepet üzüm getirdi" diyemez. Kesinlikle haramdır.

CERÇEVE: Son olarak neler söylemek istersiniz?

Akgündüz: Teşekkür ediyorum. Şunu hatırlatmak istiyorum. İster Roma İmparatorluğu, ister Hun İmparatorluğu, ister müslüman devletlerden olan Selçuklular ve son olarak Osmanlı İmparatorluğu, imparatorlukları ve devletleri çoktenden iki önemli bataklık var. Bunlardan birincisi rüşvet, ikincisi sefahat, gayri meşru hayat. Osmanlıyı bu vikiştir. Ve hamd olsun divorum buna Komünist ülkeleri de bu vikiştir. Rüşvet ve gayri meşru hayat maalesef Türkiye Cumhuriyeti Devletini idare edenler gece dahi uykualarının kaçması gerekiyor. Devletleri yıkan bu iki vebal hastalığı şu anda Türkiye'nin başındadır.

Maddi menfaat söz konusu ise,

bu kesin rüşvettir, haramdır.

Alan içinde veren içinde. Onun

için kimsesiz ben falan yere

memur olarak gireceğim, tor-

pıl olarak ben maddi bir

menfaat götüreyim, kesinlikle

İslamiyet kabul etmez.

Hediyeler de haramdır.

Türkiye'de Otomotiv Sektörü Nereye Gidiyor?

Cihangir BAYRAMOĞLU

Beyazın Otomotiv San. ve Tic. A.Ş.
Genel Koordinatörü



Türkiye'de 1960'lı yılların sonlarında filizlenmeye başlayan otomotiv sektörü bugün çok hızlı bir şekilde gelişme sürecini devam ettirmektedir. Türkiye'de en hızlı gelişen 2 sektörden biri olan otomotiv sektörü, beyaz eşya sektörü gibi sürekli kendini yenilemekte olup bu gelişmesi 2020 yılına kadar hızlı bir şekilde devam edecektir. Otomotiv sektörü Türkiye'de teknolojilerini yenilemekte ve Avrupa, Japonya, Amerika'daki kendilerini Dünyada kabul ettirmiş dev otomotiv üreticileri ile nikah kıymaya başlamışlardır. Bunun yanında yabancı yatırımcılar Dünya'da Otomotiv sektörü bir önceki yıla göre sürekli düşüş gösterirken, Türkiye'de tam tersine artışını çok iyi takip ederek, Türkiye'yi çok karlı bir yatırım bölgesi olarak tesbit etmişler ve ülkemizde büyük yatırımlara girmişlerdir. Bu durumun da doğal olarak ortaya çıkardığı sonuç Türkiye'de otomotiv sektörü teknoloji ve kalite yönünden ivmesi yükselmeye başlamıştır.

Sektörün bu ilerlemesi ve önümüzdeki yıllarda Avrupa ile gümrük birliğine girmesinin Türkiye'de otomobil kullanıcısı içinde gene kaliteyi getirmiştir. Otomobil sahibi otomobilini resmi ve tam teşekküllü servislerde bakım ve onarımını yaptırabilmektedir. Gene otomobil



Türkiye’de

1960’lı yılların

sonlarında

filizlenmeye

başlayan Otomotiv

sektörü bugün

çok hızlı bir şekilde

gelişme sürecini

devam ettirmektedir.

Türkiye’de

en hızlı gelişen

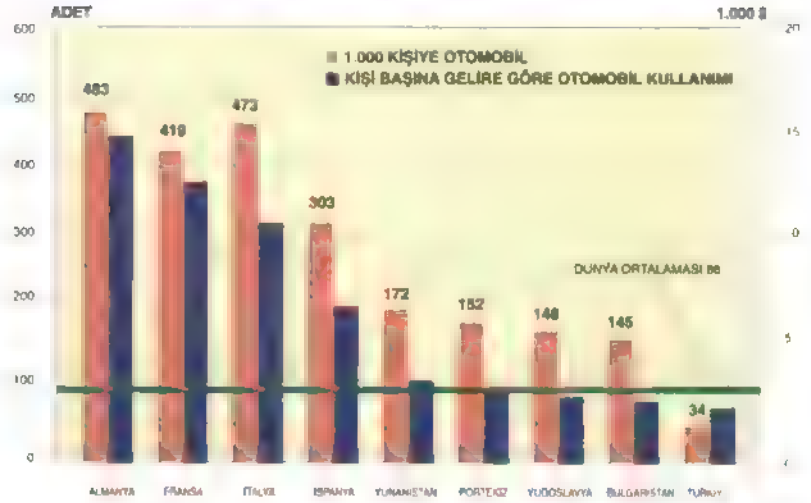
2 sektörden biri olan

Otomotiv sektörü,

beyaz eşya sektörü

gibi sürekli kendini

KİŞİ BAŞINA MİLLİ GELİRE GÖRE OTOMOBİL KULLANIMI



sahibi vasıtasının üzerinde çıkan orijinal yedek parçayı bulabilmektedir.

Ancak tüm bu gelişmelerin olumsuz etkileri ise Türkiye henüz alt yapısını hazırlamamış olmasıdır. Türkiye’de şehirlerarası otoyollar, kavşaklar, şehir içi yollar ve otoparklar yeterli değildir. Özellikle hızlı artan otomobil sayısı özellikle metropol konumunda olan büyükşehirlerin trafiğini düğümlemekte ve onumuzdeki yıllarda onem alınmaz ise bu düğüm çözülemez bir hal alacaktır.

Gene bununla birlikte hava kirliliği çevreyi olumsuz olarak etkilemekte ve sağlıklı bir çevre meydana gelmektedir. Bu konu üzerinde uzmanlar çalışmakta yeşil motorlu ve kurşunsuz yakıt kullanan vasıtalarla ilgi artmakta ve otomobil üreticileri yatırım planlarını çevreyi düşünerek yapmaktadırlar.

Türkiye’de kişi başına düşen otomobil sayısı Dünya ortalamasının çok altında olup, ancak sürekli gelişen bu sektör otomobil satışlarına çıkan ucuz otomobil kredisi ve kampanya türü satışlar ile otomobil sahibi olmak teşvik edilmiştir.

Türkiye’de küçük ve orta ölçekli sanayici senelerce birikimlerini yatırım haline dönüştükükleri küçük sanayi sitelerindeki iş yerlerini kapatmaya başlamıştır. Çünkü otomotiv sektorundeki servisleşme, resmi ve yetkili servislerin dışındaki tamir servislerine iş vermemektedir. Halbuki bu insanlar senelerden beri yatırıma teşvik edilmiş ve iş yerlerini yapmışlardır. Ancak devletten bunlara herhangi bir teşvik ve destek artık verilmediğinden sanayi sitelerindeki iş yerleri atıl olarak durmaktadır ve çalışır vaziyette olanların ise teknolojik olarak imkanları çok düşük olduğundan rekabet edemeycek durumdadırlar. Küçük sanayiciye devlet KOSGEB gibi kuruluşları vasıtasıyla ulaşmalı ve atıl durumdaki bu işletmeleri ekonomiye kazandırmak ve istihdama katkılı bir hale getirmelidir.



yenilemekte olup

bu gelişmesi 2020

yılına kadar hızlı

bir şekilde devam

edecektir

Gene sektör tüm bu gelişmelerin içerisinde sektör içerisinde sektörler oluşturmuştur. Bunların başında da OTO ALARM sektörü gelmektedir. Türkiye’de her gün yüzlerce otomobil çalınmakta veya soyulmaktadır. Artık otomobiller de ucuz olmadığından otomobil sahibi aracını OTO ALARM ile güvenlik altına almaya başlamıştır ve gene bununla paralel olarak sigorta sektörü de altın çağını yaşamaktadır.

Otomotiv sektörü Türkiye’de koruma altına alınmadığından Türk Otomotiv Sana-yı gümrük birliğine geçişte bazı sıkıntılarla karşı karşıya kalabilecektir. Otomotiv ithalatındaki standartsızlık çok kalitesiz otomobillerin ithalatını gerçekleştirmekte ve Türkiye ilerde otomobil mezarlığı haline getireceğinin sinyallerini vermektedir.

Bin Lokma, Bin Hırka

Abdülkadir KARAMAN

Avukat, İzmir MÜSIAD Üyesi

**Medeniyet tarihçileri,
düşünürler ve
sosyologlar kalkınma
ilerleme ve medeni-
yetlerin yükselmele-
rini araştırırken
toplumların kalkın-
masında itici gücün;
o toplumun dünyaya
bakış açısı olan dini,
kültürel ve sosyal
değerleri olduğunu
tesbit etmişlerdir.**

Okuyucularımız yukarıda ki başlığın bir dizgi hatası olduğunu düşünebilir ve doğrusunun **bir lokma, bir hırka** olduğunu zannedebilirler. Küçüklüğümüzden bu yana geleneksel din anlayışıyla zincirlenmiş insanlar olarak, doğru dünya bakışına bir türlü kavuşamadığımızdan **bin lokma, bin hırka** hedefi kolayca anlaşılamaz. Bu başlık bilerek konulmuş bir başlıktır. Dizgi hatası değildir. Yanlış anlaşılan bir tezin yerli yerine oturtulması için önce kavramların doğru anlaşılması gerekir.

Bir Lokma, Bir Hırka

Medeniyet tarihçileri, düşünürler ve sosyologlar kalkınma ilerleme ve medeniyetlerin yükselmelerini araştırırken toplumların kalkınmasında itici gücün; o toplumun dünyaya bakış açısı olan dini, kültürel ve sosyal değerleri ol-

duğunu tesbit etmişlerdir

Batı toplumlarının maddi bakımdan ilerlemelerinin arkasındaki itici gücün protestan ahlaki ve anlayışı olduğu belirtilmiştir. Geleneksel hristiyan anlayışı bir lokma bir hırka anlayışına dayanır. Hatta İncil, yolculuğa çıkan kimsenin yanına azık almasını dahi eleştirir ve "Kuşları görmüyor musun? Onların rızık endişeleri yoktur. Bulduklarını yerler ve yollarına devam ederler," mealindeki ayet bu anlayışın mahsulüdür. Bu sebeble hristiyan keşişleri yanlarına azık dahi almadan yollara düşmüşler ve kendilerine her türlü eziyeti yapmayı marifet zannetmişlerdir. Bu anlayış batı toplumlarının geri kalmasına sebep olmuş, ilerlemeyi, dünyayı güzelleştirmeyi ve dünya nimetlerinden istifadeyi engellemiştir. Buna tepki olarak ortaya çıkan protestan hristiyanlık ise daha çok üretimi ve daha çok tüketmeyi ahlak anlayışı haline getirmiş ve ilerlemenin fitilini ateş-



lenmiştir. Bugünkü batı medeniyeti teknik, ekonomik ilerleme ve başarısını, geleneksel ortaçağ hristiyanlık anlayışını terketmesiyle sağlamıştır.

Aynı anlayış doğu kökenli duşuncelerde de görülür. Hint fakırları, fakırlık ve eziyet altında yaşamayı ve miskinliğı fazilet olarak göstermişler. Vucutlarına ve ruhlarına işkenceyi sistemli olarak uygulamışlardır. Cıvili yataklarda yaşamak, günlerce aç susuz yaşamak ve daracık yerlerde günlerini ve yıllarını geçirmek erdem zannedilmiştir.

Hangi sebeble ortaya çı-karsa çıksın bu anlayışlar sömürgecilere ve despotlara yaramıştır. Avrupa'da krallıklar ve asiller ile Hindistan'da sömürgeciler ve racalar (Hint toplumunun asilleri) halkın refah, ilerleme ve zenginlik taleplerini bu ideolojiler ile uzunca bir zaman oyalamışlardır.

Tarih boyunca beceriksiz ve mustekbir iktıdarlar halkın mutluluğı refahı ve iyiliğı için siyaset üretemediklerinde çözümünü, halkın meşru taleplerini yoketmekte ve yokettirmekte

bulmuşlardır. Halka **bir lokma bir hırkayı** yeterli görürken, kendileri **bin lokma bin hırkayı** tercih etmişlerdir. Helal olan nimetleri halka harammış gibi telkin ederek onların taleplerini susturmuşlardır. Halbu ki Kur'an bu anlayışlara meydan okumus ve onları reddetmiştir. 5/87. "Ev inananlar, Allah'ın size helal kıldığı güzel ve temiz şeyleri haram etmeyin, sınırı aşmayın. Çünkü Allah, sınırı aşanları sevmez 5/88. Allah'ın size verdiği rızıklardan helal ve temiz olarak zeyin ve inandığınız Allah'tan korkun"(1)

Ebri yukarıdaki sakat anlayışları dünya görüşü haline getirerek halkı uyusturanlar bu beceriksiz iktıdarların ekmeğine yağ sürmüşlerdir. Halka fakırlık ve ızdırabı meziyet olarak göstermişler, bu felsefede olan akımları desteklemişlerdir. Böylece halkın tepkisini yoketmiş ve onları uyusturmuşlardır. Halbuki sıkıntı ve fakırlık İslam'da meziyet değil, imtihan için geçici ve arızı bir olay olarak görülmüş, giderilmesi için Allah'tan yardım istenmesi tavsiye edilmiştir. 2/214- "Yoksa siz, sizden önce geçenlerin durumu başınıza gelmeden Cennete gireceğinizi mi sandınız? Onlara öyle vaksulluk ve sıkıntı dokunmuştu, öyle sarsılmışlardı ki, nihayet peygamber ve onunla birlikte inananlar, Allah'ın yardımı ne zaman? diyecek olmuşlardı. İyi bilin ki, Allah'ın yardımı yakındır." 2/155. "Andolsun, sizi korku, açlık, mallardan canlardan ve ürünlerden eksiltme gibi şeylerle deneriz, sabredenleri müjdele"

Zalim yöneticiler, bir lokma bir hırka telkiniyle "İki günü eşit olan zıyandadır" diyen bir peygamberin takipçisi olan müslümanlara geri gitmeyi marifet göstermişlerdir.

Zalim yöneticiler, bir lokma bir hırka telkiniyle "İki günü eşit olan zıyandadır" diyen bir peygamberin takipçisi olan müslümanlara geri gitmeyi marifet göstermişlerdir.

takipçisi olan musulmanlara geri gitmeyi marifet göstermişlerdir. Hatta başarılı olana, ileri gidene, ilerlemeyi, refahı, mutluluğu savunanlara ve talep edenlere iyi gözle baktırmamışlardır. Halbuki İslam zenginliği, refahı ve mutluluğu savunmuş, bunu toplumun bütün katlarına yaymayı bir görev kabul etmiştir. Nimet ve ziynetleri (bütün helal olan yiyecek, içecek, binilecek vasıtalar, süsler v.s.) musulmanların doğal hakkı kabul etmiştir.

Bin Lokma, Bin Hırka

Kur'an 7/32. "De ki: Allah'ın, kulları için çıkardığı süsü ve güzel rızıkları kim harâm etti? De ki: O, dünya hayatında imanlanlardır, kıyamet günü de yalnız onlarıdır. İşte biz, bilen bir topluluk için ayetleri böyle açıklıyoruz," diyerek müminlere dünyanın meşru nimetlerini hedef göstermektedir. Dünya hayatında en iyi ve en güzel şeylere müminler taliptir ve onların hakkıdır, bunları elde etmek onların hedefidir. Ancak dünya hayatında imanmayanlar da bunlardan istifade eder, Ahirette ise en iyi ve en güzel nimetler yalnızca müminlere aittir. İnanmayanların, ahirette hiç bir hakları yoktur.

Her şeyin iyisine, refaha, mutluluğa, yönetime ve yönetmeye müminler adaydır. Herkesten çok onlar meşru nimetlere layıktırlar. Nimetlerin ve ziynetlerin (yiyecek,

Mümin kendi toplumu için bin lokma bin hırka ister, ancak bir lokma bir hırkaya da razı insandır. Peygamberimiz ve ashabı zaman zaman aç kalmışlar, karınlarına taş bağlayarak açlıklarını geçiştirmeye çalışmışlardı. Bu onların hedefi değildi ancak zaruret halinde bir lokma bir hırkaya da şükretmişlerdi.

giyecek, binilecek vasıtalar vs.) asıl sahibi müminlerdir. Onlara bunu çok gören, bütün iyi ve güzel şeyleri kafirlere layık görenler kafirlerin işbirlikçileridir.

Ancak müminler için tek amaç dünya hedefi ve mutluluğu değildir. Onlar ahireti elde etmenin dünyadaki amellennin ve tercihlerinin karşılığı olduğunu bilirler. Çalışmak müminlerin görevi, netice Allahındır. 62/10. "Namaz kıldıldıktan sonra yeryüzüne dağılın ve Allah'ın lutfundan (nasibinizi) arayın..." Dünya nimetlerinden çalışan ve çaba gösteren kafirler de istifade eder, nimetlerin gerçek sahibi müminlerdir, ancak ahiret sadece müminlerindir.

İnanmayanlar dünyada ki refah ve mutluluğu hayatlarının tek amacı haline getirmişlerdir. Mümin meşru nimetleri talep eder, ancak elde ettikleriyle de şükretmesini ve

kanaat etmesini bilir. Bir lokma bir hırka mümini rahatsız etmez. Ancak kendisi ve toplum için hedefi bin lokma bin hırkadır. Bu hakkını da dünyada ülkesinde ki müstekbirlerden talep edecektir. Ne zulme uğrayacaktır, ne de haklarına zulmedecektir. Zulmu kabullenmenin adı değildir, kanaatkarlık. Kanaatkarlık sabrın bir çeşidi, dünyaya teslim olmamanın iradesidir. Kanaatkar insanı kimse satın alamaz. Kimse onu parayla veya menfaatle yanlış yola sevkedemez. İşte müminle kafirin farkı

da buradadır.

Mümin kendi toplumu için bin lokma bin hırka ister, ancak bir lokma bir hırkaya da razı insandır. Peygamberimiz ve ashabı zaman zaman aç kalmışlar, karınlarına taş bağlayarak açlıklarını geçiştirmeye çalışmışlardı. Bu onların hedefi değildi ancak zaruret halinde bir lokma bir hırkaya da şükretmişlerdi. Onları kimse dünya nimeti ile satın alamamıştı. Ancak mallar ve zenginlik elde edilince bunu topluma yaymayı da görev edinmişlerdi, 59/7. Allah'ın, o kent halkından, Resulüne verdiği ganimetler Allah'a, Resule, Resule akrabalığı bulunanlara, yetimlere, yoksullara, (yolda kalan) yolcuya aittir. Ta ki (o mallar), içinizden yalnız zenginler arasında dolaşan bir şey olmasın.

Bin lokma bin hırka dünyada müminler için, ahirette yalnız onlar içindir.

(1) Resulullah bir sohbetinde kıyamet ve ahiretten bahsetmiş ve sohbetin tesiri ne kıpılan Ali, İbn Mesud, El Mikdad (RA) gibi bazı sahabiler, Osman bin Maz'un'un evinde toplanarak gündüzleri devamlı oruç tutmak, geceleri uyumadan namaz kılmak, kadınların yanına gitmemek, et yememek ve eski pis kü elbiseler giymek suretiyle yaşama ya, kalan ömürlerini böyle geçirme ve hatta kendilerini kısırlaştırmaya azmetmişlerdi. Resul-i Ekrem durumu haberi alınca hemen yanlarına geldi ve şöyle buyurdu: "Ben böyle bir kulluk şekli ile emrolunmadım. Vücut ve nefislerinizin sizde hakkı vardır; oruç tutup namaz kılmak, fakat aynı zamanda oruçunuzu açıp yiyin ve uyuyun. Ben namaz kılar ve uyurum, oruç tutar ve iftar ederim, et yerim ve kadınlarıma yaklaşırım, benim yolumdan çıkan benden değildir." Bu ayetin bu olay üzerine geldiği rivayet olunur (Kur'anı Kerim ve Meali Dr. Ali Özek Hayrettin Karaman Maide 88 açıklama) (Elmalılı Hamdi Yazır).

(2) Resulullah tavuk ve süzümüş bir yeri bir tatlı ve hal hoşuna giderdi ve buyurdu ki "Mümin tatlıdır tatlılığı sever" İbn-i Mesud Hazretlerinden nakledilmiştir ki bir zat ona "Ben döşüğü kendime haram ettim" demiş oda bu ayeti okumuş ve "Döşüğüne vat ve yeminine keffaret ver" diye cevap vermiştir.

KİT'lerde Sosyal Özelleştirme Politikası

Dr. Ş. Yavuz KIR

Özelleştirme Uzmanı



B

ugünkü ülkemiz ekonomisinde, mülkiyet çoğunlukla kamunun ve özel kesimin elinde bulunmakta, özel kesime ait mülkiyetin ise büyük bir çoğunluğu küçük bir azınlıkta toplanmaktadır. Diğer yandan servet sahipleri ekonomik havatta yeni meydana gelen mülkiyetten de en yüksek oranı elde etmektedirler. Bu durum ise, gelir dağılımında var olan dengesizliği giderek çoğaltmaktadır. Bunu dengelemek ve mülkiyeti geniş halk tabakalarına yaymak amacıyla, sosyal piyasa ekonomisi hedefli bir özelleştirme modeli çözüm olabilir. Gayri Safi Milli Hasıla (GSMH) içinden son on yılda gittikçe azalarak pay alan orta tabakanın milli gelirden meydana gelen ek artıştan ve ayrıca mevcut milli gelirden gittikçe artan oranda pay alması ancak sosyal amaçlı özelleştirme ile mümkün olabilir.

GSMH'da meydana gelen artışın, halk kitleleri üzerinde dengeli dağılımı, gelirin adil paylaşımı ve kullanımını birlikte etkileyen sosyal piyasa ekonomisiyle uyumlu tedbirler almak yoluyla olacaktır. Ülkemizdeki mevcut mülkiyetin geniş halk tabakalarına yayılması ancak halkın kendisine ait olan devlet mülkiyetinin sosyal piyasa ekonomisi mantığı içinde özelleştirmesi ve yeniden paylaşım ile dengesiz gelir dağılımına çözüm bulunabilir.

Özel kesimde de, mülkiyetin küçük bir azınlığın elinde toplanmaması ve geniş halk tabakalarına yayılabilmesi için en az 500 bin TL sermaye ile kurulacak şirketleri kapalı bir anonim ortaklık haline getiren uygulamanın önüne geçilmesi, halka açılanlara da hem nakdi hemde gayri nakdi teşvikler sağlanması, çalışanlara ortaklık

hakkı verilmesi gibi özendirici tedbirler alınması faydalı olacaktır.

Özel sektör açısından özelleştirme, özel sektör işletmelerinde, mülkiyetin hisse senedi yoluyla çalışanlardan başlayarak halka yayılması ve bu yoldan mülkiyete kavuşacak düşük gelirli halk kitlelerinin devletçe çeşitli ölçü ve biçimlerde teşvik olunmasıdır.

Sosyal piyasa ekonomisindeki imkanlar, GSMH'da meydana gelen büyümenin, geniş halk tabanlarına yayılmasında yatmaktadır. Ancak, sosyal piyasa ekonomisi hedefleri içinde, kamu mülkiyetinin özellikle KİT'lerin hisse senetleri yoluyla özel sektöre devredilerek refahın yaygınlaştırılabileceğini söyleyebilirsiniz.

Bunun yanında, sosyal piyasa ekonomisi mantığı içinde mülkiyetin geniş halk tabakalarına yayılması, özelleştirme politikasının tek hedefi değildir. Aynı zamanda özelleştirmenin diğer bir amacı,

Türkiye'de 1980'li yıllarda uygulamaya başlanılan ve giderek geliştirilmesi için gayret sarfedilen serbest piyasa ekonomisi bir siyasi tercih olmanın ötesinde, ulaşılan iktisadi gelişme aşamasında, bir zorunluluk olarak ortaya çıkmıştır.



devletin KİT'ler aracılığıyla ekonomiye müdahalesinin azaltılmasıdır. Yani devletin iktisadi faaliyetlerinin kısıtlanmasıdır. Çünkü serbest piyasa ekonomisinin köklü bir şekilde kurallarına göre yerleşmesinde ortaya çıkan ciddi engellerden birisi de devlet işletmeciliğidir.

Devlet işletmeciliği KİTler vasıtasıyla doğrudan üretim, istihdam, fiyat belirleme ve paylaşım faaliyetleri içerisinde yer almaktadır. Bu kuruluşlar, ülkenin müteşebbisin, sermaye birikiminin, yetişmiş insan gücünün olmadığı dönemde, ülkenin kalkınmasına ve sanayileşmesine 50-60 yıldır büyük katkılar yapmış, fakat kendilerinden beklenen fonksiyonları yerine getirebilmeleri için bugüne kadar çeşitli zararları ve finansman yaratacakları yerde finansman açıkları büyük fedakarlıklarla devlet bütçesince ve toplumca karşılanmıştır.

Türkiye'de 1980'li yıllarda uygulamaya başlanılan ve giderek geliştirilmesi için gayret sarfedilen serbest piyasa ekonomisi bir siyasi tercih olmanın ötesinde, ulaşılan iktisadi gelişme aşamasında, bir zorunluluk olarak ortaya çıkmıştır. Bu nedenle, kama ekonomi olarak bilinen iktisadi gelişme modelimizin giderek tıkanıp gözlenmiş ve ekonomide yapısal değişiklik yaratacak gelişmenin hızlan-

dırılmasının gerekliliği genel kabul görmüştür.

Türkiye'nin bugünkü ulaştığı iktisadi gelişme seviyesi, teşebbüs gücü, sermaye birikimi, bilgi ve tecrübe düzeyi, yetişmiş insan gücü, toplumsal ve ekonomik kuruluşların ve mekanizmaların varlığı dikkate alındığında, bu kuruluşların fonksiyonlarını serbest piyasa ekonomisi anlayışı içinde yerine getirebilecekleri ortaya çıkmaktadır.

KİT'lerin özelleştirme politikası menkul sermaye mülkiyetini hisse senedi yoluyla geniş halk kitlelerine yayması yanında devletin asli fonksiyonlarına donmesini sağlamak, kaynak israfını önleyerek devletin yönlendirici, teşvik edici ve denetleyici gibi temel görevlerini daha iyi yerine getirmesine imkan tanımak ve bu suretle toplumsal refahı özlenen biçimde artırmaktır. Kamu işletmelerinin özelleştirilmesi onların ortadan kaldırılması anlamına gelmemektedir. Sadece onların çalışanlarına, halka, yerli ve yabancı girişimcilere satılarak daha verimli çalıştıracak ellere devredilmesidir. Böylece ekonomimiz "sübvansiyon" görev zarar, kamu kesimi açıkları, vergi yerine zam gibi kavramlardan uzaklaşarak, serbest piyasa ekonomisine geçmek için önemli bir adım atmış olacaktır.

İşadamları finansal kiralamayı sevdi

Leasing'e Evet, Banka Kredisine Hayır.

Türkiye'de her yıl yapılan 200 trilyonluk yatırımın yüzde 2'si finansal kiralama şirketleri tarafından yapılmakta. Finansal kiralama şirketlerinin 1992 cirosu 2,7 trilyon.

ISO Başkanı Memduh Hacıoğlu: "Finansal kiralama sinai yatırımlarda önemli bir unsur. KDV avantajının olması bizim için önemli bir unsurdur. Çok yakın tarihlerde daha da yaygınlaşacağına inanıyorum."

Halit Narin (ISO Meclis Üyesi ve İş Adama): "Finansal kiralama sistemi bilhassa yatırımcılar için iyi bir teşvik. Bu nedenle tüketim için değil, yatırımlar için kullanılması daha iyi olacağı kanaatindeyim."



EROL YARAR-
MÜSİAD BAŞKANI,

Türkiye'de her yıl yapılan 200 trilyonluk yatırımın yüzde 2'si finansal kiralama şirketleri tarafından yapılması, leasing'in yatırımcılar tarafından se-

viildiğinin göstergesi olarak kabul edilmekte. Finansal kiralama şirketlerinin 1992 cirosu 2,7 trilyon. Bu miktar 1990 yılında bir trilyon iken 1991'de 1,7 trilyona çıktı. Avrupa'da yatırımların yüzde 10'u finansal kiralama şirketleri tarafından desteklenirken, Türkiye'deki yüzde 2'lik oranın önümüzdeki yıllarda yüzde 5'i geçmesi bekleniyor.

İŞ DÜNYASI FİNANSAL KİRALAMA İÇİN NE DEDİ?

Memduh Hacıoğlu: (ISO Yönetim Kurulu Başkanı) "Finansal kiralama, sinai yatırımlarda önemli bir unsur. 4-5 seneye yönelik önemli bir ödeme kolaylığı var. KDV avantajı var. Sık sık kullanılması bizim için çok ümit verici bir olaydır. Fakat sadece makro alanda

**Türkiye'de her yıl yapılan
200 trilyonluk yatırımın
yüzde 2'si finansal kiralama
şirketleri tarafından
yapılmakta. Finansal kiralama
şirketlerinin 1992 cirosu
2,7 trilyon.**

yapılması ise bir dezavantajdır. Yatırımın çok pahalı olduğu bir dönemde, finansal kiralama (leasing) çok önemli bir enstrümandır. Yatırımların artmasında olumlu katkıları vardır "



Memduh Hacıoğlu
(ISO Bşk.)

"Yatırım maliyetlerini banka kredilerine göre çok düşük tuttuğundan finansal kiralama bizim için çok iyi bir sistemdir. Bunu teşvik etmemiz lazımdır. Finansal kiralama uygulamaları yüzde 7 oranının yüzde 4'lere finansal kiralama şirketleri tarafından düşürülmesinin kiralama sisteminin daha da yaygınlaşmasını sağlayacaktır."

ISO Yönetim Kurulu Başkanı Memduh Hacıoğlu: "Finansal kiralama yolu ile yatırım artışı sağlanacaktır. Bu da Türk sanayisi için çok iyi bir olaydır."

ninin yüzde 4'lere finansal kiralama şirketleri tarafından düşürülmesinin kiralama sisteminin daha da yaygınlaşmasını sağlayacaktır."



ISO Meclis Üyesi Halit Narin: "Finansal kiralama teşvik edilmeyecek. Banka kredisi yerine finansal kiralama yolu daha caziptir."

Halit Narin (ISO Meclis Üyesi-Sanayici) "Finansal kiralama çok iyi. Bilhassa yatırımcılar için çok iyi bir teşvik. Banka kredisi yerine kiralama yoluyla yatırımın yapılması hem yatırımların artmasına neden olmaktadır."

hem de yatırımın maliyetinin düşmesini sağlamaktadır. Fakat işadamlarımız finansal kiralamayı iç tüketim için kullanmasınlar "

FİNANSAL KİRALAMA ŞİRKETLERİ DURUMDAN MEMNUN



Zeki Akıllıoğlu TYT Leasing Genel Müdürü: "Yatırımcılara, yatırım yaparken yardımcı olduğumuz için çok memnunuz."

TYT Leasing Genel Müdürü Zeki Akıllıoğlu: "Türkiye'de mevcut leasing şirketleri olarak mecliste görüşülmekte olan finansal kiralama kanununun bir an önce çıkarılması sektörü daha da rahatlatacaktır. Sektör şu anda kar ortaklığı veren şirketler ve banka kökenli leasing şirketleri olmak üzere ikiye ayrılmış durumda. Yatırımcılara yatırımlarında yardımcı olduğumuz için memnunuz."



Yapı Kredi Leasing Genel Müdürü Dr. Orhan Kurmuş: "Finansal kiralama şirketlerinden 6 yıldır zarar eden yok. Sermaye üzerinden getiri yüzde yüz."

Yapı Kredi Leasing Genel Müdürü Dr. Orhan Kurmuş: "Türkiye'de şu anda 42 tane leasing yani finansal kiralama şirketi var. Bunlar içinde en fazla kazancı kar ortaklığı şirketleri elde ediyorlar. Leasing şirketlerinde yaklaşık 6 yıldır zarar eden yok. Leasing şirketlerinin sermaye üzerinden getirisi yüzde yüz."

Yeni ihracat kaynağımız:

Prefabrik Evler

Türkiye'de imal edilen prefabrik evler başta Almanya ve Rusya'ya ihraç ediliyor

* İki katlı 80 metrekare prefabrik bir eve iki günde 200 milyon liraya sahip olabilirsiniz. Üstelik elektrik, su tesisatı ve tuvalet de içinde olarak.

* Özge Yapı Sanayi ve Ticaret Şirketi Pazarlama Müdürü Muhterem Hekim, "Prefabrik evler hem çok sıhhi, hem de çok amaçlı olarak kullanılmaktadır. Türkiye'de imal edilen prefabrik evler sağlam, mahyeti ucuz ve seyyar olduğu için yurt dışına da ihraç edilmektedir."

Henüz piyasada bilinmeyen fakat küçük dev adımlarla ilerleyen prefabrik ev teknolojisi yaşantımızın bir parçası olmaya aday. Genel olarak şantiye, yemekhane ve belli bir ölçüde yazlık tatil evi olarak imal edilmekte. Prefabrik evlerde tamamen yerli malzeme kullanıldığı için oldukça ucuza imal edilmekte. Prefabrik evlerin metrekaresi 2 milyon ile 2.5 milyon lira arasında değişiyor. İki katlı 80 metrekare bir prefabrik eve sahip olmak istiyorsanız KDV dahil 200 milyon lira ödemeniz gerekiyor. Prefabrik konutların içerisinde her türlü lüks ve konforu da bulmanız mümkün. Başta elektrik tesisatı ve yer döşemeleri firma tarafından yapılmakta.

YURT DIŞINA İHRAÇ EDİLMEKTE.

Türkiye'de özellikle İstanbul ve Ankara'da imal edilen prefabrik evlerimiz başta Rusya ve Almanya olmak üzere ihraç edilmekte. Şu anda yeni bir pazar olarak Libya Türkiye'den prefabrik evler talep etmekte. Özge Yapı Sanayi Ticaret Şirketi Pazarlama Müdürü Muhterem Hekim yaptığı açıklamada prefabrik evlerin hem çok sıhhi hem de çok amaçlı olarak kullanıldığını belirterek şunları söyledi: "1985 yılından beri kendi proje ve yerli malzemelerimizi kullanarak prefabrik ev imal etmekteyiz. Prefabrik konutların hitap ettiği kesimler dar gelirli aileler değildir. Kat irtifası ve metrekare olarak sınırlı olduğu için sadece lüks yerlerde kullanılmaktadır. Tatil kesimlerinde, yazlık ve dağ evleri olarak yapılmaktadır. Prefabrik evlerin en büyük kolaylığı çok kolay sokulmesi ve hemen başka yerde monte edilmesidir. Ayrıca 10 günlük bir süre içinde 100 metre kare ev her şeyi içinde teslim edilmektedir."

DEPREME DAYANIKLI VE GÜVENLİ

Özge Yapı Pazarlama Müdürü Muhterem Hekim, prefabrik evlerin depreme dayanıklı olarak imal

edildiğini belirterek kullanım açısından çok güvenli olduğunu söyledi. Muhterem Hekim konuşmasını şöyle sürdürdü: "Yapılarımız iklim durumu da gözönüne alınarak yapılmıştır. Çok sıcak bölgelerde dahi rahatlıkla kullanılabilir. Devletin üniversitesinden teknik rapor vardır. Birinci ve ikinci bölge deprem bölgeleri için ideal bina oldu-



ğu raporla da tespit edilmiştir. Yapılarımız 98 cm'lik delikli tuğlaya eşdeğerdedir. Kışın ve yazın kullanılabilir. Prefabrik evlerin ilk çıkış yeri Japonya'dır. Çünkü bildiğiniz gibi Japonya'da sık sık deprem olmaktadır ve yapılar prefabrik evlerle imal edildiğinden en küçük bir zarar dahi söz konusu değildir. Çünkü kullanılan malzeme insan sağlığına zarar verici değildir."

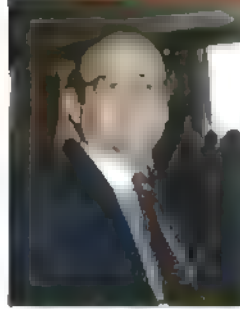
Yabancı sermaye azalıyor

Türkiye'deki yabancı sermayeli firmaların sayısı Haziran sonu itibarıyla 2 bin 435'e ulaşırken, yabancı firmaların büyük bir bölümü hizmetler sektöründe faaliyet göstermekte. Hizmet sektöründe yer alan yabancı sermayenin sayısı ise 1634. Yılın ilk altı ayında verilen yabancı sermaye izinlerinde en büyük payı 135,8 milyon dolarla İtalya, 60,7 milyon dolarla Almanya ve 55,7 milyon dolarla İsveç'e almakta

İŞADAMLARININ GÖRÜŞÜ

İstanbul Sanayi Odası Başkanı Memduh Hacıoğlu: "Yabancı sermaye'nin yatırıma dönük kısmı azalmaya başladı. Ranta dönük yabancı sermaye geliyor. Fakat imalat sanayine yönelik yabancı sermaye gelmiyor. Yabancı sermaye'nin gelmesine hız karşı değiliz gelsin. Türk sanayicisinin yabancı sermaye konusunda korkusu hiçbir zaman olmadı. Yabancı sermaye Türkiye'ye geldiği zaman sadece finansal yatırım yapıyor. Çünkü Türkiye gelen yabancı sermayeye çok yüksek reel faiz ödemektedir. Türkiye'den rant alıp kendi ülkelerine götürmektedir. Türkiye yüzde 30 reel veren nadir ülkelerden biri. Türkiye 200 trilyon lira yabancı sermayeye rant ödemektedir."

Yabancı Sermaye Derneği Başkanı Yavuz Canevi: "1992 yılında 1,2 milyar dolar fiilen yabancı sermaye girdi. Rahmetli Ozal Turki-



ye'ye gelen yabancı sermaye için güven unsuruydu. Çünkü kendisi bizzat yabancı sermayenin gelmesi için çalışmış biriydi. Merkez Bankası Başkanlığı yaptığım dönemlerde kendisiyle yabancı sermayenin Türkiye'ye gelişini nasıl artırınız diye birçok çalışma yaptık. Şu anki yabancı sermaye müracaatları ülkemize 5 yıl daha yeter."

Türk Amerikan İş Adamları Derneği (TABA) Başkanı Erdal Kabatepe: "Türkiye'nin yabancı yatırımı cazbedici imkanlarının tanıtılması, daha profesyonelce ve ticari baza oturtularak yapılmalıdır. Yabancı sermaye ülkemizin imkanlarını bilmemektedir. Türkiye olarak yabancı sermayeyi teşvik edici yeni programlar hazırlanmalı, yabancı sermayenin azlığı önlenmelidir."

MUSIAD Başkanı Erol Yarat: "Gümrük birliğine girdilmesinin sözkonusu olduğu şu günlerde yabancı sermayenin ülkemize girişinin azalmasının sebebi bize anlaşılmamaktadır. Halbuki yabancı sermayenin şimdi daha fazla olması gerekirdi. Yabancı sermaye şimdi azaldığına göre gümrük birliğine girdiğimiz zaman iyice azalacak demektir. Çünkü neden ülkemize yatırım yapsın ki kendi ülkesinde üretir, nasıl olsa sıfır gümrük, daha sonra ülkemize satar."

Türk Amerikan

İş Adamları Derneği

(TABA) Başkanı

Erdal Kabatepe:

"Türkiye'nin yabancı

yatırımı cazbedici

imkanlarının tanıtılması,

daha profesyonelce

ve ticari baza

oturtularak

yapılmalıdır. Yabancı

sermaye ülkemizin

imkanlarını

bilmemektedir."

İslam Ülkelerine Giden İşçi Sayısı Artıyor

Türkiye'den İslam Ülkelerine İşgücü Akım

• 1962 - 1972 yılları arasında yurt dışına giden işçilerin çoğunluğu Avrupa ve Avustralya'ya giderken, 1973-1980 arasında bunun İslam Ülkelerine doğru geliştiği görülmekte. Özellikle 1980 sonrasında İslam ülkelerindeki menfi istikrarsızlığa rağmen Türk işçilerine en fazla İslam ülkeleri iş imkanı sunmakta

• Türk Fas İş Konseyi Başkanı Dr. Atilla Artam, "Türk iş gücünün en fazla istihdam edildiği iki ülke Libya ve S. Arabistan Türk işgücü akımının İslam ülkelerine olan yönünü ve hacmini tayin etmektedir. Avrupa'da çalışan işçilerimiz kazançlarının 2/3'ünü tüketmekte geri kalanını yurda gönderirken, İslam ülkelerindeki işçilerimiz kazançlarının sadece 1/4'ünü tüketip geri kalanını yurda göndermektedir

• Dr. Atilla Artam, "1991 yılında işçi dövizleri transferi Türkiye'nin toplam ihracatının yüzde 74.5'ine ve toplam ithalatının da yüzde 16'sına eşit seviyede oldu. Fakat İslam ülkelerindeki işgücünden döviz transferinin ne kadar olduğu henüz bilinmemektedir"

Bugün yurtdışında 1 milyonu aşkın işgücü, 800 000 çocuk olmak üzere 15 ülkede 3 milyona yaklaşan bir

Türk varlığı bulunmaktadır. Bunların Türkiye'de hizmet kapsamına alınan yakınları da dikkate alındığında, bu rakam ülkemiz nüfusunun yüzde 8'ine yaklaşmaktadır

İSLAM ÜLKELERİNE GİDEN İŞÇİ SAYISI ARTIYOR

Türkiye'den yurtdışına gönderilen işçi sayısının ülke gruplarına ve yıllara göre dağılımına baktığımız zaman 1961-1972 yılları arasında Avrupa ve Avustralya'ya toplam 644.876 Türk işçisi giderken aynı dönemde İslam ülkelerine giden işçi sayısı 758 kişi idi. 1989-1991 yılları arasında Avrupa ve Avustralya'ya 2192 kişi işçi olarak giderken aynı dönem İslam ülkelerine giden işçi sayısı 136 780 olarak gerçekleşti

NEDEN İSLAM ÜLKELERİ?

Fas İş Konseyi Başkanı Dr. Atilla Artam Türk işçilerinin neden en fazla İslam ülkelerine gittikleri konusunda şu açıklamaları yaptı. "Türk işgücü arzının sosyal uyumunu kolaylaştırıcı ortak din ve kulture sahip olma faktörü bu akımın temel özelliğini oluşturmaktadır. Ayrıca Türk işçilerinin bu ülkelere inşaat sektöründe çalışmak

için gitmesi ve esas itibarıyla yurtdışında taahhüt işi kazanmış Türk işverenlerince istihdam edilmesi başlıbaşına önem taşıyan bir diğer husustur. Özellikle 1973'den sonra işçi göçünün yönünün Avrupa'dan İslam ülkelerine dönmesinin bir diğer ana sebebi de, İslam ülkelerinin petrolden kaynaklanan gelirlerini yatırımlara yönleltmeleri ve projelerden Türk müteahhitlerinin büyük pay almasıdır"

DAHA FAZLA DÖVİZ GÖNDERİLİYOR

Dr. Atilla Artam İslam Ülkelerinde çalışan işçilerin gönderdiği döviz miktarının kesin olarak bilinemediğini belirterek şunları söyledi: "Avrupa'da çalışan işçilerin kazançlarının yüzde 2.3'ünü o ülkede tüketirken İslam ülkelerinde çalışan işçiler ise kazançlarının sadece yüzde 1/4'ünü çalıştıkları ülkede tüketiyorlar."

TÜRK İŞGÜCÜNÜN İSLAM ÜLKELERİNDE KARŞILAŞTIĞI MESELELER

Fas İş Konseyi Başkanı Dr. Atilla Artam Türk işçilerinin İslam ülkelerinde birçok problemlerle karşılaştığını söyleyerek bu problemlerin belli başlılarının şunlar olduğunu vurguladı. "İşçi bulma kurumu tarafından hazırlanan işçiler işverenin zamanında gelmemesi neticesi havaalanı terminallerinde boş yere bekletilmektedir. Türk firmaları getirdikleri Türk işçilerinin yanı sıra o ülkenin yerli işçisini de çalıştırdıklarından sürtüşmeler meydana gelmekte ve sosyal ilişkiler bozulmaktadır. Bununla birlikte sözleşmede belirtilen ücretin altında ödeme yapılması, iklim şartlarına uyumsuzluk, para transferindeki zorluklar, çalışma izninde çıkartılan diğer problemler Türk işçilerinin karşılaştığı zorluklar arasındadır



Fas İş Konseyi Başkanı Dr. Atilla Artam, "Hükümeti olarak yerli çalışma yaparsa İslam Ülkelerine giden işçi sayısı bugünden fazla olur. Ayrıca daha iyi çalışma imkanı sağlanabilir"

Dönem	Giden İşçi Sayısı	Gittiği Yer
1961-1972	644.876	Avustralya Avrupa
1961-1972	758	İslam Ülkeleri
1989-1991	2 192	Avustralya Avrupa
1989-1991	136.780	İslam Ülkeleri

Döviz büfeleri sayısında azalma başladı

Yurt çapında 506'ya yükselen döviz büfeleri hız kesti... Yılın ilk beş ayında adeta furyaya dönüşen döviz büfesi açılışları artık hız kesmeye başladı. İlk beş ayda 245 döviz büfesi faaliyete geçerken geçtiğimiz ay sadece 19 döviz büfesi açıldı. Bu arada TÜRKOM Döviz'in de büfe sayılarını azaltmaya gitmesi sektörde birşeylerin olduğunun göstergesi olarak nitelendiriliyor.

Mali Şube Müdürü Salih Güngör: "Döviz büfeleri kara parayı aklamak için kuruluyor. Hiçbir mali denetimi olmadığı için de sermayesinden fazla para bulunduruyor. Bu kadar para nereden ve nasıl geliyor?" diye sordu.

Özellikle 1992 yılında hızla yaygınlaşan ve adeta her köşe başında bir tanesi açılan döviz büfelerinin sayısı geçen aya kadar artarken birden bire hız kesmesi sektörde birşeyler mi oluyor? sorusunu akla getiriyor. 1992 yılı sonu itibarıyla 242 olan döviz büfesi bu yıl açılanlarla birlikte 506'ya ulaştı. İstanbul'daki döviz büfelerinin sayısı 266 ile sınırlı kalırken, bu ilimizi 84 büfe ile Ankara izlemekte. Büfe sayısı her ne kadar 506 olarak bildiriliyorsa da bunların birçoğu şube de

açığı için bu sayı daha da artmaktadır. Döviz büfeleri özellikle üç büyük kentte yoğunlaşmış olmakla birlikte hemen hemen tüm illerde ve bazı ilçelerde de büfesi bulunmaktadır.

KARA PARA AKLAMAK İÇİN BÜFE KURULUYOR

Mali Şube Müdürü Salih Güngör'den edinilen bilgiye göre: "Döviz büfeleri kara parayı aklamak için kuruluyor. Hiçbir mali denetimi olmadığı için de sermayesinden fazla para bulunduruyor. Bu kadar para nereden ve nasıl geliyor?" diye sordu. Salih Güngör daha sonra şunları söyledi: "Döviz büfeleri bazı kanuni baslıklardan yararlanarak Merkez Bankası'na yatırımları gereken yüzde 20'lik döviz miktarını yatırmıyorlar. Makbuz kesmedikleri için döviz alış-satışlarında kazançları kendilerine göre gösteriyorlar. Dolayısıyla vergi kaçınıyorlar. Çünkü hiçbir denetim meka-

nizmaları yok. Döviz büfeleri sanki bankaların birer şubesi gibi çalışıyor. Banka, ihtiyacı olan döviz veya Türk Lira'sını burarlardan temin ediyor. Bununla birlikte döviz büfesi sahibi olmadığı halde bu şahıslar Kapalıçarşı'da veya Tahtakale'de bankalar adına döviz alış-verişi yapıyor."

1- Döviz büfelerinin sayısı hızla artarken birden bire hız kesmesi değişik yorumlara yol açıyor.

2- Mali Şube Müdürü Salih Güngör: "Döviz büfelerinin arkasında bankalar var. Bazı büfeler bankaların şubesi gibi çalışıyor" dedi



Malta; Türkiye İçin Cazip Bir Pazar!

Malta milli geliri
çok yüksek olan ve
Bluejean üretiminde
söz sahibi bir ülke.
Malta ayrıca İslam
ülkelerine çok yakın
olması bakımından
hiç bir İslam ülkesine
özellikle Türkiye'ye
vize uygulamayan
tek ülke.

Bır Akdeniz ülkesi olan Malta Türkiye ile olan ticari ilişkilerini artırmak ve Türkiye'den bazı tarım ve sanayi ürünleri satın almak istiyor. Malta'nın Türkiye Fahri Başkonsolosu Dr. Atilla Artam "Malta, ticari gemilerin ucuz bir şekilde tescil edilmesi ve kolay bayrak veren bir ülke olması bakımından Türkiye için cazip bir pazardır." dedi.

Akdeniz'in ortasında üç adadan oluşan ve Akdeniz'in en derin limanına sahip olması bakımından büyük tonajlı gemilerin kolayca yaşılabildiği ülke olan Malta Türkiye'den bazı tarım ve sanayi ürünleri almak istiyor.

Malta'nın Türkiye Fahri Başkonsolosu Dr. Atilla Artam "Malta ticari gemilerin ucuz bir şekilde tescil edilmesi ve kolay bayrak veren bir ülke olması bakımından Türkiye

için cazip bir pazardır

Malta bir turizm ülkesi olduğu ve satacak ürünü olmadığı için tarım ve sanayi ürünlerine ihtiyacı vardır. Fakat bugüne kadar Türkiye'den hiç bir işadamı Malta'ya tarım ürünü ihraç etmemiş. Malta'nın nüfusu 300 bin fakat yabancılarla birlikte 2 milyonu geçiyor, dolayısıyla tükettiklerinin çoğu dışarıdan geliyor. En fazla gıdaya ihtiyacı var, bunu da kendisine en yakın ülke olan Türkiye'den almak istiyor" dedi.

Malta milli geliri çok yüksek olan ve bluejean üretiminde söz sahibi bir ülke. Malta ayrıca İslam ülkelerine çok yakın olması bakımından hiç bir İslam ülkesine özellikle Türkiye'ye vize uygulamayan tek ülke. Bu bakımdan Türkiye'li işadamları kolayca iş yapabilecekler

Karadeniz ortak pazarı işbirlik kazanıyor.



TABA Başkanı Erdal Kabatepe amaçlarının Karadeniz Ekonomik İşbirliği projesini kurduktan bu şirketle yaşatmak ve Türk ekonomisine katkı kazandırmak olduğunu söyledi."

Karadeniz Ekonomik İşbirliği Bölgesi ile Orta Asya Cumhuriyetlerindeki ticaret ve yatırım imkanlarını geliştirip, bu bölgelerdeki firmalar arası işbirliğini güçlendirmek amacıyla Blacksea Trade A.Ş. kuruldu. TABA tarafından kurulan Blacksea Trade 1.5 milyon dolar sermayeye sahip. Blacksea Trade A.Ş.'de TABA üyesi 50 Türk firmasının yanı sıra Romanya, Rusya Federasyonu, Özbekistan ve Türkmenistan'da faaliyet gösteren şirketler de bulunuyor.

ENGELLERE RAĞMEN KURULDU

TABA Başkanı Erdal Kabatepe "Uluslararası itibarıyla bu şirket bu kadar ülkeyi bir araya getirebilen, böyle bir konuda ilk örnektir. Geçen sene Karadeniz Ekonomik İşbirliği'nin imza töreni sırasında buraya gelen resmi heyetlerle bizi görüştüler, bir dosya hazırladık dağıtmak istedik şirketin önemi hakkında onu dahi mahsurlu buldular. Hiç bir dışışlen mensubumuz bizim bu teşebbüsümüzü ikili görüşmelerde dile getirmede. İşte bütün bu engellemelere rağmen biz bu şirketi kurduk" dedi.

PROJE OFİSİ DE KURULACAK

Erdal Kabatepe'nin verdiği bilgiye göre ticaret, pazarlama, müteahhitlik, müşavirlik, yatırım organizasyonu ve finansman temini alanlarında faaliyette bulunacak olan Blacksea Trade'in bünyesinde, ortaklar arasında işbirliğini geliştirecek bir proje ofisi de yer alacak. Yakın bir tarihte Azerbaycan, Bulgaristan, Kazakistan, Yunanistan, Arnavutluk ve Ukrayna'da faaliyet gösteren firmalar da bu şirkete kesin ortak olarak katılacaklar.

Kredi Kartı Vadeli Satışlarda Senet Yerine Geçiyor

Senet ve çek yerine şimdi tahsilatı daha kolay olan kredi kartı cazip

SENET DEVRİ BİTTİ Mİ?

"Mağazalar taksitli satışlarda artık çek, senet yerine kredi kartını tercih ediyorlar. Mağazalar müşterilerinden çek veya senet almıyorlar. Bunun yerine, kredi kartından yaptığı satışın vadesine göre birden fazla slip (kredi kartı makbuzu) kesiyor. Slipler üzerine de senetlerdeki gibi vade tarihi yazılıyor. Vade tarihi geldiğinde ise slipler bankaya gönderiliyor ve tahsilat gerçekleştiriliyor. Bankaların 1 milyon liraya kadar olan alış-verişlerde provizyon somması, mağazaların bu meblağa kadar rahatlıkla her ay için slip kesmelerini sağlıyor. Banka, komisyonu mağazadan tahsil ettiği için müşteriye ekstra bir yük binmiyor.

MAĞAZA İÇİN CAZİP

Mağazalar vade farkını kredi kartı makbuzuna yansıttıkları için, herhangi bir zararları olmuyor. Ayrıca ödememe gibi bir problemleri de yok. Çünkü banka mecburen ödüyor. Veresiye defteri gibi bir olay da olmadığı için maliye de herhangi bir şey yapmıyor. Mağazalar senet ve çek tahsilatı peşinde koşmaktansa kredi kartı ile vade-li satış yapıyorlar. Böylece hem daha fazla mal satmış hem de risksiz bir satış yapmış oluyorlar.



Bankalar Arası Kredi Kartı Merkezi Genel Müdürü Sertaç Çelikkılıç. "Sistemde taksitle satış diye bir şey yok. Böyle durumlarda mağazaların sözleşmesi iptal edilir."

BKM'den (Bankalar Arası Kart Merkezi) UYARI

Bankalar Arası Kredi Kartı Merkezi Genel Müdürü Sertaç Çelikkılıç konu ile ilgili olarak şu açıklamaları yaptı: "Kredi kartını vadeli satışlarda senet yerine kullanıyorlar. Mağaza sahibi satış belgesini senet yerine kullanarak sözleşme yaptığı bankadan habersiz iş yapmış oluyor. Bu durum tespit edildiğinde mağazanın sözleşmesi derhal iptal edilir. Ayrıca mağaza sahibinin riski yok diye bir olay da yok. Eğer kredi kartı hamilinin provizyonu yoksa banka doğacak riskden sorumlu değildir. Sistemimizde taksitle satış olmadığı gibi mağaza sahibinin yüzde 7 ilik komisyonu da müşteriye yansıtması söz konusu olamaz. İkinci bir suç işlemiş olur. Türkiye'de sadece benzinciler Sürcharge yapabilirler. Yani yüzde 3'lük komisyonu müşteriye yansıtabilirler bunun dışında kimse yapamaz."

KREDİ KARTI İLE İHRACATIMIZ ARTIYOR.

Öte yandan Bankalar Arası Kredi Kartı Merkezi Genel Müdürü Sertaç Çelikkılıç, yurt dışından gelen turistlerin kredi kartı kullanarak alışveriş yaptıklarını belirterek geçen yıl 685 bin adet mal satıldığını bunun sonucunda da Türkiye'ye 1.5 trilyon liralık döviz girdisi gerçekleştiğini bu yılın ilk üç ayında da geçen yıla göre yüzde 322'lik artış sağlandığını söyledi.

KREDİ KARTI SAYISINDA ARTIŞ

1 Nisan-30 Haziran 1993 tarihleri arasında toplam kredi kartı taşıyanların sayısı 1 milyon 300 bine ulaşmış durumda. Ayrıca aynı dönemde 4, 407,261 işlem yapıldı. Bu alış-verişlerin toplam tutarı ise 3.615.216 milyon TL oldu.



DOST VE KARDEŞ BİR CUMHURİYET

AZERBAIJAN

Ve Bağımsız Azerbaycan Dostluk ve Dayanışma Konseyi

Muzaffer OZDAĞ

Bağımsız Azerbaycan'la
Dostluk ve Dayanışma
Konseyi Başkanı

TARİHİ OLUŞUM VE YAŞANAN DURUM

I. Türk milletinin yüzyıllardan beri en samimi özlemi hak ve onur eşitliğine dayalı adil bir dünya düzeni ve barış olmuştur.

Oz yurdunda bağımsızlığına, manevi ve fiziki varlığına toptan son vermeyi hedef alan emperyalist güçler koalisyonunun ve kiralık uyduların cınai komplolarına, saldırılarına karşı verdiği "İstiklal Harbini" ve Devrimi başarıya ulaştırarak millî devlet hayatına geçen Türk halkının ve Cumhuriyet hükümetlerimizin önde gelen emel ve çabası da barış olmuştur.

Rus Çarlığı bütün komşularını yayılma emelleri ile tehdit etmekle birlikte politikasının değişmez temelini Türk düşmanlığı oluşturmaktaydı. Sistemli, sürekli bir baskı ve saldırı politikası ile Türk yurtlarının, Türk toplumlarının büyük bölümü bu sömürge imparatorluğuna ilhak edilmişti.

II. Ülkeleri, hürriyetleri gasbedilen mazlum milletleri her türlü ırkçı, sınıfçı ayrıma, zulüm ve sömürce

son verme, devlete hak ve onur eşitliği ile ortak kılma vaad ve taahhüdü ile ayaklanmaya, Rus proleteryası ile işbirliği yapıp devrime, komünist nizamın tesisine destek olmaya davet eden Sovyet yöneticileri tabi mazlum milletlere karşı hiçbir vaadlerine, taahhütlerine sadakat göstermediler.

III Sovyet Rus rejiminin en acımasız sömürsüne, millî kimliği, benliği tahribi amaçlayan kültürel jenosit eylemlerine, kitle kıyımlarına, kolonizasyon uygulamalarına en çok Türk ülkeleri, Türk toplumları

hedef seçilmiştir.

Sovyetlerin katlettiği, katletmeyi hedeflediği - çoğunluğu Türk İslam toplumlarına mensup - Sovyet yurttaşlarının sayısının İkinci Dünya Savaşı'nda Mihver ordularına, Nazi saldırganlığına karşı girilen mücadelede verilen ağır Sovyet zayıflığının iki katından fazla (43 milyon) olduğu tespit edilmiştir.

Bu elem ve utanç verici gerçekleri ikrar ile dünyaya ilan ve ifşa eden de Marksist-Leninist ekonominin iflâsı ile çaresizliğe düşen, sistemi yaşatmak için ıslah tedbirleri arayan, açıklığa, yeniden yapılanma çabalarına yönelen Sovyet yetkilileridir.

IV. Tabi milletlere karşı ağır haksızlıklar yapan, insaniyete karşı suç işleyen Sovyet sömürge ve zulüm yönetiminin Rus halkına onur kazandırmadığı, mutluluk vermediği de sabittir.

V. Sovyet sömürge imparatorluğu'nun dünya kuvvetler dengesindeki köklü değişimlerle çepeçevre kuşatılması, Marksist Leninist ekonominin ve ideolojinin iflâsı ile savunma yeterliğini

Rus Çarlığı bütün komşularını yayılma emelleri ile tehdit etmekle birlikte politikasının değişmez temelini Türk düşmanlığı oluşturmaktaydı.

yitirmesi sonucu yeni bir dünya savaşına yol açmadan çözülmesi, öz yurtlarında zulum ve baskı altında esaret hayatı yaşayan milletlerin bağımsızlıklarını ilan ederek milletlerarası camia hayatına kendi millî, siyasî kimlikleri ile katılmaları dünya barışı ve milletlerarası işbirliği için büyük umutlar yaratan mesut bir gelişme olmuştur

VI. Ancak Rusya yöneticilerinin ve işbirlikçi yardakçılarının sömürgeci niyet ve itiyatlarından vazgeçemedikleri, kronik hastalıklarından, Türk düşmanlığından kurtulamadıkları, bu nedenle Bağımsız Devletler Topluluğu etiketi altında Stalinist yöntemlerle Rus Sömürge İmparatorluğunu ihya çabasına yöneldikleri görülmektedir

Bağımsız Devletler Topluluğu'nda bu amaçla hürriyetçi demokratik düzene geçiş engellenmektedir. Kafkasya coğrafyasında daima Rus yayılmacılığına maşa ve despotizmine yamak terör gücü olarak istihdam edilen Ermeniler bu amaçla Azerbaycan'a saldırıya cüretlendirmişlerdir

Niyet ve plan belirgindir. Azerbaycan'ın Rus ordusu tarafından yeniden işgal ve istilası ile sömürgeye dönüştürülmesi darheciler tarafından alınacak Bağımsız Devletler Topluluğu'na katılma kararı ile sahneye konulacaktır

Azerbaycan'ın halen % 25'i Ermeni tedhiş çetelerinin işgali altındadır

Ermenileri Azerbaycan'a karşı saldırıya cüretlendirenlerin Rusya yöneticileri olduğu, sistematik soygun ve soykırım düzenleyen Ermeni cinayet ve soygun çetelerinin başında gönüllü, ücretli, görevli pek çok Rus subayının bulunduğu bilinmelidir

Azerbaycan'a Rusya denetimindeki Bağımsız Devletler Topluluğu'nun görevlendireceği bir barış ve düzen gücü sıfatıyla sokulmak istenen ordunun da 19-21 Ocak 1990 tarihinde Bakü'de silahlı masum halk topluluklarının hak ve onur eşitliği, hürriyet ve bağımsızlık özlendirmesi, isteklerini söndürmek için tank paletleri altında ezme, kan gölünde boğma denemesi ya-



pan Rus ordusu olduğu unutulmamalıdır

VII. Türk halkı Sovyetler Birliği terkinin ardından, bağımsız devletlerini kuran milletlerin, özellikle Ruslukla Türklüğün samimi bir dostluk ve eşitliğine saygılı, iç işlerine karışmama ilkesine itinalı bir tutumla bu dostluk ve işbirliği kurabilir

VIII. Ancak bütün dünyanın gözleri önünde sahnelenen Bosna Moldavya, Abhazya, Tacikistan benzeri Azerbaycan senaryosu Rusya

yöneticilerinin Türklükle barışına, dostluğun, işbirliğinin önemini kavramadıklarını, Kızıl Sömürge İmparatorluğu'nu yeni bir kalıp içinde ihya ederek Türk ülkelerindeki işgal ve hegemonyalarını sürdürme niyetini, hevesini koruduklarını göstermiştir

Hangi millete mensup olursa olsun namus ve vicdan sahibi, hakka bağlı hiçbir insan yeni Rus sömürgecilikine alkış tutamaz. Azerbaycan'a karşı uygulamaya konulan komplo ve Ermeni saldırganlığına destek veremez. Milli şuur ve haysiyet sahibi olan hiçbir Türk vatandaşı bu tutuma tepkisiz kalmaz.

Sovyetlerin katlettiği, kitleyle imhaya tabi tuttuğu - çoğunluğu Türk İslam toplumlarına mensup - Sovyet yurttaşlarının sayısının İkinci Dünya Savaşı'nda Mihver ordularına, Nazi saldırganlığına karşı girilen mücadelede verilen ağır Sovyet zayiatının iki katından fazla (43 milyon) olduğu tespit edilmiştir.

MİLLÎ GÖREV ÇAĞIRISI

Bölge ve dünya barışı için ciddi tehlikeler yaratma ıstıdadı taşıyan durumu değerlendiren heyetimiz, milletimize, sevgili Azerbaycan halkına, kamuoyuna aşağıdaki hususların duyurulmasına karar vermiştir

1. Türkiye Cumhuriyeti Devleti Türk milletinin emel ve idaresine, meşru



hayati menfaatlerine aykırı bir çizgi-
de tutulamaz.

Türk milleti Rus sömürge yöneti-
minden kurtularak öz yurtlarında
bağımsız devletlerini kuran Türk
toplumlarının insani, kültürel varlık-
ları, siyasi ve coğrafi güvenlikleri ile
ilgili haklarının savunulmasına, ge-
leştirilmesine ilgisiz kalamaz.

Türk toplumları üzerindeki sö-
mürgeci hegemonya baskıları sona
ermelidir. Türkiye Türklüğünün,
Türkiye Cumhuriyeti'nin yabancı
güçlerin işgalı, sömürgeci denetimi
altındaki Türk toplumlarına sevgi ve
ilgi göstermesini, onların da millet-
lerarası hukuk çerçevesinde hak ve
onur eşitliğine, öz yurtlarında hür-
yet ve bağımsızlığa kavuşmalarını
dilemesini, ırkçı, pançı etiketler ya-
kıstırarak engelleme kınama çabala-
rı gizli bir Türk düşmanlığından,
ideolojik dalalet ve hıyanetten kay-
naklanmıyorsa acı bir cehalet ve ha-
makattır.

2. Türkiye'yi yöneten politik
kadrolar sömürge imparatorlukları,
zulüm düzenleri için mukadder ço-
kuşu, Sovyetler Birliği'nin çözülüşü
ile ilgili gelişmeleri önceden kestir-
mede, dünya durumunu, kuvvet
dengelerindeki değişimi kavrama ve
değerlendirmede yetersizlik göster-
mişler, yanlışya düşmüşlerdir.

Ermeni saldırganlığı gerçekte sa-
dece Azerbaycan'ı değil Türkiye'yi
ve bütün Türk alemini hedef almak-

tadır.

Ermeniler yetkililerimizin Turki-
ye'nin bütün dünyanın ilgisi, tasvibi
ve iştiraki sağlanmadıkça müdahale
etmeyeceği, edemeyeceği yolundaki
beyanlarını saldırı planları için ica-
zet olarak değerlendirmişlerdir.

Azerbaycan'ın istilasına, bağım-
sızlığının kısıtlanmasına, parçalan-
masına yol açan elim gelişmelerin
sorumluları millet vicdanında ebe-
diyyen mahkum olacaklar ve bu du-
rumun tarihi vebalini taşıyacaklar-
dır.

3. Hiçbir sebep ve gerekçe
Azerbaycan'da sahnelenen dış gu-
dumlü darbeyi meşru gösteremez
ve haklı kılamaz.

Ülkenin geniş bölümünün düş-
man işgali altında bulunduğu, bu-
yük halk yığınlarının yurdunu, yu-
vasını terk ederek göçe zorlandığı
bir ortamda dış gudemli darbecile-
rin Stalin dönemi yöntemleriyle dü-
zenledikleri 29 Ağustos referandu-
munun Azerbaycan halkının öz
emelini ve hür iradesini yansıttığını
ileri sürmek sadece Azerbaycan
Türklüğüne değil Türkiye Türklüğü-
ne ve demokrasi idealine bağlı hür
insanlığa açık bir hakarettir.

Yurtseverlik duygusu taşıyan na-
mus ve haysiyet sahibi hiçbir Azer-
baycan'lı bu referandumu sağlıklı ve
meşru sayamaz. Türk halkı da anı-
lan referandumu meşru ve muteber
görmeyecektir.

Tanrının hukmu de böyle olacak-
tır.

4. Türk milleti Azerbaycan'ın
tam bağımsızlık isteyen, yeniden
koleleştirilmesine karşı çıkan de-
mokrat, yurtsever evlatlarının baskı
ve tedhişle hizmetten men edilmele-
rini, tutuklanmalarını şiddetle kınar.

5. Türk milleti Cumhuriyet hu-
kumetinden Azerbaycan'ın parça-
lanmasını, yeniden somurgeleştiril-
mesini hedef alan terip ve işgallere
karşı kesin kararlılıkla karşı koyma-
sını ve hür dünyayı uyarmasını iste-
mektedir.

6. Türk milleti Rus halkına, yö-
neticilerinin izlediği ırkçı, sömürge-
ci, hegemonyacı, Türk düşmanı tu-
tumun sadece hukuka, tanrının man-
tığına aykırı olmakla kalmadığını
Ruslugin uzun vadeli hayati menfa-
atlerine aykırı düşeceğinin de anlı-
tılmasını elzem görmektedir.

7. Türkiye, yönetici kadroların
sandığı gibi çaresiz ve güçsüz değıl-
dir. Türk milleti Milli Kurtuluş Sa-
vaş'mızı zafere ulaştıran, Cumhuri-
yeti kuran, Büyük Millet Meclisi'nin
şerefli takipçisi ve hayırlı halefi ol-
masını dilediği Yüce Parlamento-
'muzdan demokratik, hürriyetçi dü-
zenimizin asli ruknü olan siyasi par-
tilerimizden, hükümetimizden, Dev-
letimizin temsilcisi Cumhurbaşkan-
nızdan Azerbaycan'ın tam bağım-
sızlığına, toprak bütünlüğüne temi-
nat teşkil edecek kesin ve etkili ted-
birler istemektedir ve beklemektedir.

8. Türk milleti Türk aleminin
Ankara'da idare edilmesi emel ve
hevesinde değildir. Ancak milleti-
mizden Türk toplumlarının öz yurt-
larında kole statusunda tutulmalarına,
milletlerarası camia hayatına öz
kimlikleriyle katılmalarının önlen-
mesine, soykırım ve asimilasyonla
yok edilmelerine seyirci kalması is-
tenemez.

Milletimiz böyle bir tutum ve si-
yaseti benimseyen yöneticileri de
kendisinden saymayacaktır.

Azerbaycan'ın bağımsızlığına
destek olmaya and içiyoruz.

Ajans Press

Basında kendi iş kolumuzla ilgili, bizi ilgilendiren her türlü haber ve ilanı derlemek artık sorun değil

MEHMET ALİ ÖZKAN KİMDİR?

Mehmet Ali Özkan, 1966 yılında Kırşehir'in Mucur ilçesinde dünyaya geldi. İlk-orta-lise tahsilini İstanbul'da tamamladı. Halen Anadolu Üniversitesi Açık Öğretim Fakültesi İş İdaresi son sınıfında okumaktadır. Evli ve bir çocuk babası olan Mehmet Ali Özkan 1985'den itibaren Ajans Press A.Ş.'nin çeşitli kademelerinde görev aldı. 1992 yılının Ocak ayından itibaren halen sürdürmekte olduğu şirketin genel müdürlüğü görevine getirildi. 1993 yılından itibaren şirketin üye olduğu federation internationale des bureaux d'extraits de presse (uluslararası basın küpür büroları federasyonu) delegeliği görevini de sürdürmektedir.

CERÇEVE: Ajans Press nasıl doğdu?

ÖZKAN: Şirketin kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanı Erol Özkan, 1953 yılında kurulmuş olan Bunt'u satın alarak, 1975 yılından itibaren şirketin ismini Ajans Press olarak değiştirmiştir.

Ajans Press'in amacı; bir hizmet sektörü olarak bu işe duyulan ihtiyacı profesyonelce karşılayıp, firmalara bu alanda haber iletmek ve sektörleriyle ilgili konulardaki gelişmelerden basın yoluyla haberdar olmalarını sağlamak, bu şekilde ufuklarını genişletmektir.

CERÇEVE: Ne kadar yayını takip edebiliyorsunuz?

ÖZKAN: Şu anda Türkiye genelinde 1213 gazete ve dergi takip edilmektedir. Ajans Press yurtdışı bağlantıları sayesinde 31 ülkede yayınlanan 50.000 gazete ve dergiyi ilgili ülkede takip ettirerek abonelerine ulaştırdığı gibi ülkemiz-

den istenen talepleride karşılamak-tadır.

CERÇEVE: Bir günlük iş hayatınızı anlatır mısınız, bu işi nasıl yapıyorsunuz?

ÖZKAN: Şirkette çalışma sabah saat 7.30'da başlamaktadır. Şirkete gelen ve kuryelerce temin edilen gazete ve dergiler öncelikle kayıtlara girilmekte, daha sonra ilgili okuyucu uzmanlara dağıtılıp bu uzmanlarca ilgili haber ve reklamlar işaretlemeye ve kodlanmaya başlanır. Her okuyucu uzmanın kendi sorumluluğunda bulunan gazete ve dergiler vardır. tüm çalışanlar bütün müşterileri bilmek zorundadır. Bu şekilde firmada otokontrol sağlanır. Okuyucu uzmanlar ve haberleri kesen elemanlar aynı ortamı paylaştıkları için sürekli çıkan haberler konusunda karşılıklı bilgi alışverişinde bulunurlar. Haberler, kesilip yapıstıncılara gönderilir. Bu görevlilerce antetli kağıtlara yapıstırılan küpürler müşteri koduna göre kendi bölümlerine dağıtılır. Dağıtım işi tamamlandıktan sonra kuryeler servis verdikleri bölgelerdeki abone küpürlerinin sayım ve kontrolünü yaptıktan sonra zarflara yerleştirilir ve dağıtıma çıkılır. Bu işlemler en geç saat 13.00'de tamamlanmış olur.

CERÇEVE: Hangi sektörlerde hizmet vermektedirsiniz? Müşterileriniz arasında kimler var?

ÖZKAN: Hizmet verdiğimiz belli başlı sektörler arasında; MÜSİAD, Koç Holding, Eczacıbaşı Holding, Enka Holding, Türkp petrol Holding, Lapis Holding, Altınyıldız, I.B.M., Bayer, Yeşilay, MC. Donald's, Dışbank, Yapı Kredi Bankası, Avrupa Yatırım Bankası, YASED İ.T.Ü., Marmara Üniversitesi, Mi-

mar Sinan Üniversitesi, Vestel, AEG, Arçelik, Ülker, Lufthansa, Mövenpick Oteli, Conrad Oteli, The Marmara Oteli, Devlet Tiyatroları, TÜSİAD, İstanbul Festivali, Turyağ, TÜYAP Fuarcılık, Adam Tanıtım, Birleşik Reklam, Tetrapak, Sandoz, Vehbi Koç, Nejat Eczacıbaşı, Şank Tara, Cem Boyner, Halis Komili, Fatih Kısaparmak, Hal-dun Dorman, Leman Sam.....

CERÇEVE: Sizin sektörle ilgili Ajans Press'in üyesi olduğu uluslararası kuruluş var mıdır?

ÖZKAN: Dünyada bu işi yapan birçok kuruluş var. Bu kuruluşların bağlı olduğu federasyon (FİBEP) var. Federasyonun 31 ayrı ülkede 69 üyesi var. Bizde bu federasyonun bir üyesiyiz ve iki delege tarafından temsil edilmekteyiz. Bu federasyon aracılığı ile yurtdışındaki federasyon üyesi küpür büroları ile karşılıklı çalışmalarımız sürmektedir.

CERÇEVE: Ajans Press'in yeni hedefleri nelerdir?

ÖZKAN: 40 yıllık bir geçmişli olan Ajans Press bugün hedefine ulaşmış sayılabilir. Bu bundan sonra gelişmelere ihtiyaç duyulmayacak anlamına gelmemelidir. Yapacağımız daha bir çok yenilik vardır.

Amacımız Türkiye genelinde bulunan iş potansiyelini daha aktif hale getirebilmektir.

Önümüzdeki yıl içinde uygulamaya geçmek üzere olduğumuz yeni projelerimiz bulunmaktadır. Televizyonların 24 saat takibi ve bilgisayarlı arşiv sistemi ile bilgi bankası bu projelerimizden bir kaçıdır.

Konuyla ilgili çalışmalarımız sürmektedir.

OTOSER Kamyonet Üretimine Başladı

OTOSER A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Basri ÖZDAMAR yaptığı açıklamada "ilk etapta iç piyasaya yönelik üretim daha sonra da ihracata yönelik projelerimiz var" dedi.

Hasan Basri ÖZDAMAR 1946 Pınarbaşı doğumlu olup, ilk ve orta okul tahsilini Pınarbaşı'nda tamamladı. Kayseri Sanat Enstitüsü ve Tekniker Okulu'nu tamamladıktan sonra, yüksek tahsilini Ankara'da yaptı. Makine Mühendisliği Fakültesi'ni bitirdi. İş hayatına okul yıllarında başladı. İş hayatının her kademesinde bil fiil çalışarak, minî çamaşır ve yayık makinası imalatına başladı.

Bilhare 1983 yılında Minisan Otomotiv Makina Sanayi ve Ticaret A.Ş. firmasını kurdu. MINISAN A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanlığı'na da yapan H. Basri Özdamar, bununla kalmayıp Kayseri'de otomotiv sanayi ile ilgili OTOSER A.Ş. firmasını kurup minî kamyonet imalatına başlamış bulunmaktadır.

OTOSER kamyonet üretimine başladı.

Otoser A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Basri Özdamar yaptığı açıklamada "ilk etapta iç piyasaya yönelik üretim daha sonra da ihracata yönelik projelerimiz var" dedi...

Kayseri'de kamyonet üretimi ile otomotiv sanayiine girdi. Halen bir kaç ilde gelişen otomotiv sanayiine Kayseri minî kamyonet üretimi ile katıldı. Kayseri Organize Sanayi Bölgesi'nde 600 kilo taşıma kapasiteli kamyonetlerin üretimine başlandı. Otoser-Ligier adı ile üretilen kamyonetler bu ay sonundan itibaren satışa sunulacak. Otoser Ligier kamyonetlerinin üretimini gerçekleştiren Otoser A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Basri Özdamar yaptığı açıklamada "ilk etapta iç piyasaya yönelik üretim daha sonra da ihracata yönelik projelerimiz var" dedi...

Kayseri Organize Sanayi Bölgesi'nde Otoser Ligier'lerin üretimine başla-



dıklarını belirten Otoser A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Basri Özdamar "Bugün ülkemizde sanayileşme önemli boyutlara ulaşmıştır. Son yıllardaki bu gelişmenin temelinde Otomotiv Sanayi de aktif rol oynamıştır. Bizde ilk olarak bu sektöre adım atarken tereddüt-

lülü idik. Fakat geçen süre içinde gelişmenin sonu olmadığını, kısa sürede oluşturduğumuz tesis ile görme imkanı bulduk. Tüm imkanları kullanarak bu tesisi kurduk. Ülkemizin en büyük organize sanayi bölgesi konumunda olan Kayseri Organize Sanayi Bölgesi'nde 55 bin m²'lik açık alanda öncelikle 10 bin m²'lik kapalı alanı oluşturarak fabrikamızın ilk ünitesini vücuda getirdik. Burada Türk ve Fransız mühendisler ile Otoser-Ligier kamyonetlerin üretimine başlandı. Deneme aşamasını aşan üretim neticesinde ilk araçlarımızı önümüzdeki aydan itibaren piyasaya vereceğiz" dedi.

Fabrika'nın kuruluşuna 1990 yılında başladıklarını, şirketin sermayesinin 15 milyar lira olduğunu belirten Otoser A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Basri Özdamar daha sonra şu bilgileri verdi: "Türk-Fransız ortak yapımı olarak kurulan tesislerimizde tamamen Türk mühendis ve işçisinin katkıları ile kamyonetlerin üretimini gerçekleştirdik. İki tipte üretilen kamyonetler 600'er kilo taşıma kapasitelidir. Birinci

tip kamyonetimiz 65 km. sürat yaparken, 4 vitesli, iki zamanlı lambareta motorlu ve tek silindirlidir, ikinci tip ise 75 km. sürat yaptığı gibi otomatik vitesli, 8 silindirlidir, iki zamanlıdır. Ayrıca her iki kamyonetimiz 4 tekerlidir. Bu yıl 5 bin adet üretmeyi planladığımız Otoser-Ligier'ler ilk etapta % 50 yerli malzeme kullanılarak yapılmaktadır. Kısa süre sonra ürettiğimiz kamyonetlerin tüm parçalarında yerlilik oranını artırmayı ve ihracata yönelik çalışmayı hedefledik"

MOTOSİKLET PİYASASINDA İDDİALİYİZ

Türkiye'de mopet, motosiklet ve bisiklet satışları ile üretiminin önemli boyutlara vardığını, yerli üretimin yanında ithal bisiklet ve motositlerin önemli pazar oluşturduğuna da dikkat çeken Otoser A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Basri Özdamar "Bugün ülkemizde bisiklet ve motosiklete talep her geçen gün artmaktadır.

Ayrıca ithal bisikletlerin satışlarını da yapmaktayız. Ülkemizde insanlarımızın daha sağlıklı yaşam sürmeleri için bisiklete binnmeleri ve bu konuda teşvik edilmeleri gerekiyor" dedi.



Cok hesaplı, çabuk, Faizsiz Finansman Al Baraka'da

Sanayici ve İşadamları !

**İhtiyacınızın tamamına, alternatiflerinden
daha ekonomik, sabit maliyetli,**

anında faizsiz finansman Al Baraka'da.

**Güçlü ve güvenilir kuruluş Al Baraka,
sözünde duruyor. Va'detmiyor, veriyor.**

Leasing ya da Üretim Desteği yoluyla,

TL veya dövizle, seçiminizi yapın.

Bu fırsatı kaçırmayın.



AL BARAKA TÜRK

"Faizsiz Kazanç"

Proje/Pazarlama/Araştırma Müdürlüğü Büyükdere Caddesi No:78 80290 Mecidiyeköy/İSTANBUL Tel: 274 99 00 (20 Hat)

İstanbul Merkez
274 99 00 (20 Hat)

Karaköy Şubesi
252 56 87 (8 Hat)

Kadıköy Şubesi
414 31 63 (4 Hat)

Bakırköy Şubesi
542 02 22-542 03 62

Bayrampaşa Şubesi
501 53 67/68

Ankara Şubesi
431 02 10 (7 Hat)

İzmir Şubesi
425 86 33-425 89 26

Bursa Şubesi
220 97 60-220 75 39

Konya Şubesi
350 19 77-350 85 57

Kayseri Şubesi
222 67 91-92

Adana Şubesi
359 15 63-359 23 70

Gaziantep Şubesi
230 91 68-230 91 72

Samsun Şubesi
435 10 92/93

Her çeşidinde ayrı bir lezzet



Davutpaşa Cad. No: 20 TOPKAPI İSTANBUL Tel: (1) 567 68 00 (20 Hat) Telex: 22985 ugst tr. Fax: (1) 577 76 28